

Líneas de base de perfiles de

MEDIOS DE VIDA

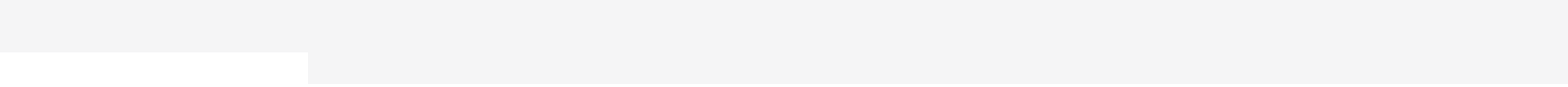
en Perú



SOLUCIONES PRÁCTICAS
Tecnologías desafiando la pobreza




ZURICH[®]



ÍNDICE GENERAL

RESUMEN DE HALLAZGOS	5
OBJETIVOS DE EVALUACIÓN	9
METODOLOGÍA Y PROCESO DE CAMPO	11
PERFILES DE MEDIOS DE VIDA	
CUENCA MEDIA DEL RÍMAC (CMR)	15
Descripción de la zona	15
Mercados	16
Acceso a servicios	18
Línea de tiempo y año de referencia	19
Calendario estacional para el año de referencia	20
Capital de medios de vida	22
Distribución de la riqueza	24
Fuentes de alimentos	25
Fuentes de ingresos en efectivo	27
Patrones de gasto	28
Peligros	29
Estrategias de respuesta	30
Implicaciones del programa	31
PERIURBANA DE PIURA (PUP)	33
Descripción de la zona	33
Mercados	35
Acceso a servicios	36
Línea de tiempo y año de referencia	37
Calendario estacional para el año de referencia	38
Capital de medios de vida	40
Distribución de la riqueza	42
Fuentes de alimentos	44
Fuentes de ingresos en efectivo	45

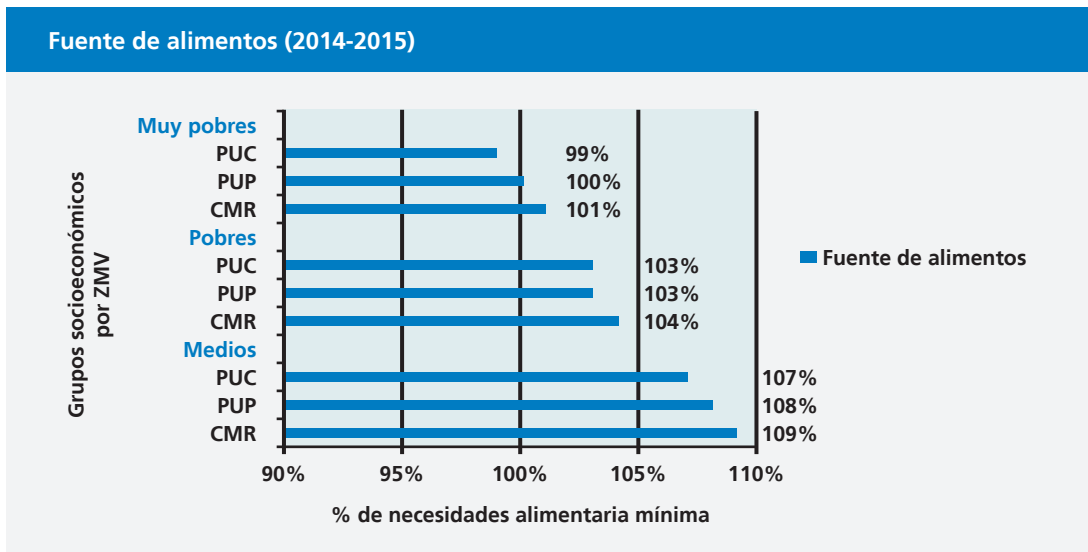
Patrones de gasto	47
Peligros	47
Estrategias de respuesta	48
Implicaciones del programa	50
PERIURBANA DE CHULUCANAS (PUC)	51
Descripción de la zona	51
Mercados	52
Acceso a servicios	53
Línea de tiempo y año de referencia	55
Calendario estacional para el año de referencia	56
Capital de medios de vida	58
Distribución de la riqueza	60
Fuentes de alimentos	61
Fuentes de ingresos en efectivo	63
Patrones de gasto	64
Peligros	65
Estrategias de respuesta	67
Implicaciones del programa	68
ANEXO I: Análisis de resultados	69
ANEXO II: Alineando el PCVA y el HEA en la programación de <i>Soluciones Prácticas</i>	75

RESUMEN DE HALLAZGOS

Soluciones Prácticas contrató a Food Economy Group para llevar a cabo tres evaluaciones de referencia con respecto al Análisis de la Economía Familiar (HEA, por sus siglas en inglés) en el Perú. El objetivo de las evaluaciones fue contribuir al desarrollo del componente de medios de vida de sus programas de resiliencia a inundaciones en la cuenca del río Rímac y las zonas periurbanas de Piura y Chulucanas. La evaluación incluyó un componente de desarrollo de capacidades, por el cual se capacitó al personal clave de **Soluciones Prácticas** en la teoría del Análisis de la Economía Familiar, la ejecución práctica del estudio y el análisis de datos, así como en análisis de resultados, que modela el impacto potencial de los peligros relacionados con el Fenómeno El Niño. La evaluación se extendió por un período de ocho semanas (con pausas esporádicas), iniciándose en agosto de 2015 y concluyendo en octubre de 2015.

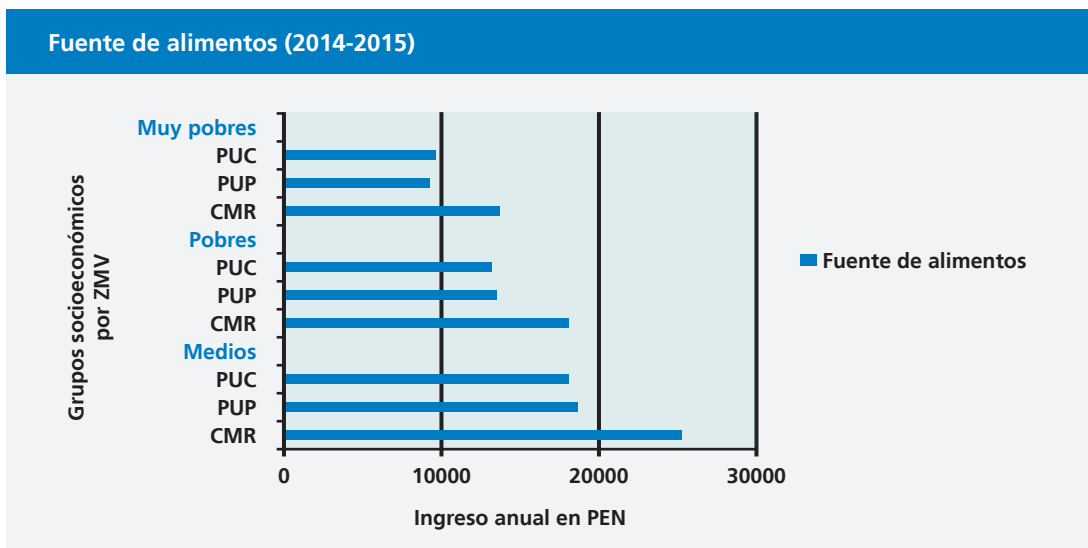
Antes del inicio de cada uno de los estudios de medios de vida, los miembros de la comunidad —junto con personal de **Soluciones Prácticas**— realizaron un ejercicio de zonificación de medios de vida. El propósito de este ejercicio fue distinguir las diferencias en cuanto a la situación económica dentro de cada una de las áreas de trabajo y la distribución de la infraestructura. El ejercicio de zonificación de medios de vida ayuda al desarrollo de un marco de muestreo para el trabajo de campo. La zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac (CMR) es la zona que cubre el área al este de Lima, desde Huachipa hasta la ciudad de Chosica, a partir de la cual se inicia la zona rural de la cuenca del río Santa Eulalia. Por su parte, la Zona de Medios de Vida Periurbana de Piura (PUP) es la zona que cubre las áreas periféricas de la ciudad de Piura, Castilla y 26 de octubre. Finalmente, la zona de medios de vida periurbana de Chulucanas (PUC) es el área periférica que rodea al pueblo de Chulucanas.

Dentro de cada zona de medios de vida se seleccionaron a ocho comunidades. Los líderes de la comunidad determinaron grupos económicos en cada una de las ocho comunidades en función del tipo de trabajo, así como la frecuencia y la remuneración que recibirían las familias en el año de referencia. En la zona de medios de vida CMR se identificaron cinco grupos económicos. Sin embargo, solo cuatro fueron incluidos en la evaluación de referencia ya que el grupo más acomodado representa un porcentaje pequeño de la población y fue difícil conseguir que participara en el estudio. En las otras dos zonas de medios de vida, PUP y PUC, se identificaron cuatro grupos económicos. Al igual que en la zona de medios de vida CMR, los grupos más ricos fueron reacios a participar en el estudio. Por lo tanto, solo se evaluaron a tres grupos en cada zona.



HEA examina las diferentes estrategias de medios de vida: el acceso a alimentos, las fuentes de ingresos y los patrones de gasto por grupo económico. El gráfico anterior muestra el acceso a alimentos en todas las zonas de medios de vida por grupos económicos. Todas las familias reciben el 100% del requisito mínimo anual de alimentos, a excepción de la zona PUC que llega a 99%. Esa diferencia de 1% en cuanto a alimentos entre PUC y PUP se puede atribuir al precio ligeramente mayor de los alimentos (arroz, pescado, etc.) en la zona PUC debido al hecho de que hay mercados más grandes en Piura, por lo que el precio de los productos es ligeramente más bajo. Mientras que en Chulucanas los costos de transporte asociados con el transporte de productos a la zona rural encarecen el precio de los alimentos.

El siguiente gráfico muestra los niveles de ingresos brutos anuales para todas las zonas de medios de vida y los tres grupos económicos comunes. Las familias que viven en la zona de medios de vida de la cuenca del río Rímac ganan más que los grupos económicos similares en las zonas de medios de vida del norte, cuyos niveles de ingresos anuales son muy similares entre sí.



Cada una de las zonas de medios de vida evaluadas en el Perú tiene características específicas. La Cuenca Media del Río Rímac (CMR) se encuentra ubicada a lo largo de una franja de 22 km de la Carretera Central del Perú (PE-22) entre Huachipa (altura del kilómetro 12) y Chosica (hasta el kilómetro 34). La carretera PE-22 va en dirección este y oeste, paralela al río Rímac. Esta zona de medios de vida limita al sur y al norte con montañas áridas de escasa elevación. La mayor parte de la población vive en zonas más elevadas en los alrededores y cerca de varias quebradas. La zona es considerada una extensión de Lima y muchas familias viajan a diario por trabajo hacia y desde la capital. La economía de Lima y el volumen de comercio influyen en gran medida sobre la economía de la zona de medios de vida CMR. Las familias que no viajan diariamente a Lima encuentran oportunidades de empleo en los sectores de transporte, comercio y servicios públicos.

La zona de medios de vida periurbana de Piura está ubicada en las zonas periféricas de tres distritos: Piura, Castilla y 26 de octubre. La economía de esta zona está dominada por la actividad económica existente en el distrito más grande: Piura. Piura es la tercera ciudad más grande del Perú y la zona urbana más grande del norte del Perú. Se encuentra a aproximadamente 100 km de la frontera con Ecuador y a 52 km del segundo puerto marítimo del Perú; el puerto de Paita. La agricultura y la agroindustria cubren a la ciudad de Piura, haciendo de ella un lugar ideal para el establecimiento de oficinas industriales y puntos intermedios de comercio para productos agrícolas. Los distritos centrales comerciales y urbanizados de Piura, Castilla y 26 de octubre proporcionan oportunidades laborales para parte de la población de la zona de medios de vida, pero las familias más pobres tienden a trabajar en sus localidades o dentro de las zonas periurbanas. Esto se debe al tipo de trabajo que pueden encontrar. La mayoría de las familias más pobres tienen una educación limitada y, por lo tanto, solo pueden encontrar empleos que pagan muy poco. Además, el costo de desplazarse a diario a la zona urbanizada para trabajar recibiendo una compensación económica es mayor a los pocos beneficios que obtienen. En consecuencia, las familias más pobres están geográficamente limitadas a las zonas periféricas, donde el trabajo es menos frecuente y está menos disponible.

La zona de medios de vida periurbana de Chulucanas está ubicada en el área periférica del pueblo de Chulucanas. Chulucanas es un pueblo ubicado a aproximadamente 64 kilómetros al este de la ciudad de Piura. Está rodeado de granjas pequeñas y numerosas granjas agroindustriales, que sirven de motor de la economía del pueblo y la zona de medios de vida. Chulucanas no está tan industrializada como Piura, pero cuenta con un conjunto de empresas pequeñas, mercados, restaurantes y hoteles. Las zonas periféricas del pueblo de Chulucanas, donde se encuentra la zona de medios de vida, es principalmente residencial con algunas pequeñas tiendas de barrio y colegios. La infraestructura de la zona varía, pero es en general menos desarrollada que la del centro del pueblo. La mayoría de las familias encuentran trabajo en el sector agrícola realizando diversas actividades laborales. Otros trabajan en el sector del transporte como mototaxistas.

Existen peligros que afectan los medios de vida de las familias de cada una de las zonas. Para efectos del objetivo del proyecto Zurich Flood Resilience Alliance (Alianza Zurich de Resiliencia

ante Inundaciones) de **Soluciones Prácticas**, las inundaciones y los deslizamientos de tierra son los más relevantes, pero no son los únicos peligros identificados en cada una de las zonas de medios de vida. En la zona de medios de vida CMR, las avalanchas y los deslizamientos de tierra son el principal peligro que afecta directa e indirectamente el acceso a alimentos e ingresos de las familias. La zona está densamente poblada y conforme la población sigue creciendo, la gente construye en las únicas tierras disponibles, que están por lo general a mayor altura y en áreas propensas a deslizamientos de tierra al interior de las quebradas. Los efectos directos de los deslizamientos de tierra son la destrucción de la propiedad y la pérdida de vidas, y los efectos indirectos incluyen la interrupción del acceso a alimentos e ingresos en toda la zona de medios de vida. La pérdida de alimentos e ingresos se debe al bloqueo de la principal ruta de transporte que conecta la zona a Lima y la sierra central, como resultado de los daños causados por los deslizamientos de tierra. Los bloqueos de la carretera interrumpen el flujo de productos básicos, lo que a su vez hace aumentar el precio de los alimentos esenciales y no esenciales. Los bloqueos de la carretera también impiden a los trabajadores llegar a sus lugares de empleo con la consecuente pérdida de salarios.

Las inundaciones son el principal peligro en las dos zonas de medios de vida del norte (PUP y PUC). Muchas de las familias viven en zonas de alto riesgo propensas a inundaciones. Al igual que los deslizamientos de tierra, las inundaciones tienen efectos tanto directos como indirectos. Las inundaciones ligeras disminuyen el acceso a los mercados y las oportunidades de ingresos para las familias, especialmente en algunas de las comunidades más pobres cuyos servicios de drenaje y alcantarillado son limitados o no existen. En estas zonas, los efectos indirectos de las inundaciones son más evidentes, como lo demuestra la incidencia más alta de enfermedades transmitidas a través del agua como el dengue y enfermedades gastrointestinales.

Las estrategias que utilizan las familias para contrarrestar los efectos negativos de los peligros no varían mucho. Las familias más pobres buscan fuentes de ingresos adicionales o alternativos, reducen sus gastos, compran bienes o alimentos más baratos o de menor calidad, dependen con más frecuencia del crédito que les puedan dar las tiendas y/o asisten a los comedores populares. En las zonas de medios de vida del norte, algunas familias envían a sus hijos a vivir temporalmente con otros miembros de la familia en mejor situación económica o que no hayan sido afectados, con el fin de reducir los gastos o asegurarse de que los niños reciban los alimentos que necesitan.

Después de la evaluación y el análisis, el equipo de **Soluciones Prácticas** e invitados de Save the Children participaron en una capacitación acerca de análisis de resultados que duró cuatro días. El equipo participó en una serie de ejercicios prácticos para entender cómo aplicar las líneas de referencia de HEA para informar a sus programas. También realizaron un análisis de escenarios en una de las zonas de medios de vida para determinar los posibles efectos de un Niño fuerte. Los resultados del análisis de escenarios mostraron que las familias muy pobres podrían sobrevivir al impacto de un escenario posdeslizamiento de tierra, pero necesitarían ayuda externa para mantener sus medios de vida.

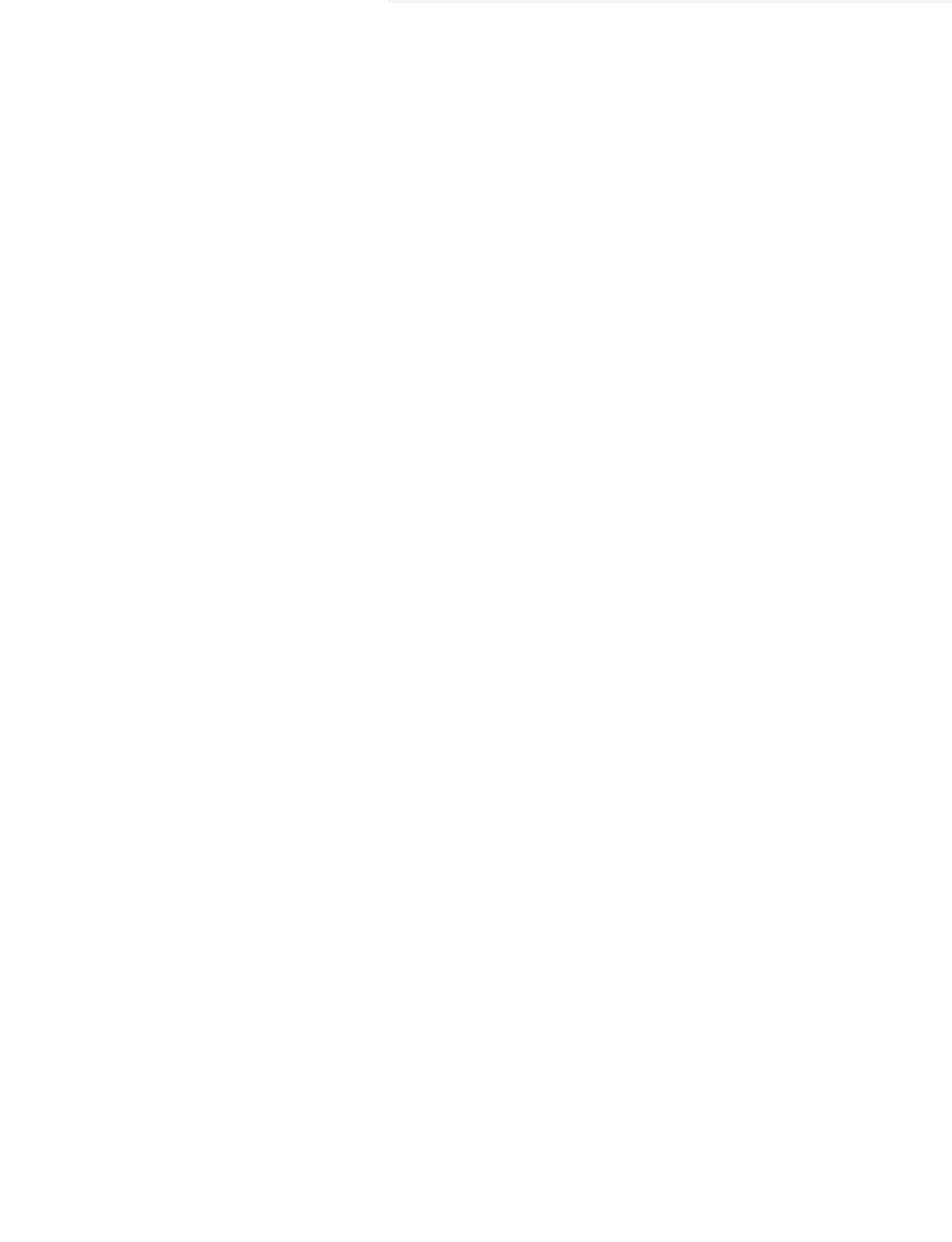
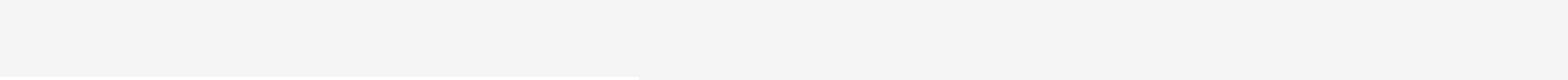
OBJETIVOS DE LA EVALUACIÓN

Soluciones Prácticas es miembro de Zurich Flood Resilience Alliance (Alianza por la Resiliencia ante Inundaciones) que agrupa al Grupo Zurich, el International Institute for Applied Systems Analysis (IIASA), la escuela de negocios Wharton de la Universidad de Columbia y la Federación Internacional de Sociedades de la Cruz Roja y de la Media Luna Roja. La Alianza por la Resiliencia ante Inundaciones busca desarrollar evidencias para comprender mejor cómo generar resiliencia frente a las inundaciones.

La Alianza utilizará información generada por todas las partes involucradas para desarrollar una gama de indicadores de resiliencia que estén basados en los cinco capitales (naturales, humanos, físicos, sociales y financieros) del marco de medios de vida sostenibles. El marco analítico del Análisis de la Economía Familiar (HEA) ofrece una visión cuantitativa y cualitativa de los medios de vida familiares que es congruente con los cinco capitales del enfoque de medios de vida sostenibles. Además, el HEA apunta a otros aspectos importantes de los medios de vida que son esenciales, tales como los sistemas de mercado y las estrategias de supervivencia o adaptación familiar. Las líneas de base de HEA en el Perú servirán como el punto de referencia que **Soluciones Prácticas** puede utilizar para monitorear y medir iniciativas en las áreas del proyecto, proporcionando información útil para la agenda de aprendizaje y medición de la Alianza.

En el Perú, los gobiernos municipales están aumentando sus iniciativas para la prevención de desastres como preparación frente a una intensa temporada de El Niño. **Soluciones Prácticas** está en primera fila de este proceso, proporcionando asistencia técnica a los gobiernos locales en sus zonas de operación. Estas zonas incluyen, pero no se limitan a, la cuenca del río Rímac y las zonas periurbanas de Piura y Chulucanas. La mayoría de los gobiernos municipales tienen acceso a recursos financieros del gobierno nacional del Perú para ayudar a las comunidades afectadas por El Niño, pero es necesario señalar que hay importantes vacíos de información que limitan la capacidad de los gobiernos municipales para acceder a estos fondos. Estos vacíos de información incluyen quiénes serán afectados, el grado en el que serán afectados, las necesidades posteriores al desastre y el costo de la ayuda posterior al desastre.

La evaluación de HEA llevada a cabo en el Perú tiene como objetivo llenar los vacíos de información existentes para que los gobiernos locales y las familias a las que sirven puedan mitigar el impacto del desastre y recuperarse rápidamente en caso se produzca.



METODOLOGÍA Y PROCESO DEL TRABAJO DE CAMPO

El Análisis de la Economía Familiar (HEA) fue desarrollado a principios de los años 90 como un enfoque que mide y predice cambios a corto plazo en el acceso a los alimentos. Desde entonces, el HEA se ha centrado en operaciones domésticas relacionadas con la seguridad alimentaria, que no solo se refiere al acceso a alimentos, sino también a los patrones de ingresos y gastos familiares. Básicamente, el HEA evalúa los diversos elementos que componen los medios de vida de las personas. La comprensión de los medios de vida ha mostrado el camino para ampliar la aplicación del HEA a todo el espectro de acciones humanitarias y de desarrollo. El HEA ha sido utilizado para abordar temas relacionados con la respuesta en caso de desastres, resiliencia y rehabilitación, alertas tempranas y análisis de escenarios, planificación del desarrollo, seguimiento y evaluación.

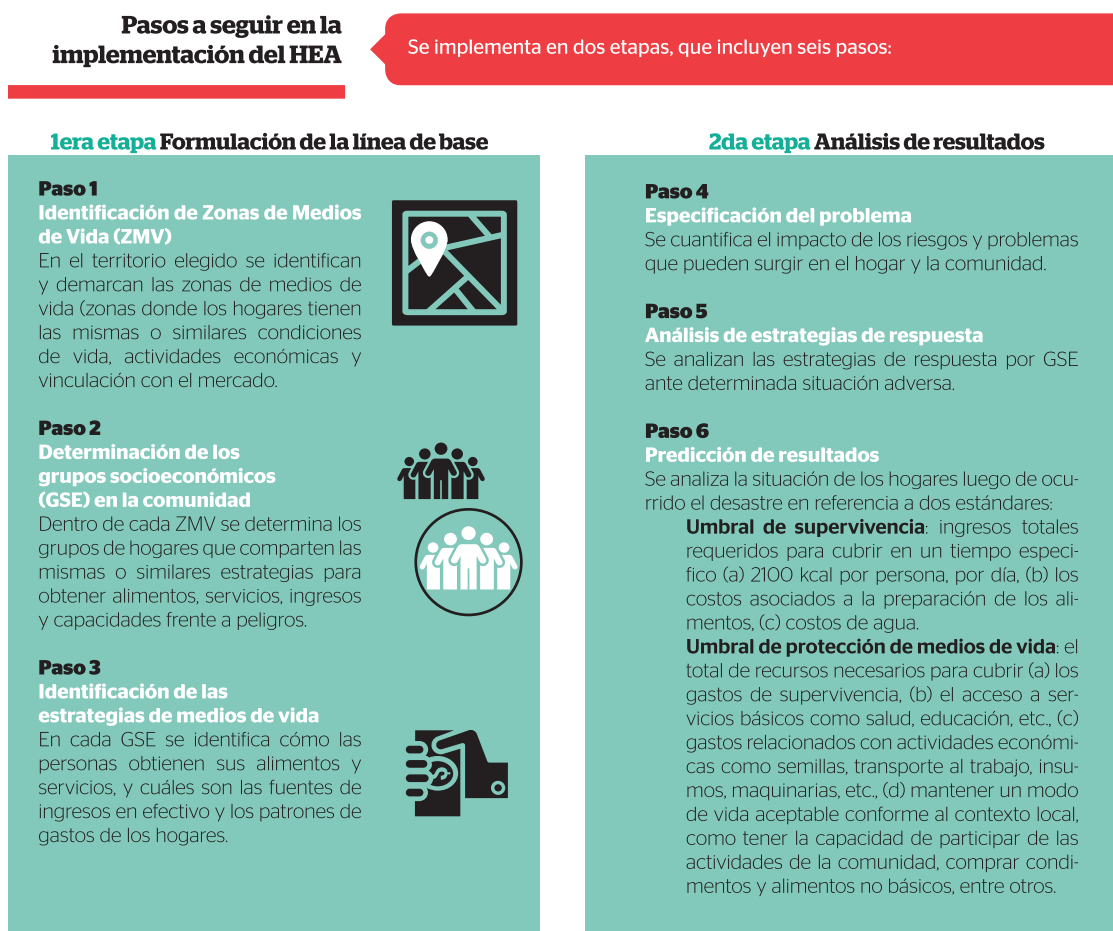
El enfoque del HEA para la comprensión de los medios de vida familiares ofrece resultados cuantitativos y cualitativos comparables en todo tipo de área geográfica y grupo socioeconómico. Es un marco flexible que ha sido utilizado en contextos variados y en zonas tanto rurales como urbanas. La flexibilidad de HEA hizo que se ajustara al objetivo de **Soluciones Prácticas** de entender a su población beneficiaria en todas las zonas en las que opera en el Perú. El HEA ilustra la manera de entender la vulnerabilidad de las familias a los impactos y estimar el nivel de asistencia necesaria luego de que ocurren desastres.

HEA es un marco analítico basado en los medios de vida para el análisis de la manera en que las personas obtienen acceso a los recursos que necesitan para vivir. El marco analítico consta de dos componentes: el componente de línea de referencia y el componente de análisis de resultados. Lo esencial de HEA es una comprensión de cómo logran las personas subsistir de un año al otro y de los recursos o el capital de los que dependen para lograrlo. Esto se llama la línea de referencia o línea de base y consta de tres pasos: una **zonificación de medios de vida**, un **desglose económico** y un **análisis de estrategias de vida** para cada uno de los grupos económicos identificados. Requiere de la recolección de datos primarios con diferentes tipos de informantes clave que vivan en las zonas de enfoque. La línea de referencia resultante presenta un cuadro de la economía familiar en una zona geográfica determinada, en diferentes niveles económicos y por un período de tiempo determinado.

El segundo componente del marco analítico de HEA es el análisis de los resultados. El análisis de resultados investiga cómo el acceso a los alimentos y los ingresos de la línea de referencia pueden cambiar como resultado de una amenaza específica, como sequía o inundación, y considera la medida en que las familias podrán satisfacer sus necesidades básicas de supervivencia y proteger sus medios de vida luego de cumplirse la amenaza.

También incluye tres pasos: un análisis de los impactos económicos de la amenaza sobre las fuentes de alimentos e ingresos, la cuantificación de las estrategias de adaptación comunes de las familias que viven en la zona, y la medición de la situación resultante con referencia a dos umbrales diferentes.

La siguiente imagen muestra una breve descripción pictórica del marco analítico de HEA:



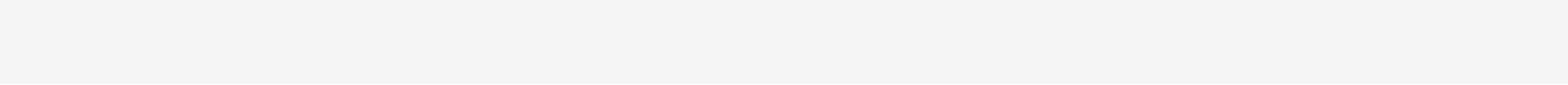
Los estudios realizados en el Perú cubren tres zonas de medios de vida distintos: cuenca media del río Rímac, ubicada al este de la capital del Perú, Lima; zona periurbana de Piura, ubicada en las áreas periféricas de los distritos de Piura, Castilla y 26 de octubre; y zona periurbana de Chulucanas, ubicada en las áreas periféricas del pueblo de Chulucanas.

Los estudios fueron divididos en dos periodos de tiempo. El primer estudio se inició en agosto del 2015 con un ejercicio de zonificación de medios de vida en el área de la cuenca del río Rímac. Los miembros de la comunidad, junto con personal de **Soluciones Prácticas**, ayudaron a dividir su área de enfoque en la cuenca del Rímac en diferentes zonas de medios de vida. Luego del ejercicio de zonificación un grupo selecto de personal de **Soluciones Prácticas** y los encuestadores participaron en un ejercicio de capacitación y desarrollo de capacidades de una semana de duración. Al finalizar la capacitación, el equipo encuestador de nueve personas viajó a la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac para

recopilar datos de referencia para el HEA. El estudio de referencia se extendió durante dos semanas y cubrió ocho comunidades 'típicas' de la zona de medios de vida. El segundo período de evaluación se inició con el análisis de los resultados de la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac y un ejercicio de zonificación de medios de vida para Piura y Chulucanas. En un esfuerzo por cubrir dos zonas de medios de vida simultáneamente, el equipo de recolección de datos de 10 personas fue dividido en dos equipos de cinco, uno de los cuales se basó en Piura y el otro en Chulucanas. Cada estudio cubrió ocho comunidades dentro de cada zona de medios de vida durante más de dos semanas de trabajo de campo. El análisis de las dos zonas de medios de vida fue realizado por el consultor y el personal participante de **Soluciones Prácticas**. Los resultados de los estudios se encuentran en la sección Perfiles de Medios de Vida de este informe.

Si bien el estudio de referencia proporciona una comprensión clara de la economía familiar, su pertinencia a los esfuerzos de preparación en caso de desastres de **Soluciones Prácticas** excede un informe. La información de referencia puede ser utilizada para estimar los efectos de múltiples amenazas sobre la población que vive dentro de las zonas de medios de vida a través de la Hoja de Análisis Integrada de Medios de Vida (LIAS, por sus siglas en inglés). La LIAS fue establecida para todas las zonas de medios de vida incluidas en el estudio. Los miembros del equipo de **Soluciones Prácticas** que participaron en la recolección de datos de referencia recibieron capacitación en el uso de LIAS para modelar el impacto potencial de las amenazas. Esta aplicación de los datos es fundamental para las actividades de preparación en caso de desastres de **Soluciones Prácticas** y su papel para difundir esta información a sus socios en cada una de las zonas.

La sección de Análisis de Resultados que sigue proporciona una visión general del proceso de Análisis de Resultados, así como la terminología clave. También resalta los resultados de un escenario desarrollado por el equipo de **Soluciones Prácticas** para la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac.



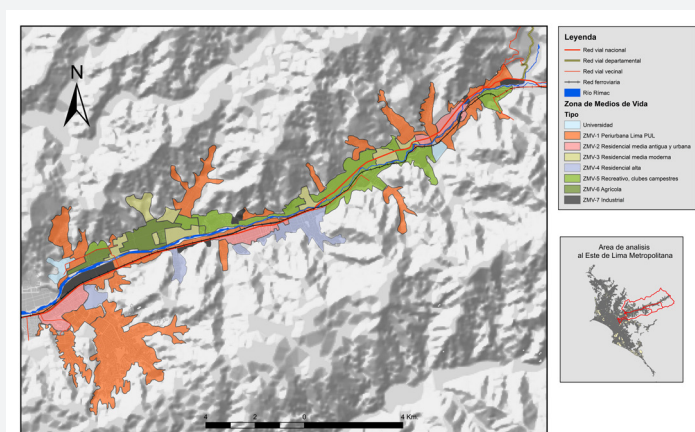
PERFILES DE MEDIOS DE VIDA CUENCA MEDIA DEL RÍMAC (CMR)

Octubre de 2015¹

Descripción de la zona

La zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac se sitúa al este de la ciudad de Lima y se compone de la zona comprendida entre Huachipa (Ate) y los límites orientales de los distritos de Lurigancho-Chosica. Específicamente, la zona comprende barrios propensos a sufrir deslizamientos y que se encuentran más alejados de la Carretera Central del Perú (PE-22). Las familias que viven arriba de la quebrada y más alejadas de la carretera principal, y que en su mayor parte viven a mayor altura, son más vulnerables a los deslizamientos de tierra. La proximidad de la carretera también significa un mayor acceso a servicios de transporte, oportunidades de trabajo y productos procedentes de la sierra central y de Lima. Los asentamientos en la zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac son relativamente recientes. A la par que la zona suburbana crece, las familias buscan áreas para construir sus casas, por lo general en barrancos y zonas propensas a peligros y que están desocupadas.

Cuenca media del río rímac. Zonas de medios de vida



¹ El trabajo de campo para este perfil se llevó a cabo en agosto del 2015. La información presentada en este perfil se refiere al año de referencia, con inicio en agosto del 2014 y término en julio del 2015. Siempre que no haya cambios fundamentales y rápidos en la economía, se espera que la información incluida en este perfil siga siendo válida durante aproximadamente cinco años (es decir, hasta el 2020). Todos los precios mencionados en el documento son válidos para el año de referencia.

Las características de esta zona son únicas en comparación con aquellas que la rodean. Las áreas al este y el norte son en su mayoría zonas agrícolas, mientras que Lima, hacia el oeste, está urbanizada. La cuenca media del Rímac, a lo largo de la Carretera Central (que corre en paralelo al río), es menos urbanizada y más suburbana. Los residentes actuales provienen de Lima o zonas vecinas en busca de un estilo de vida menos ajetreado pero, sin renunciar al acceso a los servicios asociados a la vida urbana.

Las principales características geográficas de la zona son el río Rímac y el valle sobre el que se asienta. El río Rímac se origina en la cordillera de los Andes y desemboca en el océano Pacífico. El agua del río se utiliza sobre todo para el riego de tierras agrícolas aledañas y para energía hidroeléctrica. Muy pocos de los residentes de la zona utilizan el río con fines domésticos. El valle es en su mayoría semiárido y seco, con la mayor parte de la vegetación ubicada cerca de las orillas del río. Las colinas y montañas que rodean el valle están desnudas, formadas por rocas y arena, las cuales se encuentran en las montañas son explotadas para la construcción. La composición geológica de las montañas también hace que el área sea susceptible a deslizamientos de tierra.

El clima de la zona, que va de 18°C a 23°C, atrae a turistas de Lima durante todo el año. La precipitación también es relativamente baja, alcanzando entre 8 mm y 26 mm al año. Las condiciones secas de la zona contribuyen al riesgo de desprendimientos de tierra, sobre todo cuando la precipitación excede el rango normal. La temporada de lluvias, que coincide con los deslizamientos de tierra, se produce desde finales de diciembre hasta mediados de abril.

La economía de la zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac está directamente vinculada a la de Lima, que se basa en la exportación de metales, textiles, productos farmacéuticos, manufacturas, maquinaria, servicios y harina de pescado. Algunos de los residentes de la zona trabajan en Lima, por lo cual realizan el trayecto de ida y vuelta diariamente. El movimiento entre la zona de medios de vida y el centro urbano de Lima crea una gran demanda de servicios de transporte. Los residentes de la cuenca satisfacen esta demanda de transporte urbano mediante el uso de servicios de autobuses y taxis. Las actividades comerciales y los servicios existentes dentro de la zona son también una importante oportunidad de ingresos para las personas que viven en ella.

Mercados

El Perú es una de las economías de más rápido crecimiento de América del Sur, con una tasa de crecimiento promedio del 6.1%.² Aunque la economía del país se ha desacelerado este año (debido a la desaceleración económica de China y tasas de interés más altas en Estados Unidos), se espera un crecimiento sostenido para el futuro próximo. Sin embargo, las previsiones económicas favorables son vulnerables a una variedad de factores, incluyendo el sustancial impacto que puede significar el fenómeno El Niño este año.

² Banco Mundial.

Lima es la capital política y económica del Perú, y produce más de dos tercios del PBI nacional. Es el epicentro de la mayor parte de las principales industrias del país, especialmente aquellas relacionadas con textiles, manufactura, negocios minoristas y mayoristas, comercio, finanzas y turismo. La zona de influencia económica de Lima se extiende más allá de los límites de la ciudad hacia los distritos vecinos, entre ellos los de la zona de medios de vida, (es decir; Ate, Lurigancho-Chosica y Chaclacayo). Cerca de un tercio de la población de la zona se desplaza hacia la capital de cinco a seis días a la semana para trabajar, lo que hace de la economía de Lima la principal cadena de valor de la zona.

A lo largo de la cuenca del río Rímac existe una multitud de servicios de apoyo que impulsan la economía de la zona. Uno de estos es el sector transporte. Teniendo en cuenta el flujo de trabajadores que salen y regresan cada día, este sector se ha convertido en una parte importante de la economía de la zona. Incluso alrededor de la cuenca del río Rímac los servicios de transporte son una fuente importante de ingresos para muchas familias, especialmente los servicios de mototaxi. El sector comercial dentro de la zona abastece las necesidades de quienes viven alrededor de la cuenca del río Rímac, y por lo tanto, ofrece oportunidades formales e informales de generación de ingresos para la población. Servicios tales como talleres de mecánica, tiendas de fotocopias, farmacias, etc. también brindan oportunidades de trabajo formales para los residentes de la zona.

El acceso físico a los mercados en las zonas de medios de vida es relativamente bueno. La Carretera Central (PE-22) corta transversalmente el centro de la zona conectando el centro urbano de Lima con tierras agrícolas de la sierra central. Durante el año el flujo de mercancías es constante, aunque en el día a día el tráfico es pesado, especialmente en Huachipa, punto de entrada occidental a la zona. El flujo de productos durante la temporada de lluvias puede ser problemático si los deslizamientos de tierra impiden temporalmente el paso por carretera, aunque generalmente es solo por unas pocas horas. Los deslizamientos severos, como los que se espera que ocurran durante la temporada de El Niño, pueden desencadenar mayores deslizamientos de lodo con tierra generando más interrupciones prolongadas de tráfico.

El acceso a los mercados fue uno de los factores determinantes durante el proceso de zonificación de medios de vida. La mayoría de los hogares de la zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac viven a mayor altura a lo largo de la quebrada y más lejos de la Carretera Central (PE-22, la principal vía que conecta Lima con la sierra central). Por lo general, las personas que viven más cerca de la carretera principal son las de mayores recursos. Los que viven más lejos de la carretera, a mayor altura, son nuevos residentes que ocupan tierras sin título. El acceso al mercado para ellos es relativamente bueno también, pero tienen que viajar más lejos para adquirir productos de primera necesidad y otros de los mercados centrales. Por ello, a menudo compran estos productos básicos en las bodegas locales o pequeños comercios.

Los alimentos básicos identificados por los hogares de la zona son el arroz, la papa y el pan. El arroz se produce en los valles costeros, específicamente en Jequetepeque y Pacasmayo, y luego es transportado al Mercado de Productores de Lima por la Carretera Panamericana.

Desde Lima, los comerciantes llevan el arroz a los mayoristas de Ate, Chaclacayo y Chosica donde los minoristas compran y luego distribuyen a los consumidores, es decir, a los hogares. La papa se cultiva principalmente en la sierra central (valle del Mantaro) y es transportada al Mercado Mayorista de Lima por la Carretera Central. Al igual que el arroz, los minoristas compran papa a los mayoristas para luego venderla a los consumidores de los mercados locales o bodegas. El pan se produce a nivel local, pero la harina utilizada para elaborarlo proviene de un gran mayorista, Alicorp, quien fija el precio del pan y ofrece recetas a los panaderos.

Los hogares también compran una variedad de alimentos no básicos, tales como pollo, aceite, azúcar, fideos, verduras y frutas. Los precios de estos productos aumentan ligeramente cada año, sin embargo los dos últimos sí varían según la estación del año. La mayor parte de las frutas y las verduras que se consumen en la zona se producen en la sierra central. Las fuertes nevadas a menudo interrumpen el acceso por carretera, lo cual genera incrementos de precios anuales. Riesgos asociados a la producción agrícola también afectan los precios de venta al consumidor, pero ocurren con poca frecuencia.

Acceso a servicios

Agua

La mayoría de los hogares de la zona tiene acceso a la red de agua potable. Existe variación entre las diferentes comunidades con respecto a la frecuencia y la cantidad de horas con las que se cuenta con agua. La calidad del agua depende de si es tratada o no. Las familias que no tienen acceso a agua tratada deben hervirla antes de consumirla. Las familias pagan por los servicios de agua mensualmente y la tarifa varía de comunidad en comunidad.

Saneamiento

La mayoría de los hogares de la zona no están conectados a un sistema de desagüe, ni tienen acceso a servicios regulares de recolección de basura. Cada familia construye fosas sépticas o sumideros, por lo general al momento de construir la casa. Los hoyos son agujeros subterráneos pobremente contruidos con paredes no reforzadas, lo que resulta en filtraciones y la contaminación del suelo. El municipio es generalmente el responsable de la eliminación de la basura, sin embargo, los camiones recolectores son demasiado grandes para llegar a muchas comunidades debido a lo estrecho del camino y a que las comunidades se encuentran ubicadas a demasiada altura en la quebrada. Frente a ello, las familias contratan a recolectores locales para recoger la basura diariamente.

Salud

Existen dos tipos de servicios de salud utilizados por la mayoría de las familias de la zona de medios de vida: SIS (Seguro Integral de Salud), un programa de atención estatal que prioriza el servicio a hogares pobres y vulnerables; y EsSalud (Seguro Social de Salud del Perú), otro servicio social estatal que proporciona servicios de salud a los empleados que aportan

mensualmente desde sus salarios. Aunque los servicios de salud estatales benefician a casi todas las personas, algunos de los costos y servicios no son cubiertos por estos programas. Además, los servicios existente muchas veces implican tiempos de espera muy extensos (de hasta varios meses) y una baja calidad de servicio. Los medicamentos y servicios que no están cubiertos o no son proporcionados por las clínicas públicas deben adquirirse en farmacias o clínicas privadas.

Educación

A lo largo de la zona de medios de vida las familias tienen acceso a educación pública primaria y secundaria. Al igual que con los servicios de salud, el Estado cubre los costos de matrícula, pero cada familia debe asumir el costo de uniformes, útiles y transporte. Estos costos son significativos, especialmente para hogares de bajos ingresos. Además de servicios de educación básica, la zona cuenta con escuelas técnicas y algunas universidades.

Comunicaciones

La mayoría de las familias cuentan con servicios de telefonía móvil. Mientras los hogares de menos recursos poseen servicios prepago, las familias con mayores ingresos cuentan con planes de servicio mensual. La mayoría de hogares tiene televisión y una variedad de servicios asociados. Las familias con mayores ingresos pagan por servicios de Internet, cable y telefonía fija a proveedores de comunicaciones. Los hogares de menos recursos dependen del acceso a contenidos televisivos emitidos y recibidos mediante antenas.

Línea de tiempo y año de referencia

La evaluación de referencia se refiere a un período específico de tiempo llamado el año de referencia. En la zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac el año de referencia fue el período de 12 meses anterior a la evaluación; es decir, agosto del 2014 a julio del 2015. Toda la información en este perfil fue recolectada durante este período de 12 meses.

Año	Rango	Eventos críticos
2015	2/3	Deslizamientos de tierra en febrero y marzo del 2015 en las siguientes localidades: Moyopampa, Rayo de Sol, Pedregal, Quirio, Chacrasana, Yanacoto, Libertad. Los deslizamientos interrumpieron el comercio debido a que la carretera principal quedó repleta de escombros. Otras comunidades dentro de la zona de medios de vida y la gran cuenca del río Rímac fueron afectadas indirectamente por el aumento de los precios de los alimentos y los productos básicos. El resto del año fue normal.
2014	3	Precipitación mínima. Pequeños deslizamientos de tierra, pero ninguna comunidad fue afectada. El resto del año fue normal.
2013	3	Precipitación mínima. Pequeños deslizamientos de tierra, pero ninguna comunidad fue afectada. El resto del año fue normal.
2012	2	Deslizamientos de tierra importantes en abril del 2012 en las siguientes localidades: Moyopampa, Pedregal, Quirio, Chacrasana, Yanacoto, Libertad, Mariscal Castilla, Señor de Los Milagros, Sauce Grande, Santo Domingo, 9 de Octubre, Palo Patrón y California. Los deslizamientos interrumpieron las principales rutas comerciales, lo que dio como resultado un fuerte aumento de los precios de los alimentos. Las operaciones de limpieza duraron casi cuatro semanas.
2011	3	Precipitación mínima. Hubo pequeños deslizamientos de tierra, pero ninguna comunidad fue afectada. El resto del año fue normal.

Leyenda:

5 = Año excelente para la seguridad alimentaria familiar (debido a los buenos salarios, buenos precios, buen rendimiento de los cultivos, etc.).

4 = Buen año o año superior al promedio para la seguridad alimentaria familiar.

3 = Año promedio para la seguridad alimentaria familiar.

2 = Año inferior al promedio para la seguridad alimentaria familiar.

1 = Mal año para la seguridad alimentaria familiar.

Durante las entrevistas con los líderes de la comunidad, se pidió a los informantes clave que clasificaran los últimos cinco años en términos de acceso a alimentos, de manera que 1 indicase un mal año y 5 un año excelente. La tabla anterior resume las respuestas de los líderes de la comunidad y muestra que el año de referencia fue clasificado como inferior al promedio debido a los deslizamientos de tierra y al incremento de los precios de los alimentos en el primer trimestre. La clasificación dividida 2/3 indicó que la segunda mitad del 2014 (agosto a diciembre) fue normal, mientras que la primera mitad del 2015 (enero a julio) fue clasificada por debajo de lo normal. El desastre solo duró unas pocas semanas y afectó a unas cuantas comunidades de la zona. Otras familias se vieron afectadas indirectamente por el repentino aumento de los precios de los alimentos cuando el deslizamiento de tierra interrumpió la principal ruta comercial de la zona.

El 2012 fue otro año con deslizamientos de tierra que afectaron directamente a más de una docena de comunidades. Además de un gran deslizamiento de tierra y huayco en el 2012, el resto de años fueron considerados como normales.

Calendario estacional para el año de referencia

La estacionalidad es mucho menos importante en las zonas urbanas que en las zonas rurales, pero de todas maneras influye en los medios de vida, sobre todo en áreas propensas a deslizamientos

e inundaciones durante la temporada de lluvias (enero a mediados de abril). La siguiente tabla resume algunos eventos estacionales clave.

	Actividad / Evento	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul
Temporada	Lluvias						■	■	■	■			
	Seco	■	■	■	■	■					■	■	■
Gastos principales	Gastos escolares							■	■				
	Aumento de precios - fruta	■					■	■	■				
	Aumento de precios - vegetales							■	■				
	Aumento de precios - electricidad					■	■	■					
	Compra de chompas	■										■	■
Oportunidades de ingreso	Aumento de mano de obra										■	■	■
	Turismo										■	■	■
Amenazas	Enfermedades						■	■	■	■			■
	Inundaciones						■	■	■				
	Huaycos						■	■	■				

El gasto familiar es uno de los eventos clave que son estacionales. Los gastos escolares, que incluyen materiales, fotocopias, útiles, etc., se compran en febrero y marzo. Este período puede ser difícil para las familias más pobres, ya que la lista de los materiales necesarios para el año escolar es costosa y las fuentes de ingresos son irregulares/infrecuentes. El precio de las verduras y las frutas también aumenta durante este período. Las familias a menudo reducen o sustituyen la compra de frutas y verduras durante este tiempo. El costo de la electricidad es constante, pero su uso tiende a aumentar a partir de diciembre hasta febrero, cuando los escolares suelen estar más horas por día en casa. La compra de ropa de invierno se produce todos los años durante los meses de invierno (mayo-agosto). Las familias más pobres a menudo esperan hasta el final de la temporada para comprar ropa de invierno, cuando hay rebajas.

La demanda de trabajo es constante durante todo el año, pero existen mayores oportunidades entre mayo y julio. Esto coincide con la afluencia de turistas desde Lima. El turismo influencia el comercio tanto formal como informal y la industria de servicios. La demanda de trabajo aumenta en el sector de la construcción debido a que muchos proyectos se reinician después de la temporada de lluvias.

La temporada de lluvias, que comienza en enero y continúa hasta mediados de abril, tiene un impacto significativo en la Zona de Medios de Vida de la Cuenca Media del Rímac. Es durante la época de lluvias que las familias sufren un mayor riesgo de deslizamientos de tierra y, en menor medida, de inundaciones. El aumento de la lluvia y el incremento de casos de agua estancada crean caldos de cultivo para los mosquitos, lo que resulta en un aumento de los casos de dengue. Las enfermedades intestinales, especialmente la diarrea, también son frecuentes durante la temporada de lluvias, cuando las filtraciones de fosas sépticas aumentan e infiltran la capa freática. Asimismo, en los meses de invierno aumentan las enfermedades respiratorias, debido a los cambios en el clima.

Capital de medios de vida

Natural

Los activos naturales en la zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac están limitados debido a su paisaje urbano. El río Rímac es el recurso natural más importante en la zona de medios de vida, pero aporta muy poco a los medios de vida familiares. El agua del río se utiliza para generar energía para Lima y Callao a través de centrales hidroeléctricas, pero no para la localidad. A su vez, el agua del río se desvía y se utiliza para el riego de las tierras agrícolas vecinas. Durante la estación seca, se recoge agregados y arena del lecho del río para la construcción. El agregado y las materias primas utilizadas para la construcción se extraen también de las montañas áridas que rodean la zona de medios de vida. Ambas actividades mineras, del lecho del río y la cima de las montañas, brindan oportunidades de trabajo para los residentes de la zona. Dado que el clima de la zona es más soleado y más cálido que el de Lima y la sierra central, convierte a la zona en un destino de vacaciones en invierno. El mercado de trabajo en turismo es estacional, pero sí contribuye a un ligero aumento de las opciones de generación de ingresos para los residentes. El clima agradable induce a muchos profesionales con sede en Lima a dejar la ciudad y mudarse a la zona. Esto ha provocado un auge de la construcción, a la vez que ha estimulado la economía local.

Humano

El capital humano es importante, tanto para los tipos de trabajo que realizan los miembros de la familia y el grado en el que pueden aprovechar las oportunidades existentes. La educación y el conjunto de habilidades de los miembros de la familia determinan los tipos de opciones de generación de ingresos a los que pueden dedicarse. Aquellos que tienen más educación o tienen alguna habilidad específica (por ejemplo, albañiles, mecánicos, electricistas), pueden ganar salarios más altos y conseguir trabajo con mayor regularidad. El número de personas que tienen ingresos en una familia es otro activo importante. Mientras más personas aptas para trabajar haya en una familia, más son las fuentes de dinero a su disposición.

Físico

Existe un conjunto de activos físicos que las familias de la zona usan para apoyar sus medios de vida. Entre ellos están las herramientas de construcción, las ollas para preparar comida, sus

casas, que también son utilizadas como pequeñas tiendas o bodegas, los teléfonos móviles y pequeños vehículos usados como taxis. Unas cuantas familias también tienen animales tales como pollos y cuyes, que son criados para el consumo familiar. No todas las familias cuentan con todas las herramientas mencionadas, pero lo más probable es que tengan una o más de ellas. Los activos físicos adicionales que son compartidos por la comunidad son las escuelas, puestos de salud, tanques de agua (sistemas de agua potable) e infraestructura (carreteras y puentes). Las familias también tienen activos físicos no productivos, como televisores, antenas parabólicas y joyas. El tipo y la cantidad de todos estos activos varían en función del nivel económico.

Social

El capital social o red social es común en toda la zona de medios de vida y es importante para todas las familias en tiempos de necesidad. Los más comunes son los grupos religiosos, específicamente católicos y evangélicos. Alrededor del 98% de la población pertenece a estos grupos religiosos. El tipo de apoyo que proporcionan las organizaciones religiosas es espiritual, pero también a veces económico.

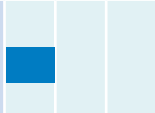
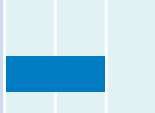
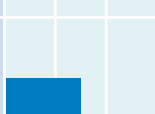
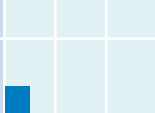
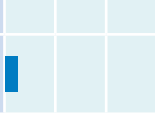
A su vez, existen grupos sociales voluntarios como Defensa Civil y las directivas o consejos de dirigentes vecinales. Ambas organizaciones tienen como objetivo servir a aquellos dentro de la comunidad inmediata. Defensa Civil es un cuerpo de voluntarios que ayuda a los miembros de la comunidad en tiempos de crisis, como después de terremotos, inundaciones y deslizamientos de tierra. Las directivas están constituidas por líderes de la comunidad que son en su mayoría voluntarios. Sirven como representantes de la comunidad y trabajan en conjunto con funcionarios del gobierno municipal para hacer frente a las necesidades de la comunidad. Dentro del sector transporte hay cooperativas y asociaciones de taxis y mototaxis. Los miembros de estas asociaciones comparten recursos, en su mayoría mecánicos, pero a veces económicos.

El gobierno municipal proporciona una variedad de programas de ayuda para las poblaciones vulnerables de la comunidad, como el Vaso de Leche y los comedores populares. Estos servicios tienen como objetivo cubrir las necesidades nutricionales de las familias más pobres. Los comedores populares son cocinas organizadas por la comunidad. Por una pequeña suma, las familias reciben una comida caliente (por lo general arroz, un vegetal y una porción de carne) por S/2 a 3 por ración.

Financiero

El capital financiero varía a través del espectro económico. Para las familias más pobres los únicos tipos de capital financiero disponibles son las juntas y el crédito de las bodegas locales. Las juntas son un mecanismo de ahorro comunitario que consiste en un grupo de personas que se reúnen y contribuyen con dinero mensualmente. Cada mes le toca a uno de los miembros de la junta usar los fondos recaudados. El crédito de las bodegas es común, sin embargo, solo se proporciona a las familias que pagan puntualmente, ya sea al final de cada mes o cada semana. Las familias más ricas tienen acceso a otros mecanismos financieros, como los bancos formales y las cuentas de ahorro. También tienden a tener sueldos fijos, lo que les permite planificar sus finanzas con cierto grado de confianza.

Distribución de la riqueza

Descripciones de los grupos económicos					
		% de familias	Tamaño	Tipos de AIG actividades generadoras de ingresos	Ingreso mensual (Pen)
Muy pobre		15 - 25%	5 a 6	Trabajo inestable, poco frecuente, con bajos ingresos: recicladores, trabajo doméstico, mano de obra no calificada, comercio a pequeña escala.	900 - 1250
Pobre		35 - 45%	4 a 6	Trabajo estacional / temporal con bajos ingresos: contrato de trabajo (dependiente o independiente), moto-taxista, pequeñas bodegas, mano de obra calificada contratada.	1300 - 1750
Medio bajo		25 - 35%	4 a 6	Empleo relativamente estable: ingreso fijo o mensual, mano de obra calificada, profesionales y técnicos, profesionales jóvenes, choferes (con vehículo propio).	1800 - 2500
Medio alto		5 - 10%	4 a 6	Trabajo estable: Igual que medio bajo pero con un mayor nivel de habilidad o especialización, antigüedad y/o mayor sueldo.	2550 - 3250
Acomodado		1 - 5%	3 a 5	Comerciantes mayoristas o propietarios de negocios.	3300 ++

0% 20% 40% 60%

Nota: todos los resultados son de punto medio de un rango.

En el Análisis de la Economía Familiar (HEA) el desglose económico divide a las poblaciones locales sobre la base de las definiciones locales de riqueza. La razón principal para hacer un desglose económico es analizar el acceso que los diferentes tipos de familias tienen a los alimentos y los ingresos en efectivo. Al contrario de lo que sucede en las zonas rurales, en contextos urbanos como la zona de medios de vida de la cuenca media del Rímac, las familias suelen obtener todos sus productos alimenticios y no alimenticios del mercado. Por otra parte, las fuentes de ingresos son más diversas y están más basadas en empleos que en las zonas rurales. En lugar de centrarse en los bienes productivos, en los estudios HEA urbanos se presta más atención a los niveles de ingresos y los patrones de gasto.

Las familias que se encuentran dentro del mismo grupo económico a menudo gastan una cantidad similar de dinero en alimentos y otros artículos de primera necesidad. Aunque las fuentes de ingresos varían dentro de cada grupo económico, las cantidades que ganan deben cubrir sus gastos anuales. En todos los grupos económicos, el número de personas que trabajan, la frecuencia en la que pueden trabajar y los tipos de trabajo realizados determina la cantidad que una familia puede ganar. En la mayoría de las familias hay más de un perceptor de ingresos. Dos personas pueden trabajar en las familias más pobres, pero los tipos de trabajo y la frecuencia en la que pueden encontrar trabajo es a menudo errática.

Por el contrario, las familias más ricas se benefician de puestos asalariados y la estabilidad financiera asociada a ellos. La educación y la competencia técnica son otros factores que determinan el tipo de trabajo y, por lo tanto, el monto de los ingresos que pueden ganar los miembros de la familia. Por ejemplo, un albañil puede ganar un sueldo mayor que un obrero de construcción, pero un ingeniero civil gana más que los dos.

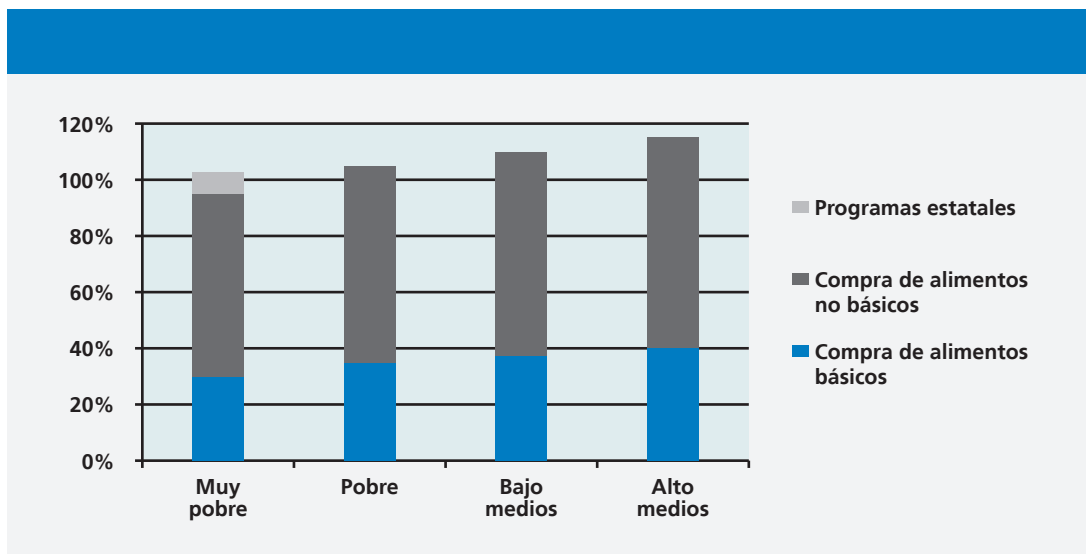
En esta zona de medios de vida se identificaron cinco grupos económicos: muy pobre, pobre, medio bajo, medio alto y acomodado. Aunque se identificaron cinco grupos, solo se entrevistó a cuatro de ellos. Esto fue debido principalmente a contratiempos logísticos y a la dificultad de encontrar familias acomodadas que estuvieran dispuestas a ser entrevistadas.

La tabla anterior resume los cinco grupos económicos. Las familias muy pobres ganan entre S/ 900 a 1250 mensualmente y se dedican a una serie de actividades para la generación de ingresos. En la mayoría de las familias hay dos trabajadores capaces. La frecuencia y el tipo de trabajo que realizan varían dentro del grupo económico. Por lo general, el jefe de la familia es el principal proveedor de ingresos en efectivo, dedicándose a diferentes actividades que no requieren formación, trabajando como obrero de construcción, comerciante a pequeña escala, porteador, etc. El segundo receptor de ingresos suele trabajar menos frecuentemente. Los tipos de actividades son en su mayoría domésticos, como el lavado de ropa, la limpieza de casas, el comercio a pequeña escala y la preparación de alimentos. Las oportunidades de ingresos para las familias pobres también son poco frecuentes pero la diferencia es el tipo de trabajo y el período durante el que encuentran oportunidades. Por ejemplo, el segundo receptor de ingresos a menudo tiene oportunidades de tipo temporal, estacional o por contrato. Esto les proporciona una mayor seguridad económica que la de los hogares muy pobres y les permite planificar para los gastos del año. Las familias en los grupos medio bajo y medio alto tienen sueldos fijos asociados con un nivel de educación mayor y/o competencias técnicas. En el caso del grupo medio alto, por lo general hay dos receptores de ingresos con empleo estable, comparados con un asalariado y un trabajador ocasional como sucede en el grupo medio bajo.

Fuentes de alimentos

El gráfico de la derecha presenta las fuentes de alimento para las familias de cuatro grupos económicos en la zona de medios de vida para el período de agosto del 2014 a julio del 2015. El alimento es presentado como un porcentaje de 2100 kcal por persona por día durante el período de 12 meses.

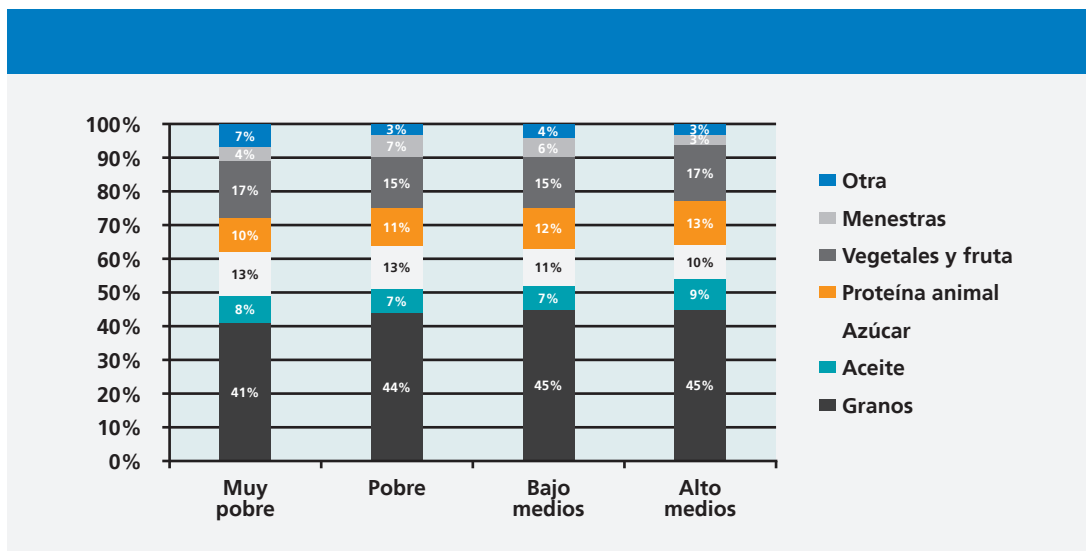
El gráfico refuerza visualmente la historia contada en números. Lo más importante, las familias de la zona obtuvieron casi la totalidad de sus necesidades de energía alimentaria del mercado.



En el gráfico el acceso a alimentos se expresa como un porcentaje de las necesidades mínimas de alimentación, tomado como un consumo promedio de energía alimentaria de 2100 kcal por persona por día.

Todas las familias en la zona de medios de vida satisfacen las necesidades anuales de energía alimentaria, sin embargo, los muy pobres solamente lo logran con la ayuda de programas gubernamentales de alimentación, específicamente Vaso de Leche y comedores populares. El programa del Vaso de Leche está dirigido a poblaciones vulnerables, incluidos los niños de 0 a 6 años de edad, mujeres embarazadas y personas con tuberculosis. Los comedores populares son cocinas comunitarias donde las personas pueden obtener una comida caliente gratis.

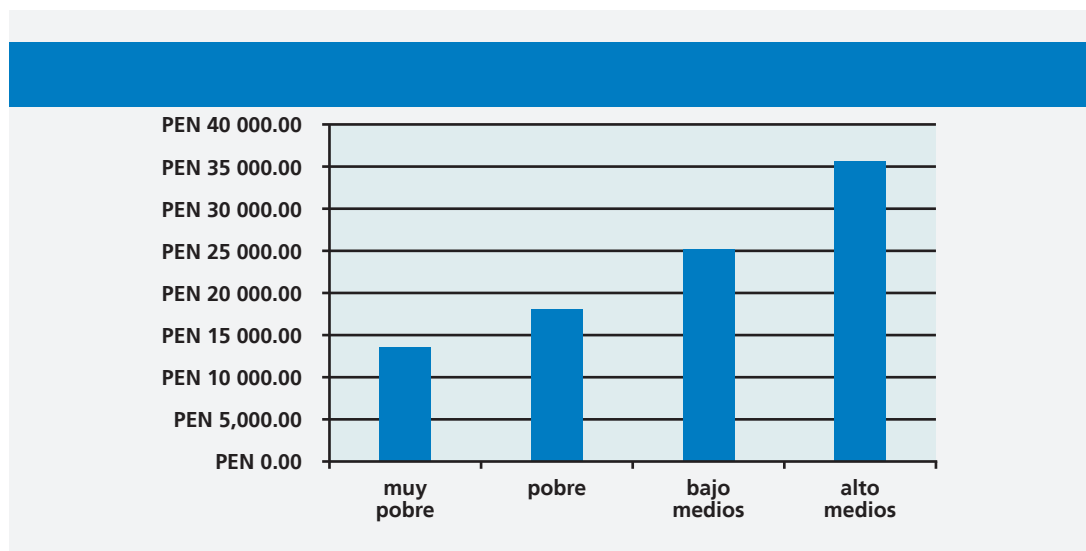
Los alimentos básicos que figuran en el gráfico anterior consisten en arroz, papas y pan. Otros alimentos están incluidos entre los artículos no básicos. Las familias de esta zona tienen una dieta relativamente diversa que consiste principalmente en carbohidratos, pero también en proteínas de origen animal (pollo, pescado, carne de res), verduras (camotes, papas, yuca, tomates, cebollas, etc.) y frutas de la estación.



La calidad de la dieta de las personas que viven en la zona de medios de vida mejora ligeramente con el nivel económico. El gráfico de barras anterior muestra las fuentes de calorías por tipo de alimento. Más del 40% de los alimentos consumidos por las familias consiste en granos, por ejemplo, arroz, pan, maíz, trigo, avena, etc. Del total de alimentos comprados, las familias muy pobres reciben aproximadamente el 40% del requerimiento anual de energía alimentaria de los granos, mientras que el grupo medio alto recibe casi la mitad. El aceite representa el 8-9% de las calorías anuales de todas las familias. El azúcar, que se utiliza en jugos y aguas saborizadas, constituye el 10 al 13% de las necesidades energéticas anuales de las familias. La proteína animal, es decir pollo, pescado y carne de res, aumenta ligeramente según el grupo económico. Del mismo modo, las frutas y verduras cambian muy poco en todos los grupos económicos. La razón por la que los muy pobres consumen 2% más que los pobres y el grupo medio bajo se debe a la cantidad de papas que comen. La categoría 'Otros' incluye leche evaporada y comida de restaurantes.

Fuentes de ingresos en efectivo

El gráfico de la derecha muestra el punto medio del rango de ingresos en soles (S/) para los diferentes grupos económicos en el año de referencia. Dado que las fuentes de ingresos en las comunidades urbanas suelen variar mucho, es difícil determinar con precisión la actividad laboral exacta de cada familia. Por lo tanto, el gráfico muestra los ingresos totales en efectivo en lugar de dividirlos entre sus diversas fuentes.



El gráfico presenta los ingresos totales anuales en efectivo en soles para los hogares de la zona de medios de vida.

TABLA RESUMEN DE INGRESOS en soles (S/)				
Grupo económico	Muy pobre	Pobre	Medio bajo	Medio alto
Ingreso anual por familia ³	11 000 – 15 000	>15 000 – 21 000	>21 000 – 31 000	>31 000 – 40 000

La mayoría de las familias muy pobres tienen dos perceptores de ingresos, pero el trabajo que realizan ni es permanente ni está disponible durante todo el año. Es posible que trabajen durante tres semanas y luego estén sin trabajo durante varios días. El tipo de trabajo que realizan se paga diariamente o es alguna forma de comercio a pequeña escala. En promedio, los hogares muy pobres ganan entre S/11 000 a 15 000 anuales o aproximadamente S/900 a 1250 mensuales. Este es el ingreso combinado de dos miembros de la familia.

Las familias pobres ganan ligeramente más, aproximadamente de S/15 000 a 21 000 anuales. Al igual que las familias muy pobres, tienen al menos dos perceptores de ingresos. La principal diferencia entre los muy pobres y los pobres es el tipo de trabajo y el período en el que encuentran oportunidades. Ganan dinero de una variedad de fuentes, pero las fuentes ni son permanentes ni están disponibles con determinado grado de frecuencia. Por ejemplo, un miembro de la familia trabaja desde casa vendiendo mercancías en su bodega, mientras que el otro trabaja a diario como mototaxista. Puede ser que el segundo miembro trabaje como taxista solo unos pocos meses al año y que trabaje en construcción o como electricista los meses restantes.

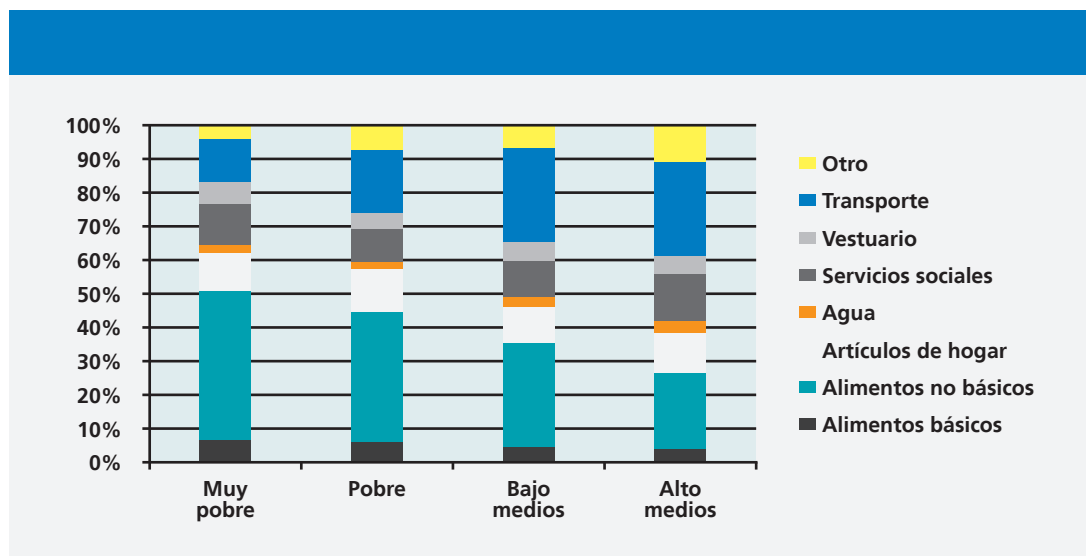
Las familias en los grupos económicos medio bajo y medio alto tienen más seguridad financiera que las familias más pobres mencionadas anteriormente. Uno o más de los miembros de la familia tiene una fuente fija de ingresos, como profesores, enfermeros, artesanos u otro tipo de empleo profesional. La principal diferencia entre estos dos grupos económicos es la cantidad de dinero que ganan en sus empleos asalariados. Esta diferencia es el resultado del puesto que ocupan y el nivel que han alcanzado en su profesión. Otra diferencia entre los dos grupos es el número de profesionales asalariados en la familia. La familia media alta puede tener dos profesionales asalariados, mientras que la familia media baja puede tener solo uno.

Patrones de gasto

El gráfico representa patrones de gasto para el año de referencia de agosto del 2014 a julio del 2015. Mientras que el gasto total aumenta con la situación económica, el desglose de gastos por porcentaje que aparece en este gráfico muestra el monto relativo de ingresos gastados en distintas categorías.

Los alimentos representan la mayor proporción del gasto de las familias muy pobres y pobres, alrededor del 50% y 45% respectivamente. Las familias en los grupos medio bajo y medio alto asignan más o menos el 36% y 25% de sus gastos anuales respectivos a los alimentos. La tendencia es consistente con muchas comunidades de todo el mundo, en las que el porcentaje del gasto anual en alimentos disminuye a medida que mejora la situación económica.

³ El tipo de cambio promedio durante el año de referencia de agosto del 2014 a julio del 2015 fue de US\$ 1 = S/ 3.1299.



En cuanto a artículos para el hogar, ropa y agua, las proporciones que las familias contribuyen a estos artículos son relativamente similares.

El transporte es un gasto asociado con la situación económica. La mayoría de los salarios más altos se encuentran en Lima y, por lo tanto, el costo de desplazarse diariamente para las familias en los grupos medio bajo y medio alto se refleja aquí. Las familias muy pobres y pobres rara vez encuentran oportunidades de ingresos fuera de su área inmediata, debido a que el costo del transporte asociado con desplazarse hacia y desde la ciudad generalmente sobrepasa el ingreso obtenido.

Los servicios sociales incluyen los costos asociados con la educación, así como los gastos médicos. Útiles escolares, fotocopias, materiales y uniformes constituyen la mayor parte de este gasto. Como la mayoría de las familias tiene seguro SIS o EsSalud, los costos médicos incluyen típicamente los productos farmacéuticos que no están disponibles en las clínicas.

Otros gastos incluyen crédito para teléfono celular, cable, Internet, alimentos y suministros para mascotas, alcohol, tabaco y artículos de entretenimiento tales como los DVD.

Peligros

La activación de las quebradas en temporada de lluvias y los deslizamientos de tierra asociados a estas son el principal peligro que afecta a la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac sobre una base anual. El paisaje árido y rocoso de la zona es vulnerable a las precipitaciones más leves, que a menudo aflojan las rocas expuestas y resultan en deslizamientos de tierra. Los deslizamientos de tierra varían en tamaño y área dañada, pero la mayoría afecta un área geográfica pequeña. La expectativa de una temporada de El Niño más fuerte de lo normal, lleva a suponer que los huaycos y deslizamientos serán más

frecuentes y las áreas dañadas serán mayores este año. Los huaycos y deslizamientos de tierra destruyen la infraestructura y en algunos casos causan muertes. Existen una serie de peligros indirectos que afectan a los residentes de la zona más allá de la zona de impacto de los huaycos y deslizamientos.

Las obstrucciones de pistas y carreteras causadas por escombros dejados por los huaycos y deslizamientos son un ejemplo de los peligros indirectos antes mencionados. La Carretera Central corta por el centro a la zona y sirve como la arteria principal para el transporte de bienes y servicios. Se tarda varios días en limpiar los escombros de los deslizamientos más pequeños y varias semanas en el caso de los más grandes. Las repercusiones son muchas, desde ingresos perdidos a causa de la imposibilidad de llegar a Lima hasta el encarecimiento de los alimentos y los productos básicos.

El aumento de precios de los alimentos y los productos básicos puede ser problemático para todos en la zona de medios de vida y en toda la región. La obstrucción prolongada de la carretera significa la interrupción del flujo normal de los productos básicos. Durante el periodo de limpieza, las familias dependen de las reservas de alimentos y productos básicos disponibles en el mercado y las bodegas locales. A medida que los productos comienzan a escasear, los vendedores aumentan el precio, lo que tiene un impacto sobre las familias más pobres que tienen un presupuesto ajustado.

Existe un número de peligros periódicos que afectan a la población de la zona con menor frecuencia. Uno de estos peligros es la nevada excesiva en la sierra central. De manera similar a los huaycos y deslizamientos de tierra dentro de la zona, el exceso de nieve obstruye el flujo comercial de productos y resulta en un aumento temporal de los precios de los alimentos. Otro peligro periódico es la contaminación del río Rímac y la mayor presencia de infecciones basadas en vectores, como las enfermedades gastrointestinales y el dengue.

Estrategias de respuesta

Las familias utilizan una serie de estrategias en un intento por hacer frente a los peligros.

Para las familias muy pobres y pobres incluyen:

Aumentar los trabajos ocasionales: esta estrategia es difícil de realizar puesto que en años normales ya es difícil conseguir opciones de trabajo. Más miembros de las familias buscarán trabajo y trabajarán más horas y más días. Esta es la manera principal por la que las familias más pobres pueden acceder a ingresos adicionales, pero es una opción limitada.

Reducir los gastos y comprar alimentos más baratos: las familias muy pobres y pobres también pueden responder a los peligros reduciendo los gastos en bienes esenciales y no esenciales. En vez de gastar en sus artículos preferidos, los cambian por otros menos costosos y de menor calidad. Por ejemplo, en lugar de comprar pollo compran más huevos o dejan de comprar frijoles blancos y compran lentejas.

Pedir crédito en las bodegas locales: una estrategia común para las familias más pobres es pedir crédito en las bodegas locales. En muchos casos, las familias solicitan crédito en más de una bodega hasta que pueden pagar a sus acreedores.

Depender de las cocinas comunitarias: esta fue una de las estrategias más comunes identificadas durante la evaluación. Inmediatamente después de un desastre, los vecinos juntan sus alimentos y otros recursos para cocinar para los pobres.

Las estrategias de adaptación de las **familias de ingresos medios** incluyen:

Pedir préstamos a miembros de familia: en tiempos de estrés económico las familias piden préstamos a otros miembros de la familia.

Utilizar los ahorros o reservas de alimentos: algunas familias de grupos económicos medio bajo y medio alto tienen cuentas bancarias a las que recurren en caso de necesidad. Aquellas que son dueñas de bodegas o tiendas pequeñas utilizan las reservas de alimentos para superar los momentos difíciles.

Reducir el gasto en artículos no esenciales/comprar alimentos más baratos: como sus vecinos más pobres, las familias medias reducen el gasto en artículos no esenciales o conservan sus recursos. También compran alimentos más baratos temporalmente.

Implicaciones del programa

Las implicaciones a largo plazo del programa propuestas a continuación incluyen las que fueron destacadas por los entrevistados de los diversos grupos económicos y las realizadas por el equipo de evaluación tras una exhaustiva discusión y observaciones en el campo. Todas estas sugerencias requieren más estudios detallados de viabilidad.

Surgieron varias prioridades de desarrollo (aunque cada grupo económico clasificó las prioridades en un orden diferente).

Mejor infraestructura comunitaria: muchas de las comunidades entrevistadas solicitaron un mayor enfoque en proyectos de infraestructura local, específicamente mejores instalaciones de agua y saneamiento, y mejores carreteras.

Fortalecer la capacidad de los líderes locales para influir sobre el proceso de desarrollo: varios grupos económicos solicitaron capacitación en cómo pueden contribuir al desarrollo de sus propias comunidades. Están interesados en saber a qué recursos podrían acceder y cómo comprometer a los distintos niveles de gobierno a financiar proyectos.

Aplicar leyes para reducir el asentamiento en áreas muy vulnerables: a medida que la población crece, las personas buscan construir nuevas viviendas en terrenos vacíos en la parte alta de las quebradas. Los terrenos están vacíos principalmente porque el riesgo de deslizamientos es mayor. Las familias que viven debajo de estos terrenos temen que la construcción en ellos aumentará la inestabilidad del suelo. El aumento del riesgo de

deslizamientos de tierra significa que las casas en las partes bajas de la quebrada sufrirán el impacto de los deslizamientos de tierra y los desechos de construcción de las nuevas casas.

Emplear a la mano de obra local en proyectos comunitarios de prevención de riesgo: es necesario implementar una serie de proyectos de prevención de riesgos en la zona para minimizar el daño de los deslizamientos de tierra. Entre ellos se incluye la limpieza de drenajes, estructuras de prevención de la erosión y muros de contención. Las comunidades quieren ofrecer oportunidades de ingresos a los hogares más pobres a la vez que construyen estructuras de prevención de riesgos que son muy necesarias.

PERFILES DE MEDIOS DE VIDA PERIURBANA DE PIURA (PUP)

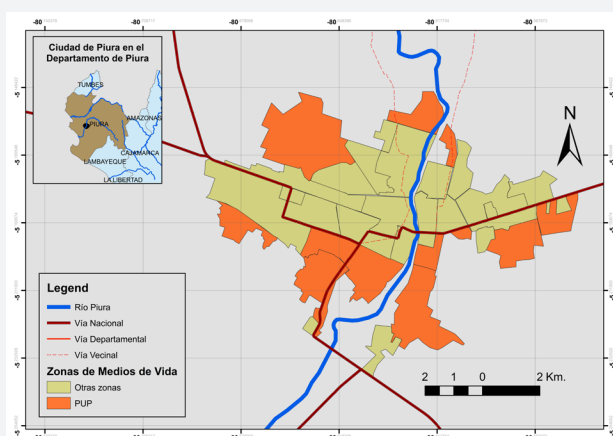
Octubre de 2015⁴

Descripción de la zona

Piura es el nombre de un departamento, una provincia y un distrito ubicados en el norte del Perú. El departamento consta de ocho provincias y 64 distritos. La ciudad de Piura es la capital del departamento y es la tercera ciudad más grande del país con de cerca de 450 000 habitantes.

La Zona de Medios de Vida Periurbana de Piura consiste en las zonas periféricas que rodean a la gran Piura. Los límites administrativos de la zona de medios de vida están constituidos por segmentos de tres distritos diferentes: Piura, Castilla y 26 de octubre. En el distrito de Piura, solo un vecindario (asentamiento humano), Las Algarrobinas, está incluido en la zona de medios de vida. El distrito de Castilla está ubicado en la margen oriental del río Piura y tiene casi una docena de asentamientos humanos dentro del ámbito de la zona de medios de vida estudiada, mientras que 26 de Octubre, ubicado al sur y al oeste de la ciudad de Piura, tiene un menor número de asentamientos humanos en la zona de medios de vida.

Plano de la ciudad de Piura. Zonas de medios de vida.



⁴ El trabajo de campo para el perfil actual se llevó a cabo en setiembre del 2015. La información presentada en este perfil se refiere al año de referencia, que comenzó en setiembre del 2014 y terminó en agosto del 2015. Siempre que no se den cambios fundamentales y rápidos en la economía, la información incluida en este perfil debe seguir siendo válida durante aproximadamente cinco años (es decir, hasta 2020). Todos los precios mencionados en el documento son para el año de referencia.

Todos los asentamientos humanos ubicados en esta zona de medios de vida están situados en las zonas periféricas de los distritos. Estas zonas suelen ser más pobres que otras partes del área metropolitana de Piura. Las comunidades más antiguas tienen acceso a servicios básicos como agua, electricidad y saneamiento, sin embargo, a muchos de los asentamientos más recientes les falta uno o más de estos servicios. Algunos de los asentamientos más recientes están en zonas que son vulnerables a inundaciones, lo que causa que sea problemático para los gobiernos locales el invertir en servicios públicos.

Dado el paisaje urbano, la zona no tiene muchas características geográficas distintivas además del río Piura. El río Piura se origina en la sierra andina hacia el este y desemboca en el océano Pacífico al oeste. El río rara vez se utiliza como fuente de medios de vida, pero es un peligro potencial si se desborda o si interrumpe las rutas comerciales y de transporte.

Piura está bien conectada a otras áreas de la región con un aeropuerto regional y una red consolidada de infraestructura de transporte terrestre. Tres carreteras enlazan a la ciudad de Piura⁵ con otras partes del país. La más importante es la Carretera Panamericana, que une Piura con Lima, la capital peruana, y con Ecuador. La carretera que va a Paita une a la ciudad de Piura con el puerto más importante del norte peruano (el segundo más grande del Perú), y la carretera que va hacia el este conecta a la ciudad con la sierra andina. El aeropuerto Capitán FAP Guillermo Concha Iberico conecta a la región Piura con Lima, Cusco y Arequipa. La zona de medios de vida está enlazada al área metropolitana de Piura a través de carreteras pavimentadas, pero las carreteras al interior de la zona son en su mayoría caminos de tierra.

El clima de Piura es semidesértico y tropical, con temperaturas que oscilan entre 29 a 31 °C. La precipitación media anual varía entre 300 a 500 mm, con una temporada de lluvias principal de enero a marzo.

La economía de la ciudad de Piura y en consecuencia de la zona de medios de vida periurbana de Piura, está influenciada por una serie de industrias dentro y alrededor del área inmediata. Las empresas agroindustriales ubicadas al este de la ciudad ofrecen empleos a algunos de los residentes de la zona. La cadena de valor agroindustrial más amplia brinda oportunidades de empleo tanto en las explotaciones agrícolas como fuera de ellas. La proximidad de Piura a la frontera con Ecuador y con el segundo puerto más grande del Perú la convierte en un importante centro comercial. Las actividades comerciales formales e informales proporcionan oportunidades de ingresos durante todo el año a muchas familias de la zona de medios de vida, tanto dentro como fuera de los límites de la zona. El sector del transporte es otra importante fuente de ingresos para muchos en la zona de medios de vida. La demanda de servicios de transporte urbano es atendida por familias que operan mototaxis y autobuses, y proporciona un flujo relativamente constante de ingresos durante todo el año. Piura también ha visto un auge de la construcción en los últimos años. Aunque el número de proyectos nuevos ha disminuido ligeramente, muchas familias en todo Piura se han beneficiado de la demanda de mano de obra calificada y no calificada. En la zona de medios de vida las ventas representan una de las principales fuentes de ingresos.

⁵ Fuente: Mapa Vial de Piura N ° 20 - Ministerio de Transportes y Comunicaciones.

Piura también es sede de universidades y escuelas técnicas que atraen a estudiantes y profesores de la zona inmediata y más allá de ella. La mayor parte de la población de la zona de medios de vida ha completado la educación secundaria y solo una minoría abandonó la escuela sin terminar sus estudios. Las universidades o escuelas técnicas están disponibles para las familias con mayor nivel económico o aquellas que pueden afrontar los costos de que sus hijos estudien en vez de que participen en la fuerza laboral.

Mercados

La ciudad de Piura es el centro de comercio del norte del Perú. El área que la rodea es rica en recursos naturales, incluyendo tierras agrícolas, pesca, minería y petróleo. Las inversiones internas y externas en los recursos de Piura han dado lugar al rápido desarrollo y expansión de la ciudad. Como resultado, las familias y las empresas al interior de la Zona de Medios de Vida Periurbana de Piura se han beneficiado indirectamente del crecimiento de la ciudad a través de un mayor acceso a servicios, transporte y comercio.

Existen algunos mercados principales en la zona de medios de vida: el Mercado Central, el Mercado Castilla y el Mercado Mayorista Las Capullanas. También hay algunos mercados más pequeños que los residentes de la zona frecuentan: los mercados zonales Santa Rosa, San José y San Martín. El Mercado Central da servicio a los tres distritos (Piura, Castilla y 26 de Octubre). Una serie de rutas de transporte público pasa cerca de las zonas comerciales que rodean el Mercado Central. Durante la temporada de lluvias este mercado tiende a inundarse y debe ser cerrado temporalmente. El Mercado Castilla abastece principalmente a la población de su distrito, pero, al igual que en el caso del Mercado Central, varias rutas de transporte público dan servicio a las tiendas cercanas en las inmediaciones del mercado. El mercado está ubicado en una parte antigua del distrito donde el riesgo de inundación es medio. El mercado Las Capullanas tiene infraestructura más moderna con puestos modernos y refrigeración, pero la población de la zona no lo aprovecha. Los mercados más pequeños también están ubicados en zonas con riesgo de inundación relativamente bajo, pero debido a su tamaño no siempre cuentan con los productos básicos. Además, las pistas que conducen a los mercados más pequeños son de tierra y las opciones de transporte son limitadas, haciendo que el acceso sea difícil para las familias que viven fuera del área.

El acceso a los mercados físicos puede ser problemático durante la temporada de lluvias (enero a marzo) especialmente para los distritos 26 de Octubre y Castilla. Muchos de los asentamientos más nuevos tienen opciones de transporte más limitadas que los más antiguos, y por lo tanto es necesario recorrer mayores distancias para llegar a los mercados grandes. Las familias más pobres suelen comprar todo lo que pueden en pequeñas tiendas o bodegas de barrio a precios ligeramente elevados.

Los principales alimentos básicos que se compran en la zona son arroz, papas y pan. El arroz es producido en la región de Piura y demás zonas cercanas (específicamente en los siguientes distritos: Morropón, Valle del Bajo Piura, Valle del Chira y Valle de Lambayeque) y transportado a los mercados más grandes mencionados anteriormente.

En estos mercados el arroz es comprado por los consumidores o por minoristas a menor escala. El precio del arroz varía poco durante el año. Esto se debe principalmente a que la oferta general en el Perú y, específicamente, en el norte del país es adecuada. El norte del Perú es también conocido como el centro arrocero del país. El arroz se suele cultivar una temporada por año desde marzo hasta mayo. Las papas se producen durante todo el año en las regiones de La Libertad y Cajamarca. Al igual que el arroz, los comerciantes llevan las papas a los mercados mayoristas más grandes para su venta. El pan es producido localmente, pero el trigo utilizado para hacer el pan es suministrado por Alicorp o alguna de sus empresas asociadas.

El pescado, pollo y una amplia variedad de frijoles son otros alimentos importantes adquiridos por la mayoría de las familias de la zona de medios de vida. La mayor parte del pescado procede de Paita y Sechura, en la región Piura. El pollo proviene de granjas avícolas industriales ubicadas en Sullana, mientras que los frijoles son traídos de los valles del Bajo Piura y Chira.

La mayor parte de las oportunidades de empleo se encuentran en la zona urbanizada de Piura. Allí es donde están ubicadas muchas oficinas administrativas, empresas y centros de abastecimiento. En el distrito de Castilla las empresas agroexportadoras como Ecoacuícola, Pedregal, Camposol, Arantxa y La Pradera, ofrecen una gama de opciones de empleo. Un porcentaje menor de las familias encuentran oportunidades laborales fuera de los límites urbanos y periurbanos en el valle de Medio Piura, empleados en el sector agroindustrial como trabajadores agrícolas. La inversión extranjera en las áreas agrícolas al este de Piura ha crecido desde el año 2008, específicamente para la producción de uvas y pimientos. La demanda de mano de obra para estas grandes explotaciones es enorme, proporcionando oportunidades de empleo durante casi todo el año. Dentro de los asentamientos humanos existen pocas oportunidades fuera del autoempleo (dueños de bodegas, mototaxistas, venta de alimentos preparados, etc.) y el trabajo doméstico. Pocas familias tienen miembros que trabajan en Lima o en otros países.

Acceso a servicios

Agua

Muchas familias ubicadas en los barrios más antiguos de la zona de medios de vida están conectadas a una red de agua. Las familias conectadas pagan una pequeña cuota mensual (aproximadamente S/20) por el servicio. Para los hogares que no están conectados y las familias que viven en los asentamientos más nuevos, hay dos opciones principales. La primera es comprar agua a vendedores en bidones de 20 litros. Los vendedores se movilizan alrededor de los barrios vendiendo agua desde sus motofurgones o mototriciclos modificados a los que les ha adaptado un tanque. La segunda opción, menos común, es comprar agua de aquellos que tienen una conexión ilegal. En este caso, una familia con mayores recursos soborna a un empleado de una empresa proveedora de agua para que desvíe un tubo subterráneo hacia su casa. El dueño de casa luego vende el agua a su vecino a un precio similar al que cobran los vendedores motorizados.

Saneamiento

En los barrios más antiguos, la empresa de servicios públicos EPS Grau proporciona a las familias servicios de saneamiento por un precio mensual. En los barrios más nuevos, donde EPS Grau no opera, las familias cavan pozas sépticas subterráneas para deshacerse de sus residuos. La recolección e eliminación de la basura difiere entre unas áreas y otras de la zona de medios de vida. En algunas áreas las municipalidades ofrecen servicios y recogen la basura una a tres veces por semana. Cuando el servicio público no está disponible, las familias pagan a un reciclador para que se lleve la basura o la queman.

Salud

La mayoría de las familias de la zona de medios de vida tiene acceso a servicios de salud pública a través de los programas SIS o EsSalud. A pesar de que la cobertura de salud es gratuita, algunas de las familias más pobres no utilizan el servicio porque desconocen sus beneficios. Las familias que cuentan con recursos financieros pueden ver a médicos privados además de utilizar el servicio público.

Electricidad

Todos los hogares de la zona de medios de vida tienen electricidad, ya sea formal o informalmente. Aquellas familias que no tienen el servicio formal pagan a un vecino para que les proporcione una conexión ilegal. Las familias abonan en promedio S/25 a 35 mensuales.

Educación

Existen escuelas públicas de educación primaria y secundaria dentro de la mayor parte de las comunidades más antiguas, pero en los barrios más nuevos los niños tienen que caminar hasta las escuelas públicas más cercanas al lugar donde viven. Las familias con mayores recursos pueden enviar a sus hijos a instituciones privadas fuera de la zona de medios de vida.

Comunicación

La mayoría de las familias más pobres tienen por lo menos un teléfono móvil prepago. En promedio compran recargas cada 15 días por un mínimo de S/3. La mayoría utiliza su teléfono solo para recibir llamadas, que no cuesta, y solo hace llamadas en caso de emergencia. Las familias con mayores recursos están inscritas en planes mensuales.

Línea de tiempo y año de referencia

La evaluación de referencia se refiere a un período específico de tiempo llamado el año de referencia. En la zona de medios de vida periurbana de Piura el año de referencia fue el período de 12 meses anterior a la evaluación; es decir de setiembre del 2014 a agosto del 2015. Toda la información en este perfil fue recolectada durante este período de 12 meses.

Año	Rango	Eventos críticos
2015	2	Hubo una serie de obstáculos que dificultaron el acceso de las familias a dinero en efectivo, incluyendo la falta de lluvias/cosecha en el sector agrícola y el estancamiento del sector de la construcción. Ambos resultaron en una falta de oportunidades de empleo a nivel familiar. Los precios de los alimentos también aumentaron ligeramente durante el 2015 con respecto al año anterior. Además, hubo un aumento en la delincuencia y un brote de dengue durante la temporada de lluvias.
2014	3	La continuación del auge de la construcción ofreció oportunidades de trabajo dentro y fuera de la zona de medios de vida. La creación de una ruta de transporte interdistrital aumentó el acceso a los centros comerciales. La continuación de la remodelación del Mercado Central de Piura dio como resultado el desalojo de vendedores y puestos, obligándolos a vender sus productos en otros lugares. Los precios de los alimentos también aumentaron ligeramente durante el 2014 con respecto al año anterior.
2013	3	El auge de la construcción ofreció oportunidades de trabajo calificado y no calificado. La remodelación del Mercado Central de Piura dio como resultado el desalojo de vendedores y puestos, obligándolos a vender sus productos en otros lugares.
2012	2/3	Las lluvias excesivas afectaron los sectores agrícola, ganadero, salud y vivienda. Las inundaciones dañaron casas y bloquearon el acceso a los servicios básicos. Aumento de casos de dengue y enfermedades intestinales asociadas al agua sucia. La cadena comercial de venta al por mayor Makro abrió en Piura, ofreciendo puestos de trabajo, pero también dejando a los mayoristas a menor escala fuera del negocio.
2011	3	Un fuerte aumento en el sector de la construcción estimuló la economía local y proporcionó oportunidades de trabajo calificado y no calificado.

Legenda:

5 = Año excelente para la seguridad alimentaria familiar (debido a los buenos salarios, buenos precios, buen rendimiento de los cultivos, etc.).

4 = Buen año o año superior al promedio para la seguridad alimentaria familiar.

3 = Año promedio para la seguridad alimentaria familiar.

2 = Año inferior al promedio para la seguridad alimentaria familiar.

1 = Mal año para la seguridad alimentaria familiar.

Durante las entrevistas con los líderes de la comunidad, se pidió a los informantes clave que clasificaran los últimos cinco años en términos de acceso a alimentos de manera que 1 indicase un mal año y 5 un año excelente. La tabla de arriba resume las respuestas de los líderes de la comunidad. Durante el año de referencia hubo una escasez de oportunidades de empleo, tanto en el sector de la construcción como en el sector agrícola. Muchas familias de la zona dependen de oportunidades formales e informales de empleo asociadas a uno o más de los sectores antes mencionados. Además, los precios de los alimentos básicos aumentaron ligeramente a partir del 2014, incrementando el estrés financiero a nivel familiar.

Calendario estacional para el año de referencia

Aunque la estacionalidad no es tan importante como lo es en las zonas de medios de vida rurales, hay diferencias en la Zona de Medios de Vida Periurbana de Piura que merecen ser resaltadas, específicamente la temporada de lluvias. La temporada de lluvias comienza normalmente en enero y continúa hasta finales de marzo. La lluvia causa una serie de repercusiones en la zona de medios de vida, que incluyen: inundaciones, disponibilidad de oportunidades de trabajo agrícola, menor acceso a servicios y enfermedades. Las inundaciones pueden tener el mayor impacto en los hogares de la zona de medios de vida. Muchos de los barrios no cuentan con

Los costos elevados de ciertos artículos se producen sobre una base anual. Los márgenes de aumento del precio del pollo, las frutas y las verduras son mayores que los del resto de los productos básicos comprados por las familias de la zona. El incremento de precio del pollo, las frutas y las verduras se atribuye a la oferta/demanda de estos productos. Por ejemplo, en el caso del pollo, la demanda aumenta significativamente durante Navidad, las vacaciones de mayo y Fiestas Patrias en julio, provocando un aumento de los precios. En el caso de las frutas y verduras, el aumento de precios es principalmente estacional. Los precios están influenciados por el período de cosecha cuando hay una abundancia de productos en el mercado y por los períodos anteriores a la cosecha cuando las existencias son por lo general bajas.

Los gastos en electricidad y agua aumentan ligeramente durante ciertos períodos específicos del año. En el caso de la electricidad, el incremento del gasto se correlaciona con los períodos en que los estudiantes están en vacaciones escolares y están en casa. El gasto en agua aumenta durante los meses de verano de diciembre a marzo cuando las temperaturas superan los 32°C y los miembros de la familia se duchan con más frecuencia para mantenerse frescos. El aumento de baños y uso de agua se traduce directamente en la cantidad de agua que las familias compran.

Capital de medios de vida

Natural

El entorno urbano de la zona de medios de vida periurbana de Piura está limitado. El río Piura no proporciona muchas oportunidades de medios de vida, especialmente cuando el río está lleno de agua. Durante la temporada seca, algunas familias aprovechan la arena del lecho del río para fines comerciales y no comerciales de construcción. Aunque las zonas agrícolas están ubicadas fuera de los límites de la zona de medios de vida, sí ofrecen oportunidades de medios de vida para muchas familias.

Humano

El capital humano, especialmente la capacidad de trabajo doméstico es importante. La mayoría de las familias de la zona de medios de vida tienen dos perceptores de ingresos. La cantidad que gana cada miembro varía según el nivel de educación, sus habilidades y el tipo de trabajo que encuentran. Los miembros de la familia que tienen mejor educación o tienen un conjunto de habilidades específicas pueden encontrar trabajos mejor pagados, por lo general en el centro urbano de Piura o Castilla.

Físico

El capital físico es importante en la zona de medios de vida, especialmente para las familias que dependen de oportunidades de autoempleo. Los recursos físicos tales como mototaxis, herramientas, artículos de cocina, etc., son recursos clave para las familias que se dedican a actividades específicas. Los mototaxis son comunes dentro de la zona de medios de vida y existe una diferencia económica entre las familias que son dueñas de su propio

mototaxi y aquellas que alquilan uno. Los carpinteros, albañiles, gasfiteros, electricistas y otros trabajadores calificados necesitan herramientas para realizar sus actividades laborales. Muchas familias dirigidas por mujeres preparan y venden alimentos durante todo el año y sus ollas, sartenes e incluso la cocina son activos físicos importantes para sus medios de vida. Además, algunas familias utilizan parte de sus casas como tiendas (mini bodegas).

También hay ciertos activos físicos que son compartidos por las familias de la zona de medios de vida, tales como: sistemas de agua y saneamiento (formales e informales), escuelas, puestos de salud, puentes y carreteras.

Social





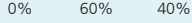
El capital social dentro de la zona de medios de vida varía de una familia a otra y depende de su participación en la comunidad. Algunas familias están involucradas en organizaciones religiosas o participan en el sector de la sociedad civil (organizaciones vecinales, voluntarios comunitarios/gubernamentales, Defensa Civil). Otros participan en asociaciones relacionadas a su actividad económica, como los grupos de mototaxistas. En general, la mayoría de las familias tienen capital social con miembros de la familia, vecinos y amigos. En tiempos de necesidad, así como en momentos de celebración, las familias dependen de su red social.

Financiero

Hay una serie de servicios financieros que las familias aprovechan durante el año. Uno de los más importantes es el crédito recibido en las tiendas de barrio o bodegas. Para muchas de las familias más pobres, la frecuencia en que reciben ingresos en efectivo es errática, mientras que su demanda de alimentos y productos básicos es constante y regular. Esto se debe a que los salarios obtenidos de las oportunidades de empleo más estables, es decir, la agricultura y la construcción, no es suficiente para vivir y cubrir los costos de transporte para llegar a donde se encuentra el trabajo. Muchas familias dependen de las bodegas de barrio para satisfacer sus necesidades alimenticias y no alimenticias cuando los ingresos son escasos. Reciben artículos a crédito y pagan a las bodegas cuando tienen dinero disponible (por lo general sin intereses). Los miembros de la familia, vecinos y amigos también se prestan dinero en efectivo mutuamente en tiempos de necesidad, también sin intereses.

El trabajo agrícola y de construcción es relativamente constante durante todo el año, proporcionando oportunidades de ingresos a los trabajadores más pobres no calificados que viven más cerca de las zonas donde se encuentran estos trabajos.

Distribución de la riqueza

Descripciones de los grupos económicos					
		% de familias	Tamaño	Tipos de AIG actividades generadoras de ingresos	Ingreso mensual (PEN)
Muy pobre		35 - 40%	4 a 6	Trabajo inestable, poco frecuente, con bajos ingresos: recicladores, trabajo doméstico, mano de obra no calificada, comercio a pequeña escala.	650 - 850
Pobre		35 - 45%	4 a 6	Trabajo estacional / temporal con bajos ingresos: mototaxista (alquilada) pequeñas bodegas mano de obra calificada, empleados agroindustriales.	875 - 1350
Medio		20 - 25%	4 a 6	Empleo relativamente estable: ingreso fijo o mensual, mano de obra calificada, bodegas medianas / grandes, moto-taxi o taxi (dueños), profesores, profesionales y técnicos, empleados públicos.	1375 - 1650
Acomodado		1 - 5%	3 a 5	Trabajo estable: Mayor nivel de habilidad o especialización, profesionales (ingenieros, enfermeras, abogados, administradores, contadores, etc.), propietario de vehículos de transporte, pequeños negocios, funcionarios del gobierno.	1675 +
					

Nota: todos los resultados son el punto medio de un rango.

El principal determinante de la riqueza en la Zona de Medios de Vida Periurbana de Piura es el tipo de trabajo que los miembros de la familia pueden encontrar. Por lo general, el tipo de trabajo que encuentran depende de su educación y/o del conjunto de habilidades de cada miembro de la familia que trabaja. Aquellos con una educación limitada y los que no tienen un conjunto de habilidades específicas obtienen empleos que son a menudo inestables (o temporales) y pagan poco. En el centro urbano de Piura hay oportunidades de trabajo no calificado mejor remunerado, pero los costos diarios del transporte para llegar de las zonas periféricas de Piura al centro sobrepasan el salario más alto obtenido. Por lo tanto, muchos miembros de las familias más pobres están limitados a los empleos que se encuentran dentro de la zona de medios de vida. Los miembros de la familia que tienen una mejor educación o están capacitados para realizar un oficio pueden encontrar salarios más altos, a menudo fuera de la zona de medios de vida.

Se realizó un ejercicio de desglose económico durante las entrevistas con líderes de la comunidad. Los resultados del ejercicio de desglose económico revelaron cuatro grupos económicos: las familias muy pobres (llamadas Grupo 1), las familias pobres (Grupo 2), las familias de ingreso medio (Grupo 3) y las familias acomodadas (Grupo 4). En las evaluaciones de referencia HEA típicas, los equipos realizan entrevistas individuales con líderes de la comunidad en todas las comunidades o barrios identificados para el estudio (generalmente 8 a 12 comunidades o barrios).

Durante el estudio en Piura, la logística y la movilización de la comunidad fue difícil, haciendo que fuera necesario que la mayor parte del trabajo se realizara durante la noche en vez de durante el día. Dada la precaria situación de seguridad en muchos de los barrios, el equipo reunió a las comunidades vecinas en un solo lugar durante esta parte del estudio. Esto dio como resultado cuatro grupos económicos en las ocho comunidades de la muestra estudiada.

Grupo 1, familias muy pobres: tienen aproximadamente dos perceptores de ingresos. Ambos perceptores de ingresos solo trabajan cuando pueden encontrar empleo, el que a menudo es temporal y paga muy poco. Uno de los miembros de la familia puede trabajar más días durante el año, por ejemplo, entre 5 y 7 días a la semana durante 10 a 12 meses al año. El segundo perceptor de ingresos trabaja con menos frecuencia, tal vez solo 2 a 3 días por semana. Los tipos de trabajo obtenidos por el grupo 1 varían en toda la zona de medios de vida, por ejemplo, pueden asumir una o más ocupaciones diferentes durante el año: trabajadores domésticos, asistentes de construcción, recolectores de materiales reciclados, palancas (mototaxistas que alquilan sus vehículos de otros), comerciantes a pequeña escala, lavadores de ropa, vendedores de alimentos preparados, etc.

La mayoría de las familias en el grupo 1 tienen entre 4 a 6 miembros; dos trabajadores y tres dependientes. Una minoría de las familias dentro de la categoría del grupo 1 son consideradas familias monoparentales (en su mayoría madres o abuelos). Estas familias están en el extremo inferior del rango de ingresos, pero a la vez son significativamente más pequeñas, generalmente tienen 2 a 3 miembros.

Grupo 2, familias pobres: son similares a sus vecinos muy pobres en cuanto a tamaño de la familia y número de perceptores de ingresos. La diferencia principal es que por lo menos uno de los perceptores de ingresos ha completado la educación secundaria y por lo tanto puede obtener empleos que pagan un poco más. Esto puede incluir a los propietarios de pequeñas empresas, los técnicos en el sector agroindustrial, los trabajadores calificados de la construcción, etc. Además de su trabajo normal, también participan en oportunidades secundarias de empleo como mototaxistas, dueños de bodegas pequeñas, etc. El segundo perceptor de ingresos encuentra empleo temporal con sueldos bajos durante todo el año.

El nivel de educación del grupo 3, las familias de ingreso medio, va desde educación secundaria hasta nivel universitario y/o técnico. El nivel de educación se correlaciona con el tipo de oportunidades de trabajo con sueldos más altos que están disponibles para ellos. En general, estas familias tienen dos perceptores de ingresos, ambos con empleos relativamente estables o autoempleo como conductores, propietarios de mototaxis, comerciantes, maestros artesanos, dueños de tiendas de tamaño mediano o grande, empresarios, etc. El principal perceptor de ingresos trabaja todo el año aproximadamente 5 a 7 días a la semana. El segundo perceptor de ingresos también trabaja los doce meses del año, de 4 a 6 días a la semana.

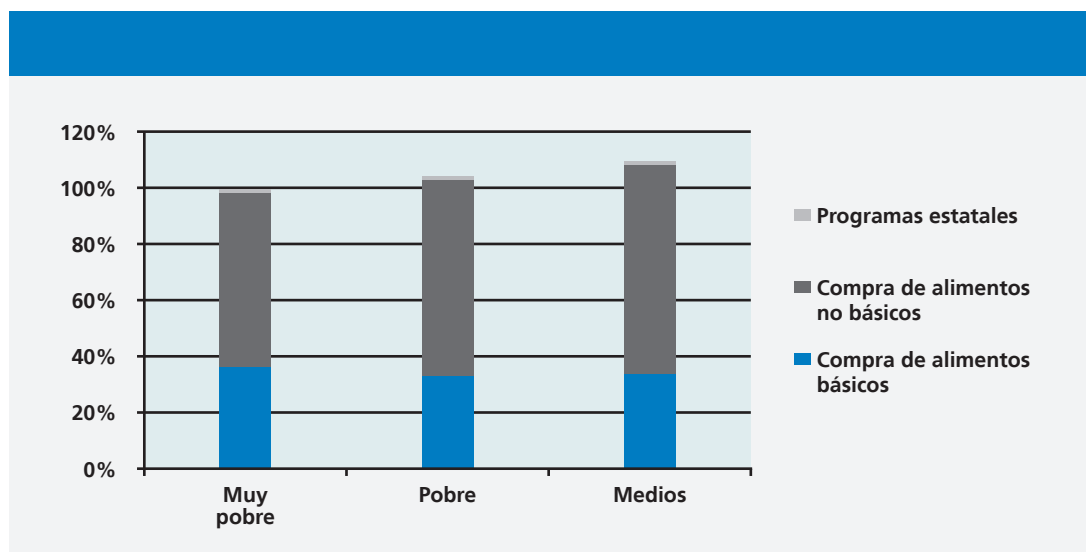
La mayoría de las familias en el grupo 4, las familias acomodadas, obtuvieron un título universitario o técnico, permitiéndoles acceder a oportunidades de empleo que pagan más. Casi todos los perceptores de ingresos trabajan fuera de la zona de medios de vida

en los centros comerciales de Piura y Castilla como profesionales (ingenieros, médicos, enfermeras, contadores, etc.), mientras que otros son dueños/choferes de autobuses o taxis, funcionarios públicos, dueños de micro-industrias, empresas más grandes, etc.

Fuentes de alimentos

El gráfico de la derecha presenta las fuentes de alimento para las familias de los diferentes grupos económicos en la zona de medios de vida para el período setiembre del 2014 a agosto del 2015. El alimento es presentado como un porcentaje de 2100 kcal por persona por día durante el período de 12 meses.

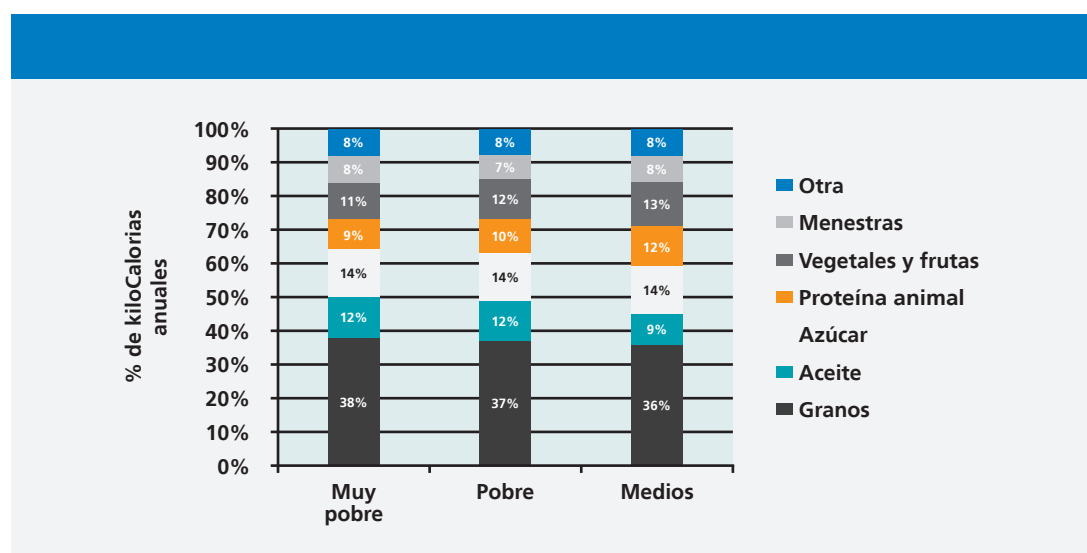
Todas las familias de la zona de medios de vida pueden acceder a 100% o más del requisito mínimo anual de alimentos. La mayoría de las familias en el estudio obtienen sus alimentos del Mercado Central de Piura o de los mercados más pequeños en sus distritos. Un pequeño porcentaje de los alimentos de las familias proviene de los programas de desayuno escolar.



En el gráfico el acceso a alimentos se expresa como un porcentaje de las necesidades mínimas de alimentación, tomado como un consumo promedio de energía alimentaria de 2100 kcal por persona por día.

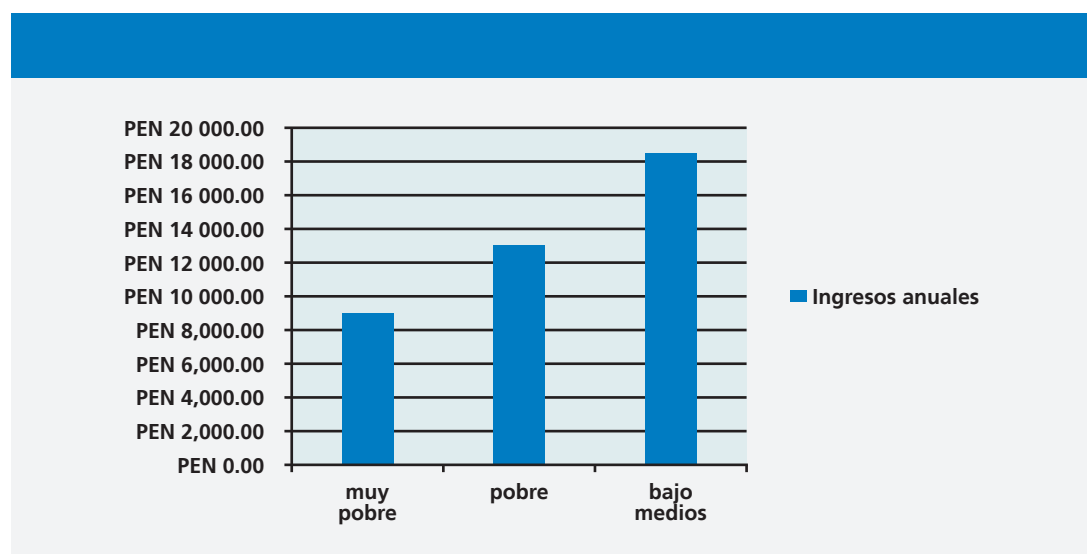
Los alimentos básicos consisten en arroz, papas y pan. Para los hogares muy pobres, el 35 a 40% de sus necesidades mínimas anuales de alimentación se deriva de la compra de alimentos básicos. Esto es un poco más que para las familias pobres y de ingreso medio. La razón de la diferencia puede atribuirse al costo de estos alimentos básicos en relación con otros alimentos comprados. El arroz llena el estómago y cuesta alrededor de S/2.5 por kilogramo. Es uno de los alimentos de menor costo en la dieta de un piurano. La compra de arroz es una manera barata de obtener las calorías diarias necesarias. Entre las compras de alimentos básicos hay diferencias en la calidad de los alimentos comprados por los diferentes grupos económicos de la zona. Las familias más ricas compran variedades de arroz y papas de mejor calidad.

Los alimentos no básicos consisten en una amplia variedad de productos. A medida que mejora la situación económica de las familias, aumenta el aporte de alimentos que no son de primera necesidad. Las familias que tienen mayores ingresos pueden satisfacer sus necesidades básicas y tener recursos suficientes para comprar alimentos de una mayor variedad y calidad para complementar la dieta básica.



Fuentes de ingresos en efectivo

El gráfico de la derecha muestra el punto medio del rango de ingresos en soles (S/) para los diferentes grupos económicos en el año de referencia. El gráfico muestra los ingresos como conjunto en lugar de desagregarlos en las diversas fuentes de ingresos. Esto se debe a que los tipos de ingresos en las comunidades urbanas por lo general varían en gran medida y es difícil proporcionar las fuentes exactas de ingresos para cada grupo económico.



El gráfico presenta los ingresos totales anuales en efectivo en soles peruanos para cada grupo económico de la zona de medios de vida.

TABLA RESUMEN DE INGRESOS en soles (S/)			
Grupo económico	Muy pobre	Pobre	Medio
Ingreso anual por familia ⁶	8 000 – 10 000	>10 000 – 16 000	>16 000 – 20 000

Los hogares muy pobres ganan entre S/8000 a 10 000 anuales o aproximadamente S/650 a 850 mensuales. Aquellos que ganan cerca del equivalente al extremo inferior del espectro ganan menos que el promedio nacional de S/750 mensuales. Dado que estas familias no tienen una fuente permanente de ingresos y a menudo solo encuentran oportunidades temporales de ingreso, su situación financiera es una lucha constante. Los trabajos para los que están calificados pagan muy poco y, por lo tanto, todo el dinero que ganan debe gastarse en financiar sus necesidades básicas.

Las familias pobres ganan un poco más, esto se debe a que uno o más de los miembros de la familia tienen la educación o las habilidades adecuadas para hacer un trabajo mejor remunerado. Además, el principal receptor de ingresos puede tener uno o más puestos de trabajo para complementar los ingresos familiares. El total de ingresos incluye la cantidad que el segundo receptor de ingresos aporta al hogar. Los hogares pobres ganan en promedio S/10 000 a 16 000 anuales o aproximadamente S/875 a 1350 mensuales.

Los hogares de ingresos medios ganan entre S/16 000 a 20 000 anuales o aproximadamente S/1375 a 1650 mensuales. Al igual que en los otros dos grupos económicos hay dos receptores de ingresos en la familia. Ambos tienen por lo general mejores niveles de educación o habilidades que les permiten encontrar trabajo fuera de la zona de medios de vida. La cantidad que pueden ganar mensualmente es suficiente para justificar el costo de desplazarse hasta el centro de la ciudad cinco a seis veces por semana.

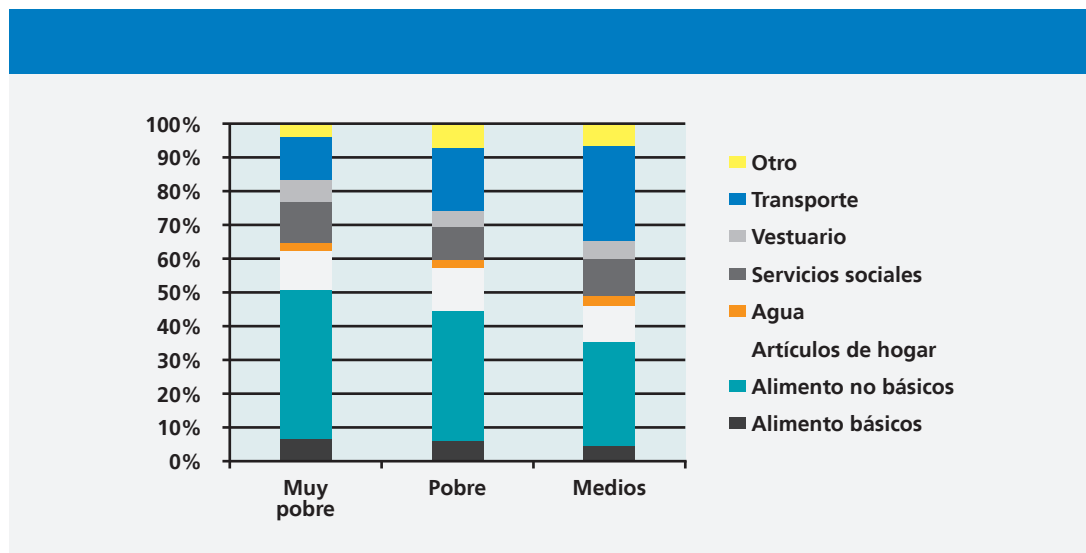
La tabla anterior desglosa la dieta de las familias según el porcentaje de calorías de cada grupo de alimentos. Los granos son el alimento más consumido en los tres grupos económicos. Esto significa sobre todo arroz, pero también incluye pan y fideos. El azúcar (granulada), es la segunda fuente de calorías para todos los grupos económicos y representa alrededor del 14% de sus necesidades energéticas anuales. Las frutas y verduras representan el 12% y el 13% de las necesidades anuales de energía de las familias. Esto es un poco engañoso puesto que las papas, yucas y camotes, todos relativamente densos en calorías, están incluidos aquí. Hay una mayor tendencia a consumir proteína animal a medida que mejora la situación económica. La categoría 'Otro' representa la leche condensada y la soya.

⁶ El tipo de cambio promedio durante el año de referencia de setiembre del 2014 a agosto del 2015 fue de US\$ 1 = S/ 3.1425.

Patrones de gasto

El gráfico presenta patrones de gasto para el año de referencia de setiembre del 2014 a agosto del 2015. Mientras que el gasto total aumenta con la situación económica, el desglose de gastos por porcentaje que aparece en este gráfico muestra el monto relativo de ingresos gastados en distintas categorías.

La diferencia más notable entre los diversos grupos económicos es el porcentaje de los ingresos gastados en alimentos. Las familias muy pobres gastan más de la mitad de sus ingresos solo para cubrir sus necesidades alimenticias.



El gráfico presenta un desglose de los gastos totales anuales en efectivo según la categoría de gastos.

Los hogares pobres disponen alrededor de 45% de sus ingresos a los alimentos mientras que de ingreso medio asignan alrededor de 35%.

El costo del transporte es claramente la segunda partida de gastos y aumenta con la situación económica. Esto se debe a que la mayor parte de los empleos mejor pagados se encuentran en el centro de la ciudad. El costo del transporte asociado a los desplazamientos diarios se correlaciona con aquellos que viajan desde la zona de medios de vida a su lugar de trabajo todos los días. Los gastos restantes son relativamente iguales en todos los grupos económicos del estudio, sin embargo, las cantidades reales son mayores.

Peligros

Los miembros de la comunidad identificaron una serie de peligros crónicos que afectan a las familias de la zona de medios de vida periurbana de Piura. Los tres peligros principales son: la delincuencia y la extorsión, el aumento de los precios de los alimentos y otros productos no alimenticios, y las inundaciones. El primer conjunto de peligros constituye

una amenaza a la seguridad personal en vez de una amenaza directa a los medios de vida. Los casos de extorsión, especialmente hacia las empresas que operan en la zona de medios de vida, se producen con frecuencia. Sin embargo, no está claro si hay una relación directa entre la extorsión y el aumento de los precios de los alimentos y otros productos no alimenticios. La información sobre la delincuencia y la extorsión fue obtenida a partir de entrevistas con líderes de la comunidad, como una fuente secundaria o de rumores.

El aumento de los precios de los alimentos y el costo de los servicios son peligros documentados que afectan a la mayoría de las familias de la zona de medios de vida. La incidencia del aumento de los precios de los productos básicos es un reflejo de la tendencia de la inflación y de la relación oferta/demanda. Como se mencionó anteriormente, existe una serie de factores que influye sobre el aumento y la disminución de los precios de los productos básicos a lo largo del año. Uno está basado en la producción mientras que el otro está basado en la demanda. Otros precios de productos básicos aumentan según la demanda de los consumidores, como el incremento en la compra de pollo durante la temporada de fiestas. Este aumento de precio es impulsado por los consumidores, dado que el suministro de pollos tiende a ser estático durante todo el año.

Las inundaciones ligeras o las fallas en el sistema de drenaje son otro peligro crónico que las familias enfrentan anualmente. El exceso de lluvias conjuntamente con sistemas de drenaje en mal estado en algunos barrios de la zona de medios de vida no solo representa una amenaza a la propiedad personal, sino que también resulta en un aumento de los casos de dolencias y enfermedades. Muchas familias que viven en áreas donde no hay servicios de alcantarillado han construido una poza séptica para sus residuos. Cuando las lluvias son excesivas estas pozas se desbordan, contaminando las zonas residenciales circundantes y las casas.

Existe un número de peligros periódicos que afectan a la población de la zona con menor frecuencia. Las inundaciones severas se producen una vez cada tres años. Las inundaciones severas agravan los efectos desastrosos de las inundaciones ligeras que se producen anualmente. Durante las inundaciones severas, el flujo de productos básicos a la zona se ve obstaculizado por carreteras dañadas o intransitables, las casas quedan completamente destruidas y el acceso a las oportunidades de ingresos se ve bloqueado temporalmente. Esto es especialmente perjudicial para las familias que viven ajustados o las que no tienen empleos estables o ahorros. Para las familias muy pobres, las inundaciones severas interrumpen el flujo de efectivo, aumentan el costo de los artículos básicos y son una seria amenaza para la salud de todos sus miembros. Además, los pocos bienes que poseen muchas veces son destruidos y el costo de reemplazarlos o repararlos es a menudo demasiado caro a corto plazo.

Estrategias de respuesta

Las familias utilizan una serie de estrategias en un intento por hacer frente a los peligros.

Para las familias muy pobres y pobres, incluyen:

Buscar trabajo eventual fuera de la zona de medios de vida: esta estrategia puede ser riesgosa, ya que el costo de desplazarse fuera de la zona para buscar trabajo es caro. Los miembros de la familia trabajarán más horas o buscarán múltiples oportunidades para hacer que valga la pena el costo de movilizarse.

Reducir los gastos y comprar alimentos más baratos: las familias muy pobres y pobres también pueden responder a los peligros reduciendo los gastos en bienes esenciales y no esenciales. En vez de gastar en artículos preferidos, los cambian por otros menos costosos y de menor calidad. Por ejemplo, en lugar de comprar papas amarillas compran más papas blancas o dejan de comprar carne de res molida para comprar cortes de pollo más huesudos y con menos carne.

Enviar a los niños a vivir temporalmente con parientes: una estrategia común para los hogares más pobres es enviar temporalmente a los niños fuera del área de peligro. Si bien la intención es evitar enfermedades y el sufrimiento de los niños, los efectos son días perdidos de clases y la separación de los miembros de la familia.

Depender de las cocinas comunitarias: esta fue una de las estrategias más comunes identificadas durante la evaluación. Inmediatamente después de un peligro, los vecinos juntan sus alimentos y otros recursos para cocinar para aquellos que fueron afectados.

Las estrategias de adaptación de las **familias de ingresos medios** incluyen:

Buscar empleos secundarios: en tiempos de estrés económico, uno o más miembros de la familia adquieren un segundo empleo a tiempo parcial. El ingreso adicional se utiliza para compensar el aumento de los precios de los alimentos y los artículos no alimenticios esenciales o para hacer reparaciones o reconstruir el hogar.

Buscar que miembros de la familia les presten dinero: en tiempos de estrés económico las familias piden un préstamo a un miembro de la familia o a amigos.

Reducir la cantidad de alimentos que compran: las familias racionan ciertos alimentos como arroz, aceite, frijoles y azúcar para prepararse para tiempos más difíciles.

Reducir el gasto en artículos no esenciales/comprar alimentos más baratos: como sus vecinos más pobres, las familias de ingreso medio reducen el gasto en artículos no esenciales o conservan sus recursos. También compran alimentos más baratos temporalmente.

La sequía, especialmente en las zonas agrícolas circundantes, es otra amenaza periódica que afecta tanto directa como indirectamente a las familias de la zona de medios de vida. Los efectos indirectos están relacionados con el elevado costo de los alimentos debido a las malas cosechas y la falta de suministro de los productos básicos en el mercado. El impacto directo de la sequía puede afectar a las familias que dependen de las oportunidades de empleo estacional en el sector agrícola. Las sequías suelen dar lugar a una menor demanda de trabajadores, lo que significa que algunos de aquellos que normalmente tienen trabajo se ven desempleados.

Implicaciones del programa

Las implicaciones a largo plazo del programa propuestas a continuación incluyen aquellas que fueron resaltadas por los entrevistados de los diversos grupos económicos y las realizadas a partir de las observaciones en el campo y el análisis de resultados del equipo de evaluación. Todas estas sugerencias requieren más estudios detallados de viabilidad.

Surgieron varias prioridades de desarrollo (aunque cada grupo económico clasificó las prioridades en un orden diferente).

Mayor acceso a los servicios básicos: algunos de los barrios de la zona de medios de vida no tienen acceso a servicios básicos de saneamiento y alcantarillado mientras que los que sí tienen acceso quisieran ver mejoras en la infraestructura.

Mayor presencia de programas de servicios sociales: los programas del Vaso de Leche y los comedores populares estaban ausentes de la zona de medios de vida. Muchos quisieran ver un mayor acceso a este tipo de programas sociales.

Asistencia para adquirir condición jurídica y títulos de propiedad: la mayoría de las casas construidas en los barrios nuevos carecen de título de propiedad. Esta es una de las principales razones por las que los funcionarios públicos descuidan el proporcionar servicios básicos de saneamiento y agua. Las familias quisieran ayuda para organizarse y solicitar reconocimiento jurídico.

Mejores rutas de transporte al centro de las ciudades y áreas comerciales: Piura ha visto una mejora en sus rutas de transporte público, pero algunas de las áreas dentro de la zona de medios de vida siguen careciendo de acceso adecuado a los servicios de transporte. Esto afecta a las familias de varias maneras: 1) La falta de bienes comerciales que ingresan a la zona a precios razonables; 2) la falta de acceso a los mercados comerciales para comprar y vender bienes; 3) la falta de acceso a oportunidades de empleo.

Emplear a la mano de obra local en proyectos comunitarios de prevención de riesgo: es necesario implementar una serie de proyectos de prevención de riesgos en la zona para disminuir la vulnerabilidad de las familias a las inundaciones. Las comunidades quieren ofrecer oportunidades de ingresos a los hogares más pobres, a la vez que construyen estructuras de prevención de inundaciones que son muy necesarias.

Mayor demanda de productos y servicios: muchas familias en la zona tienen pequeños negocios o proporcionan servicios tales como mototaxis. Esta porción de la población quiere aumentar el alcance de sus productos o servicios, tanto dentro de la zona de medios de vida como fuera de ella, ya sea con un mayor acceso a las áreas de mercado o con una mejor infraestructura.

Mayor inversión del sector privado: los miembros de la comunidad quisieran ver un aumento en la inversión y el desarrollo del sector privado con la esperanza de que estimule la economía local y proporcione mayores oportunidades de empleo mejor pagado.

PERFILES DE MEDIOS DE VIDA PERIURBANA DE CHULUCANAS (PUC)

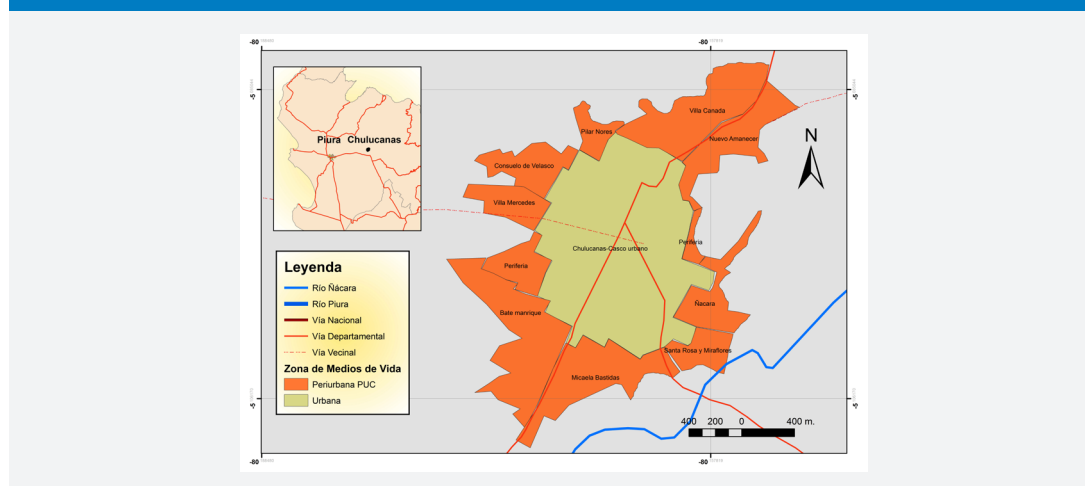
Octubre de 2015⁷

Descripción de la zona

El pueblo de Chulucanas sirve de sede administrativa del distrito de Chulucanas, provincia de Morropón, en el departamento de Piura. Chulucanas se encuentra en el cruce de los ríos Charanal y Piura en el valle de Piura. La población total del distrito de Chulucanas se estima en 76 000 habitantes, incluyendo tanto las zonas rurales como urbanas.

La zona de subsistencia periurbana de Chulucanas es una pequeña área situada en la periferia del pueblo de Chulucanas. La zona se compone de más de una docena de asentamientos humanos situados entre el centro urbano de Chulucanas y las zonas agrícolas fuera de los límites de la ciudad. El paisaje de la zona de medios de vida periurbana de Chulucanas es típico de cualquier zona urbana, y se torna más rural en la periferia de la zona.

Plano de la ciudad de Piura. Zonas de medios de vida.



⁷ El trabajo de campo realizado para la elaboración de este perfil se llevó a cabo en septiembre / octubre del 2015. La información presentada en este perfil se refiere al año de referencia, de setiembre del 2014 hasta agosto del 2015. Siempre que no haya cambios fundamentales y rápidos en la economía, se espera que la información incluida en este perfil siga siendo válida durante aproximadamente los próximos cinco años (es decir, hasta 2020). Todos los precios mencionados en el documento son válidos para el año de referencia.

La geografía de está condicionada por su ubicación en el valle de Piura y los ríos Charanal y Piura, que rodean el pueblo de Chulucanas. Con la excepción de unas pocas grandes colinas dentro del pueblo, el terreno es relativamente plano. Hay dos carreteras que conectan Chulucanas con otros centros de comercio.

La economía de la zona está influenciada en gran parte por actividades agrícolas desarrolladas en las afueras del pueblo. Grandes y pequeñas granjas, muchas de las cuales ofrecen oportunidades de empleo estacional a los residentes de la zona, ocupan las áreas rurales adyacentes a la zona de medios de vida. Las explotaciones más grandes son propiedad de empresas agrícolas comerciales nacionales y extranjeras, que producen frutas y verduras para el mercado de exportación, mientras que las más pequeñas (que van desde 0.5 hectáreas a 10 hectáreas) producen maíz, frijoles y fruta para consumo doméstico y de los mercados regionales más pequeños. El entorno natural de las zonas rurales que rodean el área de medios de vida consiste de un bosque seco, ideal para la ganadería, la apicultura y la producción de algarrobina. Aunque la venta de productos forestales (es decir, miel, algarrobina, y propóleos) no influye en la economía de hogares situados en la zona de medios de vida, estos productos siguen siendo importantes para la economía de Chulucanas en general.

La estacionalidad juega un papel significativo en la zona de medios de vida periurbana de Chulucanas al contar con una economía basada, en gran medida, en el sector agrícola. La temporada de lluvias se inicia en diciembre y continúa hasta marzo, generando una media de 400 mm de precipitación. Durante la temporada agrícola, las familias encuentran empleo en la preparación de la tierra, la siembra, el deshierbe y la cosecha.

Mercados

La economía de la zona de medios de vida está influenciada en gran parte por el sector agrícola, el cual se sitúa en las áreas rurales circundantes. Las grandes empresas agrícolas comerciales contratan diversos tipos de personal, con diferentes conjuntos de habilidades, desde trabajadores agrícolas hasta contadores industriales. El mayor sector de la población que se beneficia del sector agrícola comercial⁸ es el de trabajadores diarios. Más de un tercio de los residentes de la zona dependen del trabajo agrícola estacional proporcionado por las empresas agrícolas comerciales. Las granjas no comerciales de menor tamaño también contratan trabajadores por temporadas. Sin embargo, estas granjas no comerciales tienden a pagar menos que las grandes explotaciones de la región, al ser de propiedad familiar y operar a menor escala.

En los últimos años las explotaciones comerciales agroexportadoras han expandido sus operaciones. Esta expansión ha dado lugar a un incremento de la inversión pública y privada en las áreas dentro y alrededor del pueblo de Chulucanas. Nuevas y mejores vías de transporte comercial han conectado Chulucanas con otros centros de comercio de la región,

⁸ Los hogares encuentran trabajo agrícola en los siguientes lugares: Sol Sol, La Encantada, Batanes, Paccha, La Matanza, Lainas, Carrasquillo.

así como con los grandes centros de comercio de Piura y el puerto de Paita. Las mejores rutas de transporte han aumentado la demanda por una mayor variedad de bienes y servicios comerciales, lo que contribuye a la incipiente economía de Chulucanas.

El crecimiento económico experimentado por el pueblo de Chulucanas aún no ha beneficiado a los hogares que viven en la Zona de Medios de Vida Periurbana de Chulucanas. La mayor parte de las oportunidades de ingresos generadas a partir del reciente crecimiento y desarrollo de la infraestructura ha beneficiado a quienes viven en el centro de la ciudad en lugar de las familias que viven en la zona. Aun así, las familias encuentran oportunidades en los sectores comerciales informal y formal y como conductores de mototaxis.

El mercado municipal es el más importante para la totalidad de hogares del pueblo de Chulucanas y la zona de medios de vida. Dado el pequeño tamaño del pueblo de Chulucanas, es relativamente fácil acceder al mercado municipal a pie o en mototaxi. La mayoría de los hogares compran tanto los productos básicos como los no esenciales semanalmente, tanto en el mercado municipal o en pequeñas bodegas ubicadas en sus respectivos barrios.

A pesar del buen acceso al mercado del pueblo, y a buenas redes de carreteras regionales que unen Chulucanas con centros de comercio vecinos, solo durante la temporada seca se cuenta con un flujo estable y confiable de materias primas o mercancías. Los períodos de lluvia excesiva a menudo causan graves inundaciones e impiden que los vehículos comerciales ingresen al pueblo. El bloqueo de las carreteras suele durar horas. Sin embargo, si la inundación es grave, como aquellas inundaciones experimentadas durante ediciones anteriores del fenómeno El Niño, el bloqueo de las carreteras puede durar varios días. Las interrupciones en las vías de carácter crítico ocurren en tres puntos principales en esta región: el puente de Ñacara, la quebrada de Sol Sol y la quebrada de Batanes.

En años en que las condiciones meteorológicas han sido severas, como las experimentadas durante los últimos casos de El Niño, muchas familias migraron temporalmente a Chiclayo y Olmos en busca de trabajo.

Acceso a servicios

Agua

La mayor parte de los asentamientos humanos de mayor antigüedad y mejor establecidos están conectados a la red del sistema de agua proporcionada por la empresa privada EPS Grau. Los hogares conectados a dicha red pagan aproximadamente S/25 mensuales. El servicio de agua es irregular y la calidad del agua varía cada hora y según el día. Las nuevas comunidades que no están conectadas al sistema compran agua en bidones de plástico de 20 litros. El costo es de S/1 por 3 bidones y compran aproximadamente 10 a 12 bidones de agua al día.

Saneamiento

Los servicios de saneamiento en la zona de medios de vida se encuentran en la mayoría de asentamientos humanos de mayor antigüedad, mientras que solo unos pocos de los nuevos

asentamientos humanos cuentan con servicios sanitarios. De manera similar a lo que ocurre con el sistema de agua potable, la empresa privada EPS Grau ofrece servicios de saneamiento. Los asentamientos humanos establecidos recientemente recurren a pozas sépticas para disponer de sus desechos. El municipio realiza servicios de recojo y eliminación de la basura. La mayoría de los hogares paga un impuesto municipal, conocido como autoavalúo, que incluye los servicios de recolección de basura, entre otros. La frecuencia en el recojo de basura es irregular, oscilando entre una y tres veces por semana. Algunos hogares pagan a terceros para que recojan la basura en los días en que los recolectores municipales no lo hacen. Ellos abonan aproximadamente S/1 por día. Los informantes clave afirmaron que muchos hogares que residen en asentamientos humanos no pagan el autoavalúo y por lo tanto, dependen exclusivamente del recolector de basura privado, en detrimento de la municipalidad.

Salud

Casi todos los hogares de la zona de medios de vida tienen acceso a servicios de salud, ya sea a través del SIS o EsSalud. Un número de clínicas públicas y privadas atienden dentro y alrededor de la zona de medios de vida y es donde las familias recurren para consultas médicas. Los hogares con mayores recursos económicos buscan a médicos privados para ciertos procedimientos. Los medicamentos suelen ser escasos en las clínicas públicas, por lo que cada familia debe comprarlos en cualquiera de las numerosas farmacias accesibles en todo el ámbito de Chulucanas.

Electricidad

La mayoría de asentamientos humanos cuenta con servicios de electricidad, tanto al interior de los hogares como en la calle. En promedio cada familia paga entre S/20 y 25 mensuales por el servicio. Algunos hogares en asentamientos humanos establecidos recientemente (por ejemplo, Miraflores y Villa Mercedes) se conectan a la red eléctrica de manera ilegal, pagando a un vecino que sí está conectado un monto mensual menor y por tanto más asequible.

Educación

Las familias envían a sus hijos a la escuela más cercana del barrio. En la mayoría de los asentamientos humanos establecidos por más tiempo se cuenta con escuelas públicas y privadas ubicadas relativamente cerca, mientras que en los asentamientos humanos más recientes las familias envían a sus hijos a escuelas ubicadas en una comunidad vecina.

Comunicaciones

La mayoría de hogares tiene al menos un teléfono móvil prepago. Compran crédito adicional para realizar llamadas cada 15 días o si hay una necesidad apremiante, en un período más corto. La cantidad mínima que cada hogar paga por crédito para teléfonos móviles es de alrededor S/3 por recarga. Las familias con más recursos puede ser que cuenten con un teléfono móvil por adulto, ya sea con un plan pospago o prepago. Las familias con mayores ingresos gastan en promedio entre S/20 a 50 mensuales en crédito celular.

Línea de tiempo y año de referencia

Año	Rango	Eventos críticos
2015	3	Precipitaciones moderadas dentro y fuera de la zona de medios de vida. Fuerte demanda de mano de obra en el sector agrícola, en particular para el cultivo de mangos y uvas. Muchos casos de dengue con algunas muertes reportadas.
2014	3	Precipitaciones moderadas dentro y fuera de la zona de medios de vida. Incremento en los precios de frijoles y arroz. Algunos casos de dengue reportados, mas no se registraron muertes.
2013	3	Fuerte demanda de mano de obra agrícola debido a una buena campaña agrícola. Fuertes lluvias con inundaciones esporádicas y moderadas.
2012	2	Fuertes lluvias, inundaciones sustanciales y destrucción de casas en algunas áreas dentro de la zona de medios de vida. Menor demanda de mano de obra agrícola.
2011	2	Precipitaciones moderadas, colapso de los canales de riego, débil demanda de oportunidades laborales en el sector agrícola. Aumento de casos de dengue y aumento de los precios del gas y el pollo.

Leyenda:

5 = Año excelente para la seguridad alimentaria familiar (debido a los buenos salarios, buenos precios, buen rendimiento de los cultivos, etc.).

4 = Buen año o año superior al promedio para la seguridad alimentaria familiar.

3 = Año promedio para la seguridad alimentaria familiar.

2 = Año inferior al promedio para la seguridad alimentaria familiar.

1 = Mal año para la seguridad alimentaria familiar.

La tabla anterior destaca los diferentes eventos ocurridos en la zona de medios de vida que han influido en términos de acceso familiar a alimentos e ingresos. Durante las entrevistas a los líderes comunales, se pidió a los informantes clave que clasificaran los últimos cinco años en términos de acceso a alimentos y dinero en efectivo, siendo 1 un mal año y 5 un año excelente. El año de referencia, que abarca el período de 12 meses previos a la evaluación (septiembre del 2014 a agosto del 2015), fue clasificado como 3 o año promedio en términos de seguridad alimentaria familiar. La categorización se basó tanto en eventos positivos como negativos. Por ejemplo, hubo una fuerte demanda de mano de obra agrícola en todo el distrito, lo que significa que los niveles de ingresos se mantuvieron relativamente estables durante todo el año. Normalmente una fuerte demanda de mano de obra agrícola resulta en una calificación más alta, pero el aumento en el número de casos de dengue significó que muchos trabajadores se vieron obligados a permanecer enfermos en casa.

En algunos casos, la fiebre del dengue resultó en la muerte del principal perceptor de ingresos. Las familias de esta zona de medios de vida compran la mayor parte de sus alimentos en el mercado o bodega. El acceso a alimentos depende menos de la disponibilidad de alimentos en el mercado o bodega y más de la disponibilidad de efectivo. Para muchos, los ingresos de dinero en efectivo pueden ser poco frecuentes e irregulares.

La temporada de lluvias marca el comienzo de la temporada agrícola para las pequeñas granjas que rodean la zona de medios de vida. Las lluvias comienzan alrededor de mediados de diciembre y continúan hasta mediados de abril. Esta temporada se correlaciona con la demanda de trabajo en las pequeñas granjas, que empieza en marzo con la siembra de los cultivos y termina con la cosecha alrededor de octubre.

Las granjas más grandes que producen fruta para la exportación tienen períodos específicos durante el año cuando demandan más trabajadores agrícolas. Esto sucede por lo general durante los períodos de cosecha para la uva, el limón y el mango. Las granjas comerciales también emplean trabajadores permanentes (en lugar de temporales) para llevar a cabo una serie de actividades agrícolas que están relacionadas con la cosecha.

La demanda de mano de obra no calificada es relativamente constante durante todo el año de referencia. Los informantes clave identificaron períodos durante el año de referencia cuando hay un aumento en la demanda de mano de obra no calificada. El aumento de la demanda se produce durante los meses que preceden a la temporada de lluvias. Los tipos de trabajo varían, pero incluyen lo obvio, es decir, actividades de construcción, actividades de preparación ante inundaciones, etc.

Existen una serie de gastos que vale la pena tomar en cuenta que aumentan durante el año. Los gastos escolares, como la compra de útiles y fotocopias, se correlacionan con el inicio del año escolar en marzo. Muchas familias en la zona de medios de vida no pueden realizar este gasto en un solo momento y deben dividirlo a lo largo de tres meses. Las familias compran los artículos esenciales conforme se va acercando el inicio de las clases y luego adquieren los artículos restantes según vayan siendo necesarios después de que las clases ya han comenzado. El arroz es el principal alimento básico en la zona de medios de vida, lo que significa que un aumento de su precio podría tener un efecto significativo sobre la economía de una familia. La mayor parte del arroz proviene de Morropón y durante la temporada de lluvias las rutas de transporte que salen de esta región están a menudo bloqueadas a causa de las inundaciones. Cuando esto ocurre, el suministro de arroz permanece en Morropón en lugar de llegar al consumidor final, donde la demanda es relativamente estática. Como resultado de ello, los precios tienden a aumentar en Chulucanas durante este período debido a la falta de abastecimiento del mercado, pero también por la especulación mayorista respecto a la interrupción del suministro de arroz en caso de inundación. El precio de las frutas y verduras varía según la estación en todo el Perú. Los precios son más bajos cuando es su estación. Los costos de electricidad aumentan durante el período en que los niños no están en la escuela pues pasan la mayor parte del tiempo en casa. El aumento no es mucho, pero cualquier aumento de los gastos durante el período en que otros artículos aumentan simultáneamente, crea dificultades económicas adicionales para familias que ya están en apuros económicos. Los costos de salud se incrementan alrededor de la misma época. Esto se debe a que hay una mayor cantidad de casos de dengue y gripe que requieren de medicación.

La mayoría de los peligros se producen durante la época de lluvias. Es la época cuando hay más casos de inundaciones y enfermedades.

Capital de medios de vida

Natural

El entorno natural que rodea la zona de medios de vida periurbana de Chulucanas es rico en recursos. Los ríos Piura y Yapatera suministran agua para el riego de las áreas agrícolas comerciales circundantes, mientras que los suelos y la agroecología de la zona proporcionan las condiciones adecuadas para producir cultivos especiales para la exportación, tales como uvas, limones, mangos y plátanos orgánicos. Durante la temporada seca, se puede sacar arena del lecho del río para usarla en construcción. La arcilla de origen local se utiliza para producir cerámica fina reconocida a nivel nacional, ofreciendo una actividad especializada para algunas familias de la zona de medios de vida. El bosque seco de Chulucanas también es famoso por sus productos naturales tales como la miel, la algarrobina y el propóleo. Por último, las zonas boscosas están llenas de algarrobos, cuya madera es utilizada para asar pollo. Por la proximidad de la zona al bosque seco, la madera también sirve como combustible para cocinar. En vez de comprar gas o leña, muchas familias caminan a las zonas boscosas vecinas y cosechan leña para el consumo familiar.

Humano

El trabajo doméstico es el principal capital humano utilizado en la zona de medios de vida. Al igual que en las demás zonas de medios de vida de este informe, los tipos de oportunidades de generación de ingresos dependen en gran medida del nivel de educación y el conjunto de habilidades de los miembros de la familia. Tanto hombres como mujeres trabajan en el sector de la agricultura comercial, aunque el tipo de trabajo que hacen varía. Por ejemplo, las mujeres suelen ser elegidas para la cosecha de uvas porque tienen manos más pequeñas y pueden recoger, cortar y/o podar más rápidamente. Los hombres por lo general participan en actividades tales como la pulverización, la limpieza/preparación del suelo y el trabajo pesado.

Físico

Las familias tienen una variedad de activos físicos a su disposición, cada uno de los cuales influye en el grado en el que se involucran en una actividad de subsistencia en particular. Los trabajadores calificados cuentan con sus herramientas y esto les permite ejecutar las tareas con éxito. Los dueños de bodegas utilizan una de las habitaciones de la parte delantera de su casa para vender sus productos y el tamaño de la bodega determina el tipo y la cantidad de artículos que pueden vender. Los productos de los artesanos en cerámica, los vasos, cuencos y platos, les proporcionan un salario de subsistencia una vez vendidos. Algunas mujeres dentro de la zona de medios de vida preparan y venden alimentos en las esquinas de las calles. Las ollas y sartenes que poseen, junto con sus habilidades en la cocina, hacen que esta opción de medio de vida sea posible.

Como se ha expuesto, los activos físicos personales contribuyen a los ingresos de la familia. Sin embargo, los recursos públicos y la inversión también contribuyen a los ingresos familiares.

La infraestructura de una comunidad, las carreteras, escuelas, puentes y centros de salud son esenciales para sostener los múltiples medios de vida que existen en la zona de subsistencia.

Social

Los activos sociales son esenciales para ayudar a las familias a salir adelante en tiempos de necesidad. En esta zona de medios de vida, existe una variedad de activos sociales de los que las familias pueden depender. Incluyen grupos vecinales, instituciones y congregaciones religiosas, clubes deportivos, asociaciones comerciales y de la industria (mototaxis, grupos de artesanos en cerámica, sindicatos agrícolas, etc.). Pero, sobre todo, las familias dependen de otros miembros de la familia y amigos para obtener apoyo.

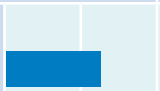

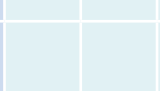
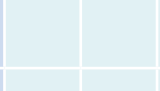
El capital social que existe en la zona de subsistencia no se limita al alivio y apoyo en tiempos de necesidad, sino que puede ser utilizado para promover y sostener los medios de vida existentes. Por ejemplo, oportunidades de trabajo, nuevos clientes, la influencia política y el desarrollo de habilidades pueden ser promovidos con la ayuda de las redes y el capital social. Además, la red social es muy importante en términos de cuidado de los niños mientras que uno o ambos perceptores de ingresos están trabajando.

Financiero

Uno de los principales activos financieros disponibles para las familias de la zona de medios de vida está relacionado a la estabilidad de las oportunidades de empleo en el sector agrícola. Dentro y fuera de la zona de medios de vida, la existencia de una industria agrícola comercial exportadora y la inversión asociada a garantizar su éxito, proporciona un nivel de confianza entre la fuerza de trabajo de que habrá oportunidades de empleo a corto y mediano plazo. Las repercusiones de la cadena de valor agrícola se extienden a través de múltiples sectores, proporcionando oportunidades de generación de ingresos relativamente estables a un segmento de la población de la zona.

Solo unas pocas familias de la zona tienen acceso a cuentas bancarias y préstamos, la opción de tener una cuenta bancaria existe. El sector informal de préstamos y créditos tiene un alcance más amplio en cuanto a la provisión de capital para que las familias inviertan en pequeños negocios u otras iniciativas generadoras de ingresos. Muchas bodegas ofrecen crédito a sus clientes, siempre y cuando el crédito sea pagado dentro de los términos acordados. Las bodegas más grandes y los propietarios de negocios pueden proporcionar préstamos informales a algunas familias. Sin embargo, la frecuencia y los términos de los acuerdos no fueron explorados en detalle durante el transcurso de esta evaluación.

Distribución de la riqueza

Descripciones de los grupos económicos					
		% de familias	Tamaño	Tipos de AIG actividades generadoras de ingresos	Ingreso mensual (PEN)
Muy pobre		25 - 30%	4 a 6	Trabajo estacional, inestable con bajos ingresos: recicladores de basura, trabajadores agrícolas (pequeñas granjas), mano de obra no calificada.	600 - 900
Pobre		30 - 35%	4 a 6	Trabajo temporal con bajos ingresos: mototaxista (alquilada), pequeñas bodegas, aprendices de mano de obra calificada, empleados agroindustriales, empleados domésticos.	>900 - 1250
Medio		30 - 35%	4 a 6	Empleo relativamente estable: ingreso fijo o mensual, mano de obra calificada, bodegas medianas / grandes, mototaxi o taxi (dueños), profesores, profesionales y técnicos, empleados públicos.	>1250 - 1650
Acomodado		5 - 10%	3 a 5	Trabajo estable: Mayor nivel de habilidad o especialización, profesionales (ingenieros, enfermeras, abogados, administradores, contadores, etc.), propietario de vehículo de transporte, pequeños negocios, funcionarios del gobierno.	1675 +

Nota: todos los resultados son el punto medio de un rango.

La mayoría de las familias en las zonas de medios de vida tiene dos fuentes de ingresos: una de un receptor de ingresos principal y la otra de un receptor de ingresos secundario. El tipo y la frecuencia del trabajo determinan la compensación. El tipo de empleo está estrechamente relacionado con la frecuencia de trabajo. Por ejemplo, los empleos asalariados bien remunerados son por lo general posiciones permanentes, mientras que los trabajos agrícolas que pagan menos son poco frecuentes o estacionales. Que un miembro de la familia pueda obtener uno u otro tipo de empleo depende en gran medida de su nivel de educación y/o su conjunto de habilidades. Los niveles más bajos de educación están asociados por lo general a empleos que pagan menos mientras que los niveles más altos de educación conducen a empleos mejor remunerados.

La mayoría de quienes ganan ingresos en las familias muy pobres (grupo 1) solo han completado la educación primaria y algunos incluso no la han podido completar. Esto limita, al trabajo manual, el tipo de empleo que pueden conseguir, el cual está en el sector agrícola en toda la zona de medios de vida. Puesto que el trabajo agrícola es estacional, los miembros de las familias muy pobres se dedican a actividades no agrícolas cuando las granjas no los emplean. El segundo receptor de ingresos suele ser una mujer y trabaja con menos

frecuencia, ya que también se ocupa de las tareas domésticas. Esto significa que las mujeres de las familias muy pobres están restringidas a oportunidades de generación de ingresos que estén cerca del hogar o donde puedan llevar a sus hijos, sobre todo a la venta de alimentos preparados, el lavado de ropa o el trabajo doméstico. Las familias muy pobres representan entre 25 a 30% de las familias que viven en la zona de medios de vida.

Dentro del grupo muy pobre existe un subgrupo constituido en su mayoría por personas mayores o madres solteras. Este subgrupo por lo general es pequeño, de manera que las necesidades económicas de los dependientes son una menor carga financiera. Sus ingresos caen por lo general en el extremo inferior del rango de ingresos presentado en la tabla anterior.

Las familias pobres (grupo 2) por lo general tienen algún nivel de educación secundaria. Constituyen aproximadamente el 30 a 35% de las familias que viven en la zona. Este grupo también tiene un promedio de dos perceptores de ingresos: uno principal, que trabaja casi a tiempo completo, y otro secundario, que trabaja con menos frecuencia. Puesto que las familias pobres tienen una tasa de alfabetización más alta, normalmente consiguen empleo en las granjas comerciales que hay en el área. Además de trabajar en una granja comercial, el perceptor de ingresos principal también puede conducir mototaxis o servir como aprendiz de trabajadores calificados (albañiles, carpinteros, mecánicos, etc.). Es posible que el segundo perceptor de ingresos también trabaje en el sector agroindustrial (recolección de uvas), pero con menos frecuencia. Durante la temporada baja se dedican al comercio a pequeña escala, la venta de alimentos preparados o pueden abrir una pequeña bodega en el interior de su casa.

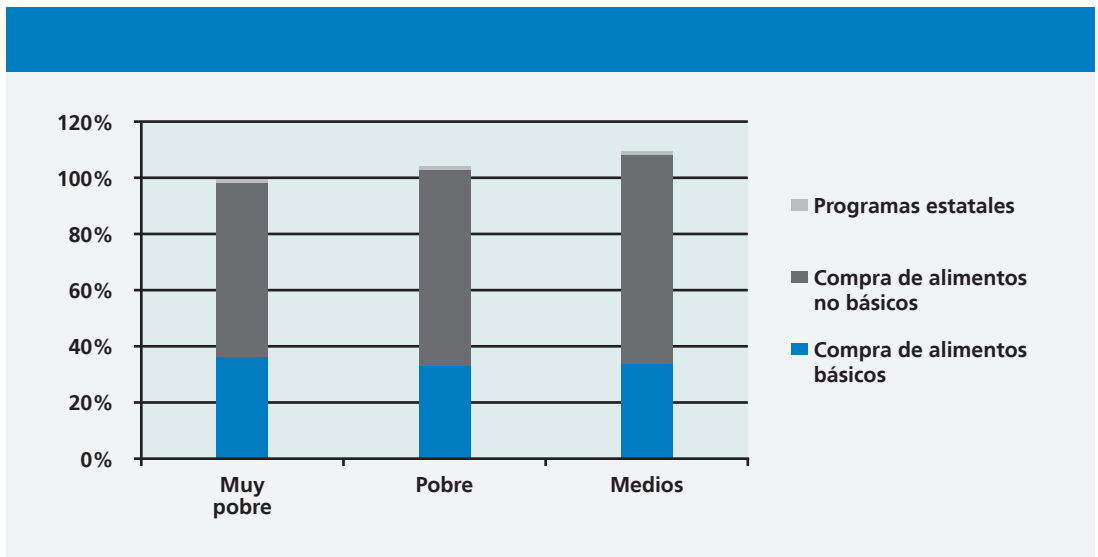
Las familias con ingresos medios (grupo 3) que representan entre el 30 a 35% de las familias de la zona, han completado la educación secundaria y/o capacitación técnica/estudios universitarios. Por lo menos uno de los perceptores de ingresos tiene un trabajo regular, permanente, mientras que el otro es trabajador independiente. Tienen un mayor acceso a las instituciones financieras de Chulucanas y también mayor acceso a capital.

Las familias acomodadas (grupo 4) no fueron parte de la evaluación de referencia. Representan aproximadamente el 5 a 10% de los hogares en la zona de medios de vida. Al igual que en otros grupos económicos de la zona de medios de vida, las familias acomodadas tienen dos perceptores de ingresos. Ambos por lo general tienen estudios universitarios y son profesionales asalariados.

Fuentes de alimentos

El gráfico de la derecha presenta las fuentes de alimento para las familias de los diferentes grupos económicos en la zona de medios de vida para el período setiembre del 2014 a agosto del 2015. El alimento es presentado como un porcentaje de 2100 kcal por persona por día durante el período de referencia de 12 meses.

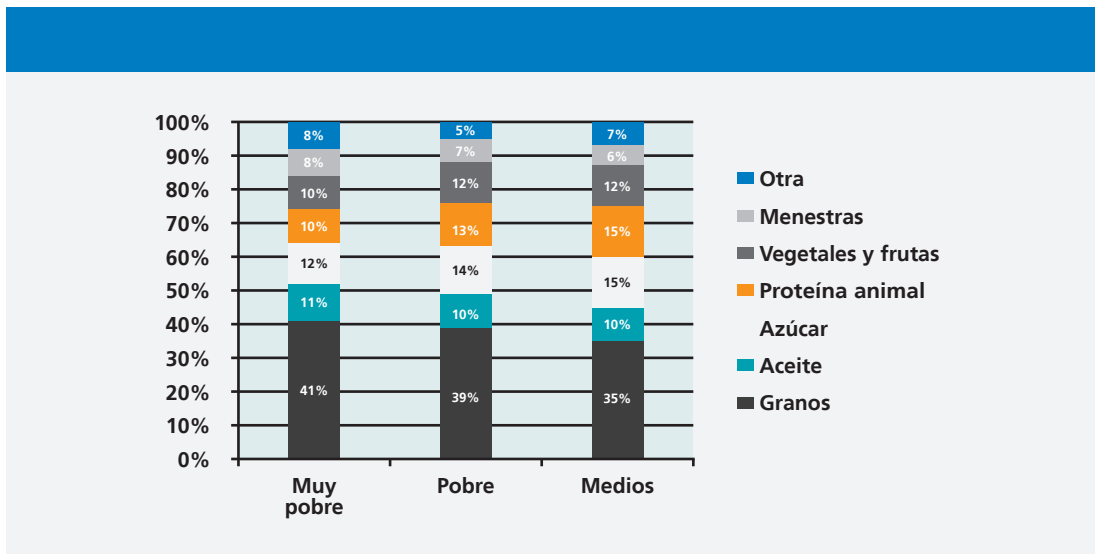
Las familias muy pobres están ligeramente por debajo de cumplir con el requisito mínimo anual de kilocalorías. Alrededor del 97% de sus alimentos proviene del mercado, mientras que el 2% lo obtienen a través de programas de alimentación escolar. De los alimentos que compran en el mercado, casi el 40% son alimentos básicos como arroz, papas y pan.



En el gráfico el acceso a alimentos se expresa como un porcentaje de las necesidades mínimas de alimentación, tomado como un consumo promedio de energía alimentaria de 2100 kcal por persona por día.

El resto de los alimentos comprados en el mercado representan lo demás.

Las familias pobres y de ingresos medios superan sus necesidades de energía anual adquiriendo 103% y 107%, respectivamente. Al igual que las familias muy pobres, reciben una pequeña parte, alrededor del 2% de sus ingresos totales de alimentos, de los programas de alimentación escolar patrocinados por el gobierno del Perú. El resto es comprado en el mercado. La mayor parte de las calorías que reciben durante el año de referencia está constituida por alimentos no básicos (que consiste de todos los alimentos, excepto el arroz, las papas y el pan) mientras que el 30 a 35% consiste de alimentos básicos.

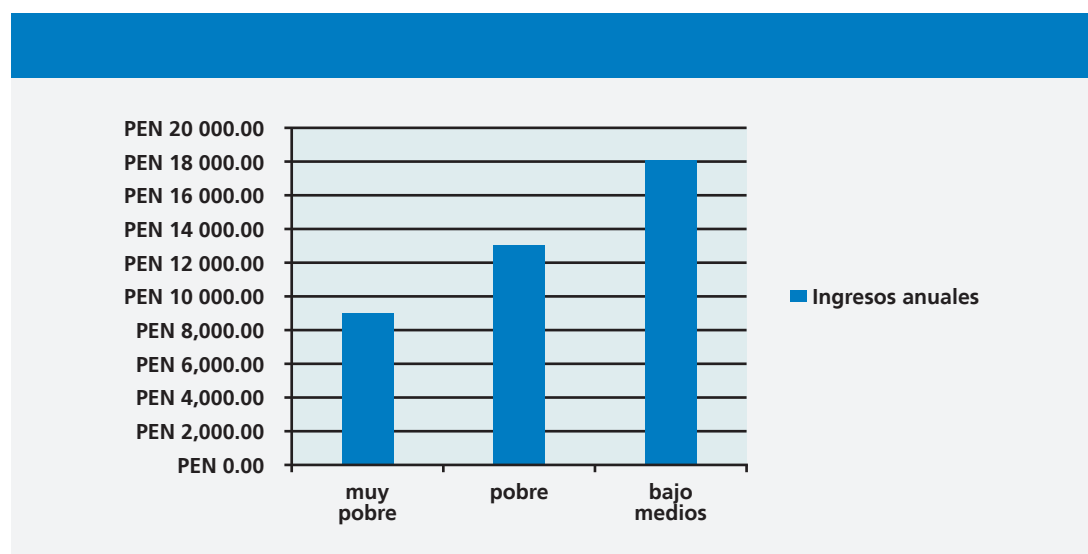


Mientras que el primer gráfico analiza las fuentes de alimentos en términos de kilocalorías, el gráfico anterior examina los tipos de alimentos consumidos por kilocalorías. Alimentos básicos como cereales, arroz, pan, fideos, etc., representan casi el 35% y el 40% de los alimentos consumidos en todos los grupos económicos. Es una dieta alta en carbohidratos. El aceite representa entre 10% y 11%, mientras que el azúcar explica entre 12% a 15% de las calorías en sus dietas. La proteína animal como carne, pescado, queso y leche representa de 10% a 15% de las calorías ingeridas. Las frutas y verduras representan aproximadamente entre 10% y 12% de las calorías. Las verduras incluyen las papas, camotes, yucas, cebollas, tomates, etc. La categoría 'Otra' incluye la alimentación escolar, leche en polvo y la comida de la calle, y proporciona de 5% a 8% de las calorías ingeridas.

Fuentes de ingresos en efectivo

El gráfico de la derecha presenta los puntos medios de un rango de ingresos anuales para cada uno de los grupos económicos evaluados para el año de referencia. Debido a la diversidad de fuentes de ingresos dentro de cada grupo económico es difícil desglosar los ingresos en efectivo de acuerdo a la actividad.

Las familias muy pobres ganan entre S/8000 a 10 000 anuales o aproximadamente S/650 a 850 mensuales. La frecuencia con la que las personas muy pobres encuentran trabajo a lo largo del año varía entre el rango de ingresos anterior, por lo que las cantidades representadas en el gráfico de la derecha son los puntos medios. Los trabajadores pueden ganar más o menos que el promedio mensual dependiendo de la época del año y la fuente de dinero.



El gráfico presenta los ingresos totales anuales en efectivo en soles (S/).

TABLA RESUMEN DE INGRESOS en soles (S/)			
Grupo económico	Muy pobre	Pobre	Medio
Ingreso anual por familia ⁹	8 000 – 10 000	>10 000 – 16 000	>16 000 – 20 000

Las familias muy pobres que se encuentran más cerca del extremo inferior del rango de ingresos anuales (S/8000) están en promedio por debajo del umbral de pobreza de S/750 mensuales.

Las familias pobres ganan entre S/10 000 a 16 000 anuales o aproximadamente S/900 a 1250 mensuales. El tipo de trabajo y la frecuencia permite a estas familias ganar más que sus vecinos más pobres. Uno o más miembros de la familia tienen empleos mejor pagados con un mayor grado de frecuencia por mes. Todas las familias de este grupo económico superan el umbral de pobreza nacional.

Las familias en el grupo medio bajo tienen por lo menos un receptor de ingresos con un puesto asalariado. Entre los dos, los dos receptores de ingresos reciben entre S/16 000 a 20 000 anualmente. Si el segundo receptor de ingresos también tiene empleo asalariado, sus ingresos brutos combinados estarán más cerca del extremo superior del rango de ingresos.

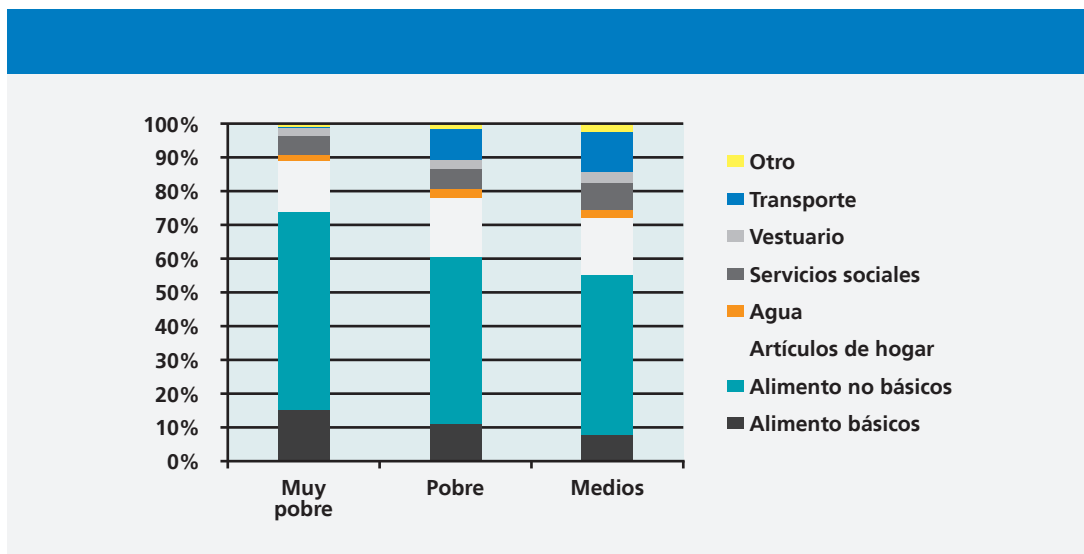
Patrones de gasto

El gráfico presenta patrones de gasto para el año de referencia desde setiembre del 2014 a agosto del 2015. Mientras que el gasto total aumenta con la situación económica, el desglose de gastos por porcentaje que aparece en este gráfico muestra el monto relativo de ingresos gastados en distintas categorías.

El gasto en alimentos representa la mayor parte del dinero gastado en todos los grupos económicos. Para las familias muy pobres, el gasto en alimentos es casi el 75%, mientras que está cerca del 60% entre las familias pobres y alrededor del 55% en el grupo económico medio bajo.

La cantidad de dinero que las familias asignan tanto a los alimentos básicos como a los no básicos demuestra la importancia del acceso a alimentos en comparación con otros gastos. En otras palabras, en todos los grupos económicos de la zona. Otras partidas de gastos son importantes para los medios de vida de las familias, pero representan proporciones más pequeñas de los gastos anuales de cada uno de los hogares. Los artículos para el hogar, que incluyen artículos no alimenticios básicos como sal, jabón, electricidad, leña, etc. están en segundo lugar en términos de la proporción de dinero gastado durante el año de referencia en los tres grupos económicos.

⁹ El tipo de cambio promedio durante el año de referencia de setiembre del 2014 a agosto del 2015 fue de US\$1 = S/ 3.1425.



El gráfico presenta un desglose de los gastos totales anuales en efectivo según la categoría de gastos.

El transporte es un gasto importante para los hogares pobres y del grupo medio bajo. Esto refleja la ubicación donde compran sus artículos esenciales y no esenciales. La mayoría de los hogares pobres o del grupo medio bajo compran artículos semanalmente en el mercado central de Chulucanas. Las familias muy pobres optan por cubrir todas sus necesidades a nivel local, a menudo en cantidades más pequeñas. La categoría de transporte también incluye el costo de trasladarse hacia el trabajo, que se va sumando durante el año.

Las otras partidas de gastos incluidas en el gráfico anterior son relativamente proporcionales en todo el espectro económico. La proporción de dinero que las familias gastan en servicios sociales, que incluye consultas médicas, medicamentos y gastos relacionados con la educación, es similar en los tres grupos económicos, sin embargo, la cantidad real aumenta con la situación económica. Esta tendencia es similar con los gastos en agua y en ropa.

La categoría 'Otro' incluye artículos discretivos tales como alcohol, entretenimiento y comunicación. La suma de estos costos es mayor según el grupo económico.

Peligros

Durante las entrevistas con los líderes de la comunidad se pidió a los informantes clave que clasificaran los peligros crónicos que los afectan anualmente. En las ocho comunidades evaluadas en la zona de medios de vida periurbana de Chulucanas las lluvias excesivas, la falta de oportunidades de empleo y las enfermedades fueron clasificadas como los tres peligros crónicos más importantes. El exceso de lluvias es la causa principal de las inundaciones, el daño a la propiedad y a los activos físicos, y las perturbaciones agrícolas indirectas, tales como el anegamiento de los cultivos y las plagas y enfermedades de los cultivos.

Muchos asentamientos humanos en la zona de medios de vida se encuentran en zonas bajas que están clasificadas como zonas de alto riesgo de inundación. Durante los años en que no hay El Niño, las inundaciones ocurren anualmente, pero varían en cantidad entre un año y otro. Además, los sistemas de drenaje en muchos de los asentamientos humanos son inadecuados para mover el agua de las inundaciones fuera de las zonas residenciales. Algunas de las comunidades dentro de la zona de medios de vida no están reconocidas oficialmente por el gobierno municipal y, por lo tanto, no reciben mucha ayuda en cuanto a preparación en caso de inundaciones.

La falta de empleo fue registrada como otro peligro crónico para las familias de la zona de medios de vida. A pesar de la demanda de trabajadores agrícolas para las pequeñas granjas no comerciales y las granjas comerciales más grandes, es difícil conseguir trabajo estable y frecuente, especialmente para las familias muy pobres y pobres. La falta de oportunidades de trabajo puede verse agravada por los peligros que sufren los cultivos que a veces limitan la necesidad de mano de obra agrícola regular.

Las enfermedades como el dengue, la bronquitis y enfermedades digestivas son una amenaza anual, sobre todo si uno o más de los perceptores de ingresos son afectados. De todas las enfermedades, el dengue es la más peligrosa. La infección por dengue puede causar la muerte o requerir de un largo período de recuperación, lo que puede ser muy problemático para las familias que están financieramente estresadas. Las demás enfermedades pueden resultar en que se pierdan días de trabajo, pero rara vez causan la muerte. El gasto asociado con la enfermedad se suma a una existencia ya opresiva, especialmente si hay múltiples enfermedades dentro de un mismo hogar.

Además de los peligros crónicos mencionados anteriormente, también existen peligros periódicos que afectan los medios de vida menos frecuentemente. Entre ellos se cuentan las inundaciones severas en toda la zona de Chulucanas, que resultan en el bloqueo de las principales rutas de transporte hacia y desde el pueblo. Aunque este tipo de obstrucción se produce una vez cada tres años, afecta indirectamente el acceso a alimentos para todos los habitantes de Chulucanas y sus alrededores al elevar los precios de los mismos. La sequía y las plagas de los cultivos no afectan directamente a las familias que viven en la zona, pero influyen en el acceso a oportunidades de trabajo. Si las cosechas disminuyen, la necesidad de mano de obra agrícola también disminuirá. Una vez más, para los hogares muy pobres y pobres que luchan diariamente para subsistir, esto puede ser muy problemático.

Estrategias de respuesta

Las familias utilizan una serie de estrategias en un intento por hacer frente a los peligros.

Las estrategias de adaptación de las **familias muy pobres y pobres** incluyen:

Buscar trabajo eventual fuera de la zona de medios de vida: puesto que existe falta de opciones durante un año normal, los miembros de la familia deben trasladarse distancias más largas fuera de la zona de medios de vida para buscar trabajo en los años malos. Pueden reclutar a más miembros de la familia para trabajar y hacer que el receptor de ingresos secundario trabaje más días, más horas al día o que se dedique a múltiples labores.

Trabajar por pagos en especie en lugar de dinero en efectivo: los trabajadores toman trabajo extra en las granjas más pequeñas, pidiendo que se les pague en especie (granos u otro cultivo) en lugar de ser pagados en efectivo.

Reducir los gastos y comprar alimentos más baratos: las familias muy pobres y pobres también pueden responder a los peligros reduciendo los gastos en bienes esenciales y no esenciales. En vez de gastar en sus artículos preferidos, los cambian por otros menos costosos y de menor calidad.

Enviar a los niños a vivir temporalmente con parientes: una estrategia común para los hogares más pobres es enviar temporalmente a los niños fuera del área afectada. Si bien la intención es evitar enfermedades y el sufrimiento de los niños, los efectos son días perdidos de clases y la separación de los miembros de la familia.

Recolectar frutos silvestres que crecen en las orillas de los ríos: algunas familias recolectan los frutos que se encuentran a lo largo de las orillas de los ríos para el consumo familiar y para vender en el mercado local.

Las estrategias de adaptación de las **familias de ingresos medios** incluyen:

Buscar actividades secundarias generadoras de ingresos: en tiempos de estrés económico, uno o más miembros de la familia adquieren un segundo empleo a tiempo parcial o se dedican al comercio a pequeña escala.

Buscar que miembros de la familia les presten dinero: en tiempos de estrés económico las familias piden un préstamo a un miembro de la familia o a amigos.

Reducir la cantidad de alimentos que compran: las familias racionan ciertos alimentos como arroz, aceite, frijoles y azúcar para comprar productos básicos esenciales o prepararse para tiempos más difíciles.

Reducir el gasto en artículos no esenciales/comprar alimentos más baratos: como sus vecinos más pobres, las familias de ingreso medio reducen el gasto en artículos no esenciales o conservan sus recursos. También compran alimentos más baratos temporalmente.

Implicaciones del programa

Las implicaciones a largo plazo del programa propuestas a continuación incluyen aquellas que fueron destacadas por los entrevistados de los diversos grupos económicos y las realizadas a partir de las observaciones en el campo y el análisis de resultados del equipo de evaluación. Todas estas sugerencias requieren más estudios detallados de viabilidad.

Surgieron varias prioridades de desarrollo (aunque cada grupo económico clasificó las prioridades en un orden diferente).

Asistencia para adquirir condición jurídica y títulos de propiedad: la mayoría de las casas construidas en los barrios nuevos carecen de título jurídico. Esta es una de las principales razones por las que los funcionarios públicos descuidan el proporcionar servicios básicos tales como saneamiento y agua. Las familias quisieran ayuda para organizarse y solicitar condición jurídica.

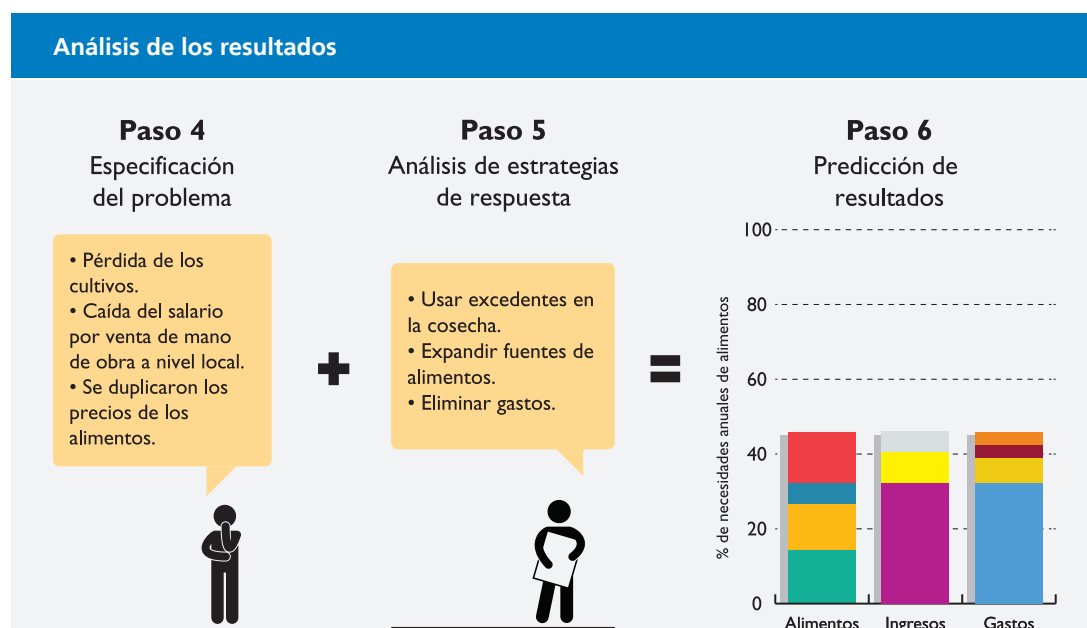
Emplear a la mano de obra local en proyectos comunitarios de prevención de riesgo: es necesario implementar una serie de proyectos de prevención de riesgos en la zona para minimizar la vulnerabilidad de las familias a las inundaciones. Las comunidades quieren ofrecer oportunidades de ingresos a las familias más pobres a la vez que construyen estructuras de prevención de inundaciones que son muy necesarias.

Mejor infraestructura comunitaria: muchas de las comunidades entrevistadas solicitaron un mayor enfoque en proyectos de infraestructura local, específicamente mejores instalaciones de agua y saneamiento, y mejores carreteras.

Fortalecer la capacidad de los líderes locales para influir sobre el proceso de desarrollo: varios grupos económicos solicitaron capacitación en cómo pueden contribuir al desarrollo de sus propias comunidades. Están interesados en saber a qué recursos podrían acceder y cómo comprometer a los distintos niveles de gobierno a financiar proyectos.

ANEXO I: Análisis de resultados

La caja de herramientas de HEA¹⁰ incluye una hoja de cálculo especial, conocida como la Hoja de Cálculo de Análisis de Impacto sobre Medios de Vida, o LIAS por sus siglas en inglés, que se enlaza con los datos de referencia y calcula los efectos previstos de impactos determinados sobre el acceso a alimentos y sobre los medios de vida de las personas. El sistema permite especificar un 'problema' en términos de cambios en diversas variables al mismo tiempo (por ejemplo, un aumento de los precios de los alimentos y la reducción de la demanda de trabajadores ocasionales). Esta combinación incrementaría el costo de vida en general, pero sería especialmente estresante para las familias más pobres, que dependen en gran medida del empleo ocasional y perderían ingresos al trabajar menos días y/o recibir un pago menor, en comparación con su nivel básico acostumbrado. El escenario también incluye cualquier actividad de adaptación que aporte un ingreso compensador a las familias. El análisis de resultados se expresa luego en forma gráfica, mostrando los ingresos totales en relación con el Umbral de Supervivencia y el Umbral de Protección de Medios de Vida; es decir, la capacidad de mantener las inversiones normales de medios de vida normales, incluyendo ítems como los gastos escolares.



¹⁰ Consulte la Guía de HEA para Profesionales - Capítulo 4: Análisis de Resultados <http://www.feg-consulting.com/resource/practitioners-guide-to-hea/4%20Outcome%20Analysis.pdf>

El umbral de supervivencia es la cantidad de alimentos e ingresos en efectivo necesarios para asegurar la supervivencia a corto plazo, es decir, para cubrir las necesidades mínimas de alimentos y otros productos. Las necesidades mínimas no alimenticias por lo general incluyen los costos de preparar y consumir alimentos más cualquier eventual gasto de dinero en agua para consumo humano. La vivienda y la ropa también son necesidades básicas para la supervivencia, y puede ser que en ocasiones excepcionales sea apropiado incluirlos en la canasta mínima no alimenticia. Lo que es necesario tomar en cuenta es que los artículos incluidos en la canasta básica no alimenticia deberían ser los que son necesarios para garantizar la supervivencia a corto plazo. Las situaciones en las cuales no gastar dinero en artículos de primera necesidad podría hacer peligrar la vida podrían incluir una guerra o desastres repentinos, como terremotos, huracanes o inundaciones.

El umbral de protección de medios de vida es la cantidad de alimentos e ingresos en efectivo necesarios para proteger los medios de vida locales. Esto significa un nivel de ingresos que brinda a las personas la opción de mantener su gasto en artículos no alimenticios y servicios básicos en los niveles prevalecientes durante el año de referencia. Esto no significa que las personas van a tener exactamente el mismo nivel de vida que durante el año de referencia o que van a dedicarse exactamente a las mismas actividades que durante el año de referencia (ya que el Umbral de Protección de Medios de Vida ha sido fijado en un nivel que supone que se puede generar ingresos adicionales a partir de las estrategias de adaptación).

Sí significa que siempre y cuando le den prioridad a estos artículos las personas podrán continuar gastando cantidades similares de dinero en insumos y en salud, y educación a las del año de referencia.

Uno de los objetivos de HEA es investigar los efectos de los peligros sobre el acceso futuro a alimentos e ingresos, de manera que se puedan tomar decisiones sobre los tipos de intervención más apropiados. La lógica detrás de este enfoque es que una comprensión integral sobre cómo sobrevivieron las personas en el pasado proporciona una base para proyectarse hacia el futuro. Tres tipos de información se combinan para el análisis: información sobre el acceso básico, información sobre el peligro (como aquellos indicados en los perfiles anteriores) e información sobre las estrategias de adaptación (es decir, las fuentes de alimentos e ingresos a los que las personas recurren cuando están expuestas a un peligro). El enfoque se puede resumir de la siguiente manera: Línea de Base + Riesgo + Adaptación = Resultado.

En el Perú los datos de referencia para HEA fueron obtenidos en el campo, analizados y almacenados luego en una hoja de cálculo de almacenamiento de línea de base/referencia. A continuación, la información de referencia fue migrada a la Hoja de Cálculo de Análisis de Impacto sobre Medios de Vida (LIAS). Uno de los objetivos del rol de **Soluciones Prácticas** dentro de la Alianza por la Resiliencia ante Inundaciones Zurich es proporcionar evidencia sobre cómo se verán afectados los medios de vida por una temporada severa de El Niño.

Luego del trabajo de campo, el equipo de **Soluciones Prácticas** y un miembro del personal de Save the Children participaron en una capacitación intensiva de tres días en análisis de resultados. El propósito del ejercicio de análisis de resultados fue doble: 1) capacitar al personal de **Soluciones Prácticas** para que pudiera utilizar las herramientas analíticas desarrolladas para el Perú y, 2) ejecutar escenarios utilizando los datos de referencia de HEA. Debido a limitaciones de tiempo y la falta de datos secundarios, solo se realizó un escenario que aparece a continuación.

El producto de un análisis de resultados es un estimado del total de alimentos e ingresos en efectivo para la próxima temporada de lluvias, de enero a marzo del 2016, una vez que los efectos acumulados de los peligros proyectados y los ingresos generados por las estrategias de adaptación hayan sido tomados en cuenta. El siguiente paso es comparar los ingresos totales proyectados con dos umbrales claramente definidos para determinar si se necesita una intervención de algún tipo.

Las secciones anteriores resaltan los artículos que fueron incluidos en la canasta de protección de medios de vida y supervivencia para cada una de las zonas de medios de vida cubiertas en la evaluación del Perú. Hay más información sobre estos dos umbrales en **el cuadro**.

La siguiente sección describe los resultados del análisis de resultados para la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac, específicamente el efecto de los deslizamientos de tierra severos sobre los medios de vida locales.

Análisis de resultados (escenario) de la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac

Los meteorólogos del Organismo Nacional para el Estudio del Océano y Atmósfera (NOAA, por sus siglas en inglés) están esperando una temporada de El Niño más fuerte de lo normal este año. La predicción de un Niño severo ha motivado al gobierno del Perú y a organizaciones técnicas como **Soluciones Prácticas** a empezar a buscar maneras de reducir el impacto de los peligros relacionados con El Niño mediante la implementación de programas de resiliencia y reducción de desastres. El efecto potencial de una temporada de El Niño anormalmente fuerte significa que se espera que los casos de inundaciones y deslizamientos de tierra sean más frecuentes y más severos. Como se ha demostrado en los perfiles anteriores, todas las zonas de medios de vida incluidas en este informe son vulnerables ya sea a inundaciones y/o a deslizamientos de tierra. El efecto de cualquiera de estos peligros no solo destruye la infraestructura local, sino también los capitales de medios de vida de los que dependen las familias para mantener su economía.

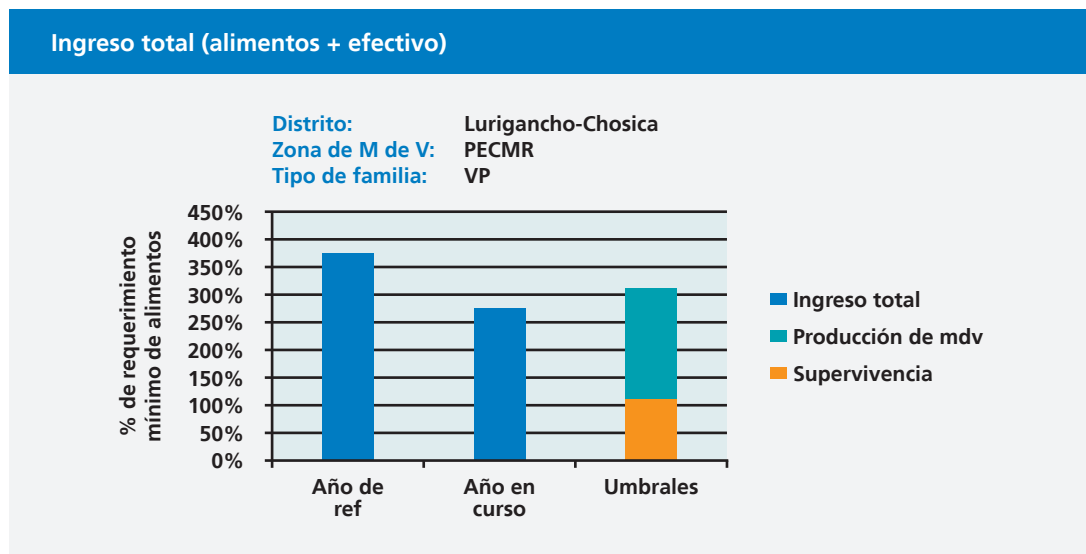
El siguiente escenario examina el efecto de la activación de quebradas y los deslizamientos de tierra dentro de la zona de medios de vida. La especificación del problema para este escenario ha sido tomada de eventos pasados, específicamente los ocurridos en marzo del 2015. El escenario está establecido para el período de tiempo entre enero y marzo del 2016, el período en el que se anticipa que ocurrirán los deslizamientos de tierra. Como en años

anteriores, se espera que el efecto de los deslizamientos interrumpa las principales vías de transporte que conectan la zona a Lima, la capital, y a las áreas de la producción agrícola en el valle central del país. La interrupción de las rutas de transporte desencadena una serie de eventos que incluyen el aumento de los precios de los alimentos, mayores costos de transporte y un menor acceso a oportunidades de generación de ingresos. Las variables, presentadas como porcentaje de cambio con respecto al año de referencia, están resaltadas en la siguiente tabla y se les calculó sobre la base de cómo cambiaron los precios durante el evento del 2015. La premisa principal es que el cambio de los precios de los productos básicos será similar a los cambios de los precios a principios de 2015. La mayor parte de la información provino de informantes clave en la zona, ya que existen pocos datos históricos de control de precios disponibles sobre los mercados de Chosica-Lurigancho.

ZMV	Variables	Problema para la temporada del 2016	Fuente de datos
CMR	Aumento del precio del arroz	☐: 130% del valor del año de referencia	Comparación de precios pre y posdesastre de informantes clave
	Aumento del precio de las papas	☐: 117% del valor del año de referencia	Comparación de precios pre y posdesastre de informantes clave
	Aumento del precio de las menestras	☐: 118% del valor del año de referencia	Comparación de precios pre y posdesastre de informantes clave
	Aumento del precio de leche evaporada	☐: 118% del valor del año de referencia	Comparación de precios pre y posdesastre de informantes clave
	Aumento de los precios de transporte	☐: 112% del valor del año de referencia	Comparación de precios pre y posdesastre de informantes clave
	Aumento de la inflación	☐: 103% del valor del año de referencia	Cálculo basado en el índice de precios de consumo
	Disminución del acceso a ingresos	☐: 90% del valor del año de referencia	Estimación

Los resultados del escenario anterior fueron comprobados en los cuatro grupos económicos de la zona de medios de vida de la cuenca del río Rímac. Las familias muy pobres probablemente se enfrenten a un déficit de protección de medios de vida.

La primera barra (de color marrón) en el siguiente gráfico refleja el 'ingreso total' de las familias muy pobres para el año de referencia. El ingreso total es alimentos y efectivo traducidos en kilocalorías. La segunda barra (de color marrón) muestra el efecto de los cambios anteriores luego de implementar las estrategias de adaptación. La tercera barra (azul y rosado) muestra los umbrales de protección de medios de vida y de supervivencia (mencionados anteriormente). El gráfico muestra que el 'año en curso' o año del escenario, en este caso de enero a abril del 2016, está por debajo de la barra de umbrales a la derecha. En este escenario, las familias muy pobres experimentarán un déficit de protección de medios de vida del 40% si no se les proporciona ayuda.



La combinación de la información de la población con el porcentaje de familias en el distrito de Lurigancho-Chosica indica que alrededor del 19% de la población se verá afectada; es decir, aproximadamente 54 750 personas. La cantidad de dinero que se necesita para cubrir sus necesidades de medios de vida se calcula en S/ 1780 por familia. Esto es solo para el distrito de Lurigancho-Chosica. Si se incluyeran a los otros distritos de la zona de medios de vida, la población que necesitaría asistencia, así como el costo de la asistencia, aumentarían. Se formularon las siguientes hipótesis para el análisis anterior:

Hipótesis para escenario de la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac

- Los (cambios en los) precios reflejados en el escenario serán similares a los cambios causados por los deslizamientos de tierra ocurridos en Chosica-Lurigancho en el 2015.
- El acceso a oportunidades de trabajo se reducirá a 90% del valor del año de referencia.
- La estrategia de adaptación que consiste en encontrar trabajo adicional se verá obstaculizada por el bloqueo del acceso a oportunidades adicionales de trabajo.
- Los salarios diarios no cambiarán comparados con los del año de referencia.
- No se incluyó la distribución de ayuda alimenticia.
- Los programas de protección social estuvieron ausentes y por lo tanto no se incluyeron en el análisis.
- Las familias pueden renunciar a comprar artículos no esenciales de su canasta de protección de los medios de vida para cubrir las necesidades alimenticias y no alimenticias básicas.

En base al escenario del año en curso las familias muy pobres pueden sobrevivir, pero no pueden proteger sus medios de vida. Los muy pobres tienen un importante déficit de protección de medios de vida, aproximadamente el 40% del total de kilocalorías que necesitan para cubrir sus umbrales de protección de medios de vida. Un déficit del 40% de kilocalorías significa que las familias deben tomar decisiones sobre los artículos que deben reducir y cambiar el gasto en su canasta de protección de medios de vida para cubrir los artículos en su canasta de supervivencia. Los gastos escolares, gastos médicos, verduras, proteínas de la carne y otros productos de la canasta protección de medios de vida tendrían que reducirse. Puesto que HEA no está diseñado para medir el comportamiento, es difícil determinar qué artículos serán reducidos en la canasta de protección de medios de vida y en qué grado. Lo que este análisis proporciona es un estimado. Además, las familias podrían tomar la decisión de comprar artículos en la canasta de protección de medios de vida en vez de alimentos básicos, y como consecuencia pasar hambre.

ANEXO II:

Alineando los PCVA y HEA en la programación de *Soluciones Prácticas*

El Análisis de Capacidad Participativa y Vulnerabilidad (PCVA, por sus siglas en inglés) es una herramienta de análisis de riesgo destinada a ayudar a aquellas organizaciones y comunidades que son propensas a sufrir desastres naturales a diseñar programas sobre la base de las vulnerabilidades y capacidades de las comunidades a las que sirven. En la práctica, la metodología utiliza una variedad de técnicas de participación e instrumentos destinados a aprender de las comunidades objetivo. Esta metodología involucra a las comunidades en el proceso de diseño de programas de evaluación de riesgo de desastres y prevención. En las comunidades más pobres, los sistemas de medios de vida son frágiles y el impacto que ocasionan los desastres puede limitar severamente el acceso de las personas a los recursos básicos necesarios para su supervivencia a corto y largo plazo. Por ello, la participación de las comunidades vulnerables en la planificación de programas de prevención de desastres ofrece oportunidades únicas para promover su propio desarrollo.

En Perú, el equipo de ***Soluciones Prácticas*** facilitó talleres de PCVA tanto alrededor del área metropolitana de Lima como en Piura. Los resultados de dichos talleres fueron resumidos y documentados en siete informes (cuatro informes para Lima y se espera que otros tres informes sean completados para Piura). Más de una docena de talleres de PCVA fueron llevados a cabo en el área metropolitana de Lima, incluyendo la cuenca del río Rímac. Además, se realizaron talleres en las zonas de Piura/Chulucanas. Con el apoyo del equipo técnico de ***Soluciones Prácticas***, los participantes en los talleres debatieron sobre temas relacionados con los peligros más importantes que afectan a cada comunidad, los riesgos asociados con cada peligro y el grado de vulnerabilidad de cada comunidad. Durante los foros plenarios y participativos, las comunidades examinaron su capacidad de adaptación y cómo manejarían diversos riesgos. Estas sesiones ayudaron a las comunidades a comprender mejor sus propias habilidades para mitigar los efectos de desastres y establecer un plan comunal para antes y después del peligro. En previsión del inminente fenómeno de El Niño, las comunidades que participaron de los talleres identificaron aquellas acciones especialmente necesarias para enfrentar una temporada inusualmente fuerte.

El enfoque de PCVA es útil para establecer cómo percibe una comunidad sus propios riesgos, vulnerabilidades y capacidades para enfrentar un peligro. Este tipo de información es importante al momento de implementar programas de reducción de riesgo de desastres y de fortalecimiento de capacidades de adaptación en áreas de alto riesgo, tales como las evaluadas para el Análisis de la Economía Familiar (HEA, por sus siglas en inglés).

Al igual que el enfoque de PCVA, HEA tiene mucho que ofrecer con respecto a programas de reducción de riesgo de desastres y de adaptación. Para HEA, **Riesgo** significa inseguridad alimentaria o de medios de vida que hayan alcanzado niveles extremos y utiliza la siguiente fórmula:

$$\text{Riesgo} = (\text{f peligro, vulnerabilidad, capacidad})$$

Desde la perspectiva de HEA, **peligro** se refiere a la naturaleza, ubicación y magnitud de peligros, mientras que **vulnerabilidad** mide el sistema económico intrahogar (y/o regional) en relación con dichos peligros. **Capacidad** se refiere a cómo las familias son capaces de sobrellevar la situación solo con los recursos a su disposición. Tanto el PCVA como HEA examinan aspectos similares de **riesgo**, pero desde diferentes perspectivas. El PCVA prioriza la opinión de la comunidad sobre el riesgo y busca respuestas que permitan mitigar dicho riesgo a través de un proceso participativo. HEA utiliza muchas de las mismas herramientas de participación que usa el PCVA, pero estudia los riesgos desde una perspectiva de sistemas.

La confluencia de HEA y el PCVA puede demostrarse examinando los tipos de herramientas que ambos utilizan y comprendiendo cómo pueden complementarse entre sí. La combinación de ambas herramientas ofrece vías para una integración práctica de ambos enfoques.

La siguiente tabla muestra las formas en que los dos enfoques pueden combinarse. La columna de la izquierda presenta las diversas etapas del esquema HEA. La siguiente columna a la derecha examina las etapas del proceso de PCVA realizado en el Perú. El ejemplo de PCVA en el Perú fue un taller de PCVA llevado a cabo por **Soluciones Prácticas** en la zona de Santa Inés-Paráiso, cerca de la zona de medios de vida de la cuenca media del río Rímac. La columna del extremo derecho muestra cómo se pueden alinear ambos enfoques.

Etapas de un HEA	Etapas de un PVCA en Perú	Sinergias y complementos
<p>Paso 1. Delimitación de las zonas de medios de vida: la delimitación de las áreas dentro de las cuales las personas comparten en líneas generales los mismos patrones de medios de vida en cuanto a fuentes de alimento e ingresos y acceso a mercados.</p>	<p>Mapeo de riesgos con participación de la comunidad: el ejercicio de mapear los riesgos con participación de la comunidad utiliza el conocimiento local de informantes clave a fin de identificar las zonas de mayor riesgo en una comunidad superpuestas con la infraestructura existente.</p>	<p>Ambos conjuntos de datos reseñan la ubicación geográfica de las poblaciones objetivo. La identificación de zonas de medios de vida muestra la infraestructura general de la zona y cómo las familias aprovechan los recursos naturales, físicos, humanos y sociales disponibles a fin de acceder a alimentos e ingresos. La combinación de mapas reseñando las zonas de medios de vida con aquellos que muestran las vulnerabilidades siguiendo la metodología de PCVA permite triangular la data recogida durante cada evaluación. Puede ayudar a Soluciones Prácticas a organizar a aquellas comunidades en mayor situación de riesgo dentro de una zona de medios de vida e identificar cuáles de los hogares son más vulnerables y cuáles deben reforzarse a fin de aumentar la capacidad de la comunidad a hacer frente al peligro.</p> <p>Sinergias y confluencias</p> <ul style="list-style-type: none"> Ya sea durante la identificación de zonas de medios de vida o la producción de mapas de riesgo debe asegurarse de que se incluya toda la data requerida por los HEA y PVCA. La data requerida por un HEA será diferente según el tipo de zona de medios de vida (rural/urbana/agrícola/pastoril).

<p>Paso 2. Entrevistas con líderes comunales e identificación y ubicación de la riqueza: entrevistas con líderes de la comunidad buscan obtener información de índole cualitativa acerca de la comunidad. Esto incluye información respecto de la producción y mercados, el calendario estacional, el acceso a servicios básicos, la identificación de capitales de medios de vida, línea de tiempo de peligros, y el desglose de grupos según nivel económico. El desglose de grupos según nivel económico debe basarse en definiciones locales de lo que significa riqueza.</p>	<p>Perfil de la comunidad y activos y capitales: recojo de información primaria y secundaria sobre composición demográfica, estructuras sociales y políticas, medios de vida y recursos.</p> <p>Durante el taller de PCVA realizado en Santa Inés-Paraiso, el equipo de Soluciones Prácticas recogió información cuantitativa sobre los activos físicos que con mayor frecuencia poseen las familias.</p>	<p>Tanto el HEA como el PCVA tienen como objetivo comprender mejor a la comunidad objetivo. La recopilación de información secundaria, como la que se recoge durante los talleres de PCVA, ayudará a dirigir al líder de la comunidad y al proceso de grupo económico en la evaluación HEA. Tener un conocimiento básico de la composición demográfica, las estructuras sociales y políticas, las opciones de medios de vida y los recursos disponibles al interior de la comunidad ayuda de muchas maneras en la recolección de información. En primer lugar, puede ayudar a adaptar los formularios de entrevistas a los líderes de la comunidad de manera que se centren en los objetivos del estudio; proporciona suficiente información de contexto al recolector de datos para permitirle sondear las respuestas de la comunidad y seguir pistas interesantes. Por último, se puede utilizar para cotejar la información recogida.</p> <p>Sinergias y confluencias</p> <ul style="list-style-type: none"> • Línea de tiempo de peligros y cronología histórica. • Activos de la comunidad, infraestructura y recursos. • Capitales de medios de vida. • Sumar información de género a partir del PVCA agregará valor a la data del HEA, en particular el rol que cumplen hombres y mujeres en la economía del hogar. • Se debe sumar un componente de estacionalidad a los PCVA en el Perú a fin de comprender mejor las vulnerabilidades intra-anales. • Alinear la información de la etapa 3 con el Paso 2 y 3 del HEA a fin de mejorar la cuantificación de la información para su posterior análisis.
<p>Paso 3. Estrategias de medios de vida y 5 tipos de capital: las estrategias de medios de vida son la cuantificación de las fuentes de alimentos, ingresos y patrones de gasto de los hogares pertenecientes a cada grupo según su nivel económico. En el Perú, la información del HEA fue complementada con los cinco tipos de capital (Esquema tipo Medios de Vida Sostenibles).</p>		
<p>Paso 4. Especificación del problema: la conversión de un evento (por ejemplo, una sequía) o una intervención o política en consecuencias económicas a nivel de familias.</p>	<p>Etapas 4. Análisis de peligros, percepción de riesgo: el ejercicio de Percepción de riesgo que se hizo durante los talleres de PCVA en el Perú. Esta etapa del proceso de PCVA se usa para ayudar a los miembros de la comunidad a que analicen sus propias vulnerabilidades frente a deslizamientos de tierra e inundaciones.</p>	<p>La información sobre peligros se obtiene de una variedad de fuentes a lo largo de todo el proceso HEA. La sección del informe HEA sobre los peligros puede utilizarse para ayudar a guiar los debates sobre Percepción de Riesgo a realizarse durante futuros talleres de PCVA. La identificación de los riesgos que afectan los medios de vida es el primer paso en la planificación de respuestas apropiadas. El PCVA proporciona información detallada sobre temores y vulnerabilidades específicos de la comunidad y cómo estos peligros la afectan directamente. Además de cómo afecta directamente cada peligro, la metodología HEA explora los efectos indirectos de un peligro y cómo estos influyen en los medios de vida. Ambos conjuntos de datos pueden ser triangulados a fin de obtener una evaluación más detallada de los riesgos.</p> <p>Sinergias y confluencias</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ambos enfoques recogen este tipo de información. • Incorporar los efectos indirectos de los peligros al PCVA para ver (sic).

<p>Paso 5. Análisis de adaptación / ajuste: un análisis de la capacidad de las familias para responder a un peligro.</p>	<p>Capacidades de la comunidad: (En) el PCVA realizado en Santa Inés-Paraiso la información sobre la capacidad de la comunidad se centró en la evacuación de zonas vulnerables, la reforestación de las zonas propensas a la erosión y en desarrollar la capacidad de los miembros de la comunidad para involucrar al gobierno y a organizaciones no gubernamentales para solicitar ayuda.</p>	<p>Tanto el HEA como el PCVA examinan la capacidad de hogares/comunidades para adaptarse a los desastres después de que ocurren. En un HEA, este proceso se recoge en diversas etapas del proceso, recolectando información tanto cualitativa como cuantitativa. La información cualitativa de un HEA puede compararse con la de un PCVA a partir del hecho de que la respuesta individual de las familias puede diferir de la forma en que las comunidades responden como conjunto. Esto es importante ya que la mayoría de las comunidades cubiertas por ambas evaluaciones son en cierta medida marginadas de la sociedad. Muchas de las familias han construido sus casas en terrenos sin título y por lo tanto tienen muy poca influencia política al momento de pedir mejoras en la infraestructura. Los miembros de la comunidad entrevistados durante la evaluación HEA expresaron el deseo de formar grupos comunitarios que combinen las necesidades de todos los barrios de la zona a fin de consolidar sus necesidades.</p> <p>HEA explora las capacidades y estrategias de respuesta a nivel de familia. Estas capacidades y estrategias de respuesta son útiles para entender cuáles son los activos de los medios de vida (capitales) que proporcionan el mayor sustento directo e indirecto. Por ejemplo, si deslizamientos o inundaciones bloquean las vías de transporte, cuál de los capitales de medios de vida podrían utilizarse para fortalecer el nivel de respuesta de cada hogar (es decir, capital social y financiero) y qué estrategias son más vulnerables al fracaso (es decir, capital humano y físico).</p> <p>Sinergias y confluencias</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ambos enfoques recogen este tipo de información.
<p>Paso 6. Resultado proyectado: una estimación cuantificada de acceso a alimentos y dinero en efectivo teniendo en cuenta el impacto o la intervención y la respuesta de cada familia al mismo, con relación al umbral de supervivencia y protección de medios de vida.</p>	<p>Etapas 5. Priorización del riesgo: diseñado para mejorar la comprensión que la comunidad tiene de los componentes de un riesgo y para permitir que los participantes comparen diferentes fuentes de riesgo.</p>	<p>Sinergias y confluencias</p> <ul style="list-style-type: none"> • El Análisis de Resultados HEA se utiliza para informar a los responsables de tomar decisiones y los gestores de proyectos sobre las posibles respuestas a una serie de riesgos. El PCVA se puede utilizar para actualizar los riesgos cambiantes para la seguridad alimentaria y actualizar las prioridades de la comunidad.



Soluciones Prácticas es un organismo de cooperación técnica internacional que contribuye al desarrollo sostenible de la población de menores recursos, mediante la investigación, aplicación y diseminación de tecnologías apropiadas. Tiene oficinas en África, Asia, Europa y América Latina. La oficina de América Latina tiene sede en Lima y coordina el trabajo en la región de las oficinas de Perú y Bolivia. Trabaja a través de sus programas de Sistemas de Producción y Acceso a Mercados; Energía, Infraestructura y Servicios Básicos; Gestión de Riesgos y Adaptación al Cambio Climático y las áreas de Control de Calidad, Administración, Finanzas, Comunicaciones, y la Unidad de Consultorías (PAC).

www.solucionespracticas.org

El Programa Global de Resiliencia frente Inundaciones del Grupo Zurich

El aumento de severas inundaciones a nivel mundial ha generado mayor atención en torno a cómo abordar de manera práctica la gestión del riesgo de inundaciones. Frente a esto, Zurich Insurance Group lanzó en el año 2013 un programa global de resiliencia ante inundaciones, cuyo objetivo es desarrollar sólidos conocimientos y diseñar estrategias que permitan fortalecer la resiliencia de las comunidades frente a inundaciones en los países desarrollados y en desarrollo.



Para lograr estos objetivos, el Grupo Zurich ha formado una alianza de varios años con la Federación Internacional de Sociedades de la Cruz Roja y la Media Luna Roja, el International Institute for Applied Systems Analysis (IIASA) de Austria, el Risk Management and Decision Processes Center de la escuela de negocios Wharton de los Estados Unidos y la organización no gubernamental de cooperación internacional Practical Action. La alianza se basa en las fortalezas complementarias de estas instituciones y propone un enfoque interdisciplinario en materia de investigación sobre inundaciones, programas comunitarios y conocimiento sobre el riesgo con el fin de desarrollar un enfoque integral que contribuya a promover la resiliencia comunitaria frente a inundaciones. Asimismo, busca mejorar el diálogo público en torno a la resiliencia frente a inundaciones, así como medir el éxito de nuestros esfuerzos y demostrar los beneficios de la reducción de riesgos previo a los desastres en comparación con la atención posdesastre.